



VENDIMIA²⁰¹⁹

**calidad y
precios**

GOTA FRÍA

MÁS DE 300.000
HECTÁREAS ARRASADAS
POR EL TEMPORAL

ESPECIAL

ACUERDO UE - MERCOSUR
CONOCE TODOS LOS
DETALLES

GANADERÍA

PILAR Y MOTOR
DEL DESARROLLO
RURAL

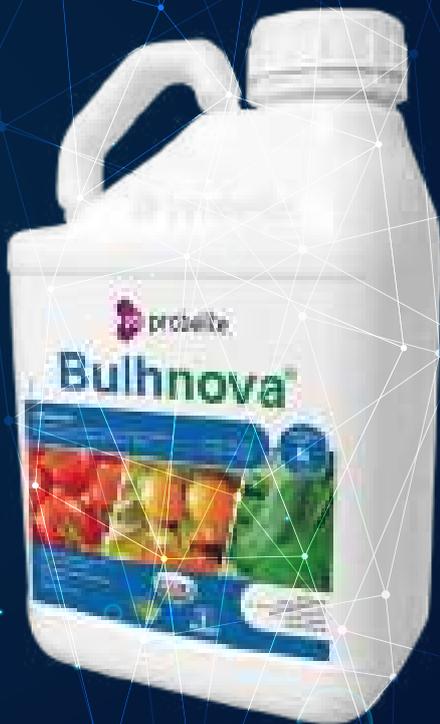




probelte

Bulhnova®

Nº Registro: F0004049/2029



EL BIOFERTILIZANTE QUE

Evita

la Contaminación
por Nitratos



EU-889/2008



CERTIFICADO PARA SU USO EN AGRICULTURA ORGÁNICA / ECOLÓGICA

El sector agropecuario está pasando por un momento complicado. Adolecido de una sequía extrema que ha afectado a los cultivos herbáceos, forrajes, olivar, viñas, almendros, ganadería extensiva,... el tiempo y sus “caprichos” nos lleva nuevamente a hablar de damnificados en el sector agroalimentario.

En abril la lluvia caída ocasionó importantes daños en explotaciones agrícolas y ganaderas en Navarra; en junio incendios forestales en Tarragona, Madrid y Toledo; en julio nuevamente las lluvias caen con intensidad en Navarra y Ourense; en agosto un importante incendio azota Canarias y ahora, y debido nuevamente a los efectos de las alteraciones climatológicas el campo se vuelve a resentir seriamente. Las lluvias caídas en la última semana de agosto y en el mes de septiembre han superado las cifras de los últimos 140 años - 486 litros por metro cuadrado - y han causado importantes daños. Las estimaciones de pérdida a causa de la depresión aislada en niveles alto - DANA- o como la conocemos comúnmente Gota Fría, rondan los 550 millones de euros, sólo en el sector agroalimentario alicantino y teniendo en cuenta sólo los cultivos devastados. A esto hay que sumar las tragedias personales.

Es tiempo de reflexionar, como en las páginas de esta revista escribe el presidente de Asaja Alicante, Eladio Aniorte, sobre los días de vértigo que se quedarán escritos en nuestra memoria y las consecuencias tan graves que han tenido.

El Gobierno ha aprobado el desarrollo de un Real - Decreto Ley para articular y adoptar una serie de medidas de carácter urgente para paliar daños personales y materiales causados por estos siniestros que atañen a nueve ministerios. Plausible es que no sólo hayan tenido en cuenta los efectos de Dana y hayan incluido expresamente en dicho Real Decreto Ley las situaciones de emergencia o naturaleza catastrófica anteriormente descritas.

Pero en estas páginas además hemos querido dedicar especial atención a otros dos asuntos de calado que atañen a nuestro sector. Por un lado la vendimia, estamos en campaña de recolección, y ésta estará marcada por una excelente calidad, si bien también por una importante caída en la producción. Y el otro, de ámbito supranacional, como es el Acuerdo bilateral Unión Europea - Mercosur. La rúbrica aún están pendiente del visto bueno del Parlamento Europeo y de todos los parlamentos nacionales de los estados miembro. Es decir, que aún estamos a tiempo de que se corrijan algunos de los “contras” que tiene para con nuestro sector.

La aplicación de las nuevas tecnologías a la actividad agropecuaria, del big data, así como la necesidad de adaptarnos y dar el salto a la era digital igualmente tienen tinta en este número. Porque la digitalización ha dejado de ser una opción para ser una necesidad. La digitalización, sin duda, ofrece un enorme potencial para ganar competitividad en un mercado, en un mundo, sin duda, cada vez más tecnológico.



Pedro Barato Triguero
Presidente Asaja Nacional

CONTENIDO

SEPTIEMBRE

LA VENDIMIA	08
La ausencia de lluvias provoca un descenso en la producción	
INNOVACIÓN	50
Oportunidades en manos de todos	
NUESTRAS LEYES	52
LA VENTANA INTERNACIONAL	56
Ursula von der Leyen Vs Comisión	
NUESTRA GENTE	78
AGENDA	96
Demoagro	
ACTUALIDAD	98
Big Data Vs Agricultura	
#Fans del Vacuno	102
Convenio Asaja & Foro Interalimentario	106
EN DETALLE	108
Oportunidades del sector agropecuario	
MAQUINARIA	112
SEGUROS	120
ACUERDOS COMERCIALES	132
COMPRAVENTA	138
Maquinaria agrícola, vehículos, fincas, viveros...	



38
AGRICULTURA ECOLÓGICA
Realidad económica con vocación exportadora





88
HECHO EN ESPAÑA
Uva, cultivo de otoño. Tipos,
Denominaciones de Origen,
recetas y curiosidades

128
GO - CARBOCERT
Grupo Operativo



EDITA: ASOCIACIÓN AGRARIA
JOVENES AGRICULTORES

C/ Agustín de Bethencourt, 17, 2.ª planta.
28003 MADRID • Telf.: (91) 533 67 64
Fax: (91) 534 92 86 - 535 11 02

DIRECTOR
Juan Almansa Gómez

REDACCIÓN TÉCNICA
Juan José Álvarez - Ana L. Plaza - José María
Castilla - José Ramón Díaz - Gregorio Juárez
- Ignacio López - Estrella Larrazabal - M^a
Dolores Magán - Pablo Rincón - Jorge Ruiz -
Miguel Ángel Triguero - José Ugarrío

CONSEJO DE REDACCIÓN
Cristóbal Aguado - Félix Bariáin - José
Manuel Cebollada - Ricardo Serra - Juan
Company - Blanca Corroto - Alberto Castelló
- Carmelo Gómez - Javier Rubio -
Angela Delgado - Pedro Gallardo - Pedro
Barato - María Ángeles González

PUBLICIDAD
Lola Magán
email: lola.magan@asaja.com

MAQUETACIÓN
Ángel Fernández - José Carlos López

PREIMPRESION
LUMIMAR, S.L.

IMPRESIÓN
C.G.A., S.L.
D.L.: M-32823-1978

<http://www.asaja.com>

 @asajanacional

 @asajanacional

 Asaja Nacional

 Asaja Nacional

La digitalización del sector agroalimentario y forestal: una oportunidad, también ante la nueva Política Agraria Comunitaria

Es innegable ya que en los últimos años, y con una velocidad de vértigo, Internet y el uso de móviles ha revolucionado nuestras vidas, la manera en la que nos relacionamos, trabajamos o disfrutamos de nuestro tiempo de ocio. Estamos presenciando posibilidades casi infinitas de formación online, de comercio electrónico, de interrelación cercana con personas que pueden estar muy lejos, y nos estamos familiarizando con conceptos como internet de las cosas (Iot), la captura y gestión masiva de datos (el big data) y cómo su explotación puede ser inteligente y predictiva (la inteligencia artificial), o lo que el blockchain puede hacer por garantizar la trazabilidad en la cadena agroalimentaria.

Esta revolución ha llegado al sector agroalimentario y forestal, a las tecnologías aplicadas a la agricultura y ganadería de precisión y a la industria alimentaria 4.0. Dicho esto, hay muchas velocidades en la puesta en marcha de estas innovaciones, evidenciándose una brecha de adopción, más acentuada en las pequeñas explotaciones e industrias. Además la tecnología debe ponerse al servicio de un desarrollo sostenible medioambientalmente, económicamente competitivo, y socialmente viable, que permita la generación de empleo de calidad, que retenga y atraiga a jóvenes, mujeres y talento o genere posibilidades de emprendimiento para ellos. En la actividad agraria, las tecnologías deben ser un instrumento de apoyo a la agricultura familiar, y las políticas que se desarrollen deben orientarse a este objetivo.

En este contexto, el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación ha diseñado y puesto en marcha la Estrategia de Digitalización del Sector Agroalimentario y Forestal y del medio rural, elevada al Consejo de Ministros esta primavera de 2019, y de la que en pocos días se materializará su primer plan de Acción Bienal 2019-2020. Esta planificación estratégica, ha sido el resultado de un proceso muy participativo en el que se



Isabel Bombal, Directora General de Desarrollo Rural, Innovación y Política Forestal

ha podido contar con actores de muy distintos perfiles del ámbito público y privado, tanto del ámbito agroalimentario como del mundo digital, de la comunidad científica, de la Universidad, del medio rural y de diversas administraciones, europea, general del Estado, autonómica y local.

Así, pretendemos que los actores del ecosistema de innovación vean la Estrategia de Digitalización como una oportunidad y como un instrumento útil y concreto que incentiva y promueve la eliminación de las barreras que ralentizan el proceso de transformación digital en nuestro sector y en nuestro territorio rural.

El primer objetivo de la Estrategia es reducir la brecha digital, tanto urbano rural como la existente entre los grandes y los pequeños productores o empresas. Conscientes de los problemas de conectividad en el territorio, entre otras cosas se busca informar sobre las posibilidades de conexión para los habitantes del medio rural y facilitar su adopción personalizada en función de las necesidades de cada uno. Pero, principalmente, el Ministerio pone en marcha líneas de actuación para reducir la brecha de capacidades digitales, para que los profesionales y habitantes del medio rural puedan adquirir las competencias necesarias para sacarle el mejor partido a las nuevas tecnologías.

Se trata también, como recoge la Estrategia en su segundo objetivo estratégico, de fomentar el uso de datos como motor de desarrollo del sector y del medio rural. En este sentido, por ejemplo, el Ministerio hace suya la necesidad de aprovechar y utilizar la ingente cantidad de datos públicos que atesora, para que estén al servicio de los ciudadanos y de las empresas, y que las administraciones públicas sean palancas para la digitalización del sector. Pero también incentiva el uso de datos por parte de los diversos eslabones de la cadena de valor en beneficio del funcionamiento de la cadena y de cada uno de sus actores.

Y, finalmente, el tercer objetivo de la Estrategia de Digitalización es el impulso al desarrollo empresarial y a los nuevos modelos de negocio: Tomamos medidas para impulsar los territorios rurales inteligentes, con estrategias basadas en el concepto de “Smart Villages”, con ecosistemas que apoyan el emprendimiento, fomentando las startups rurales que se desarrollan a base de innovaciones ya sea en digitalización en el sector agroalimentario y forestal o en otros sectores. Se trata de ayudar a las y los jóvenes y a los nuevos pobladores del medio rural fundamentalmente a desarrollarse en sus propios pueblos, o instalarse en ellos, pues las actividades económicas se deslocalizan, y el medio rural tiene mucho que ofrecer. Existen muchas interacciones rurales-urbanas cuyo potencial aún está lejos de estar explotado, y las nuevas tecnologías pueden contribuir a ellos de manera decisiva.

Esta revolución digital, ¿cómo se vislumbra en la nueva Política Agraria Comunitaria? La digitalización es considerada como una necesidad y una oportunidad en el nuevo reglamento de la PAC post 2020, colocándose como instrumento clave en el objetivo transversal: “modernizar el sector a través del fomento y la puesta en común del conocimiento, la innovación y la digitalización en las zonas agrícolas y rurales y promover su adopción”. Muy acertadamente, la digitalización va de la mano de la innovación, y del estímulo al entramado que fomenta la adquisición de conocimiento. Hablamos de los AKIS (agricultural knowledge and innovation systems) que es un término que se utiliza para definir la combinación de organizaciones, y flujos de conocimiento entre personas, entidades e instituciones, que usan y producen conocimiento sobre agricultura y campos interrelacionados. Lo que busca la Comisión Europea, y España lo apoya firmemente, es una mayor colaboración entre los actores e intercambio de ideas para alimentar la

innovación y su impacto directo y a corto o medio plazo en el sector agrario y en el territorio. Tendremos que diseñar la nueva PAC y el futuro plan estratégico de España 2021-2027 para estimular políticas e instrumentos novedosos, sistemas que apoyen innovaciones interactivas, maneras de fomentar la co-creación de aplicaciones, softwares, para que se ajusten a las necesidades del productor final, fórmulas que acerquen la investigación y la tecnología al campo y a la mesa, al día a día de las explotaciones y las industrias agroalimentarias. Mucho hemos avanzado en estos últimos años en esta línea, con la apuesta por la cooperación entre actores para la innovación, en los Programas de Desarrollo Rural, especialmente a través de la EIP con la creación de grupos operativos, y la ejecución de proyectos innovadores que se ajustan específicamente a las necesidades del sector agroalimentario y forestal. Tras haber programado más de 55 millones de euros en el Programa Nacional de Desarrollo Rural para el 2014-2020 para este tipo de medidas, y casi la misma cantidad en total en la suma de los 17 PDR de las Comunidades autónomas, estamos seguros de que hay que seguir apoyando y reforzando esta iniciativa. El éxito del despliegue de esta medida radica en el estímulo de un ecosistema de innovación agroalimentaria y forestal, tangible, a nivel nacional, y en destinar recursos a resolver problemas reales de los agricultores, ganaderos, selvicultores e industrias agroalimentarias y forestales.

La revolución digital, puede suponer también una oportunidad para orientar las políticas para el medio rural, con más énfasis aún sobre los ecosistemas de innovación, la importancia de los datos y el emprendimiento y sinergia entre políticas, con el objetivo de avanzar hacia sistemas de agricultura y cadenas de valor competitivas, pero resilientes, sostenibles y preparadas para los retos del cambio climático y del medio rural español. Con la Estrategia de Digitalización para el Sector Agroalimentario y Forestal y del Medio Rural, contribuimos a ello y, con un paso por delante, a capitalizar al máximo la nueva Política Agraria Comunitaria que está por venir, en conjunción con otras políticas que pueden tener un enorme impacto en las zonas rurales, como la política de I+D+i comunitaria (que triplica su dotación para los temas agroalimentarios y la bioeconomía) del nuevo Horizonte Europa, su Consejo Europeo de Innovación, así como las misiones y partenariados que propone para el sector, o el Programa de Europa Digital, actualmente en consulta pública. ●

Vendimia 2019



Parece ratificarse que la ausencia de lluvia, principalmente en el centro y sur de la península, va a provocar un descenso importante de las producciones. Se estima que el recorte de producción estará entre el 26% y el 32% si se compara con los 50,3 millones de hectolitros de la cosecha de 2018.

De confirmarse el pronóstico, la producción se situará entre los 37,5 a 40 millones de hectolitros de vino y mosto, lo que situaría a la cosecha de 2019 por debajo de la media de las últimas 5 campañas (43 m de hectolitros).

La sequía tan severa que estamos padeciendo afecta al viñedo mermando las previsiones de cosecha sobre todo en la zona centro y sur (Castilla La Mancha, Extremadura, Valencia o Andalucía).

Poca producción y uvas de gran calidad son dos de las características que dibujan el escenario de la vendimia 2019. La falta de humedad y la ausencia de plagas y enfermedades ha propiciado que la calidad de la uva sea muy buena; además se estima, en comparación con la campaña de 2018 que haya un incremento de dos grados Baumé de la uva de media.

En este marco de poca producción y uvas de gran calidad no parece tener ningún sentido que el sector elaborador quiera mantener o rebajar los precios, como está ocurriendo en diversas zonas amparadas por la DO Cava. Por este motivo las organizaciones miembros de Asaja con implantación en la DO Cava, Extremadura, Valencia y Cataluña convocaron movilizaciones y paros en la primera semana de septiembre.



José Ugarrío Sánchez-Brunete
Técnico responsable de
Vitivinícola Asaja Nacional

19 de julio de 2019, con la recogida de la uva de Montilla Moriles, en el Sur de España, se ha dado el pistoletazo de salida a la campaña de vendimia 2019

Ante este escenario de poca producción y de uvas de gran calidad, no tiene ningún sentido que los precios que se quieran pagar por el sector elaborador sean iguales o incluso menores a los de la campaña pasada, como los ofertados en las diversas zonas amparadas por la DO Cava.



Castilla La Mancha

Castilla La Mancha es la región vitivinícola más extensa del mundo y la Denominación de Origen con más viñedo acogido de toda Europa. El rendimiento por hectárea no suele ser muy elevado. Clima continental de veranos cálidos e inviernos fríos, suelos calizos, y 3.000 horas de sol anuales para una gran variedad de uvas. En blancas están la Airén, Macabeo, Chardonnay, Sauvignon

Blanc, Verdejo, Moscatel de grano menudo, Pedro Ximénez, Parellada, Torrontés, Gewürztraminer, Riesling y Viognier. Las tintas: Tempranillo, Garnacha, Moravia, Cabernet Sauvignon, Syrah, Merlot, Petit Verdot, Graciano, Malbec, Cabernet Franc y Pinot Noir.

Albacete, Ciudad Real, Cuenca y Toledo son las cuatro provincias castellano manchegas por las que se extiende esta región en la que hay 264 bodegas y en las que trabajan más de 21.000 viticultores.

Las previsiones de producción que ha realizado Asaja Castilla La Mancha para la campaña 2019 están entre los 19 y 21 millones de hectolitros. De cumplirse las expectativas estaríamos hablando de una reducción de entre el 30 y el 40%; en

algunas zonas, a causa de la sequía que arrasa la región, incluso se podría hablar de la mitad que la del año pasado.

CALIDAD

La cosecha desde el punto de vista cualitativo será excepcional: uva sana por ausencia de enfermedades, con dos grados Baumé más que el año pasado; lo que es muy positivo al ser uno de los requisitos más valorados en las operaciones comerciales.

La vendimia en esta región, en las variedades más tempranas, comenzó en la segunda quincena agosto: la Moscatel grano menudo, Chardonnay o Merlot. En las primeras semanas de septiembre se generalizó con las variedades tintas y la blanca airén.

Con respecto a los precios, cabe destacar que tan solo la Felix Solis ha colocado tablillas para las variedades tempranas, manteniendo el precio de la pasada campaña de vendimia.

La Chardonnay -acogida a la DO Valdepeñas, IGP. o común- mantiene la cotización al igual que en 2018 con un valor de 0,036061 euros/kilogramo (6 ptas/kgdo). La tablilla para la Moscatel, (vino DO, IGP. o común), muestra un precio de 0,021035 euros/kilogramo (3,5 pesetas/kgdo). La Verdejo, independientemente del destino cotiza a 0,02884 euros/kilogramo (4,8 pesetas/kgdo), mientras que

La cosecha desde el punto de vista cualitativo será excepcional, uva sana por ausencia de enfermedad con dos grados más Baumé

Extremadura: la previsión apunta a que la reducción de uva blanca sea de un 30%; en la tinta estará entre un 40 y 50%

la Merlot lo hace a 0,03336 euros/kilogramo (5,6 peseta/kgdo).

A estas cantidades, si es el viticultor el que las transporta a la bodega, hay que sumar una prima de 0,01202 euros por kilo (2 pesetas) para todas las variedades si es el viticultor el que se encarga de transportarlas a la bodega.

PRECIO JUSTO

Desde Asaja se considera que el precio que se pague al viticultor la uva, debe contemplar tanto la calidad, como los costes de producción y la reducción de cosecha; A su juicio es "injusto" que el precio se establezca en función de lo que se está pagando por el vino de la campaña anterior; por lo que, atendiendo a los parámetros de calidad y cantidad, en 2019 este importe debería ser superior.

Asaja-Castilla La Mancha en defensa de la apuesta por la calidad de la uva, ha solicitado a la Consejería de Agricultura que aumente los controles y sanciones ante prácticas irregulares. Fernando Villena, presidente de la organización, ha hecho un llamamiento a la Administración regional para que "haga un muestreo de los stocks que este año han llegado al enlace de campaña y compruebe si esas exis-



tencias pueden calificarse como vino o de lo contrario -ha expuesto-, no cumplen con los parámetros de trazabilidad que exige la normativa comunitaria para calificarse como tal”, pues sospecha que “con la baja graduación alcohólica de la uva del año pasado haya quedado en los depósitos un vino elaborado sin los requisitos necesarios, y esté esperando al mosto de este año para volverlo a fermentar e introducirlo así en el circuito de comercialización”.



Extremadura

Tempranillo, Merlot, Garnacha tintorera, Chancha tinta, Cabernet, sauvignon y Syrah. Para los blancos, en cambio, se prefieren las variedades Cayetana, Pardina, Macabeo, Alarije, Eva o Beba, Montúa y Pedro Ximénez, etc. La producción de uva en Extremadura se estima que será sobre un 35% menor que en la campaña anterior: mermará de 3,7 millones de hectolitros a 2,7-2,9 millones de hectolitro. Las previsiones apuntan a que la reducción de la uva blanca sea de un 30%; mientras que en la tinta estará entre un 40-50%. La calidad de la uva, sin daños por plagas o enfermedades, se espera que sea excelente.

Las primeras variedades que se han recolectado han sido las que se destinan al cava, y se confirman las previsiones de merma productiva. Con respecto a los precios son menores que los abonados en 2018 -entre los 23-30 céntimos/kg,

frente a los 55-60 céntimos de euro pagados el año pasado-.

Otros precios que se esperan para variedades blancas de la zona son de 2,30 ptas/kgdo; y de entre 3,30-3,50 ptas/kgdos para las variedades tintas.

En este marco Asaja-Extremadura convocó el 5 de septiembre una manifestación y una jornada de paro con el fin de protestar por los bajos precios en el sector vinícola en la región. Asimismo invitó a las distintas organizaciones agrarias y cooperativas a sumarse a esta reivindicación de “precios justos”, teniendo presente que se están dando casos en los que se está llegando a pagar hasta un 40% menos que la pasada campaña, algo que es “insostenible”.

Asaja-Extremadura denuncia otro problema que se está dando no sólo en esta zona vitícola: la falta de mano de obra para la vendimia. Sin embargo a juicio de la organización, “aquí se da la incongruencia de ser Extremadura una de las regiones con mayor tasa de paro de todo el país y luego no se encuentra mano de obra para la recolección”. A estas dificultades para la campaña 2019 hay que añadir otras como “el control horario de los traba-





jadores y la subida salarial del 22,5%, cuando los precios están muy bajos, y la falta de mano de obra”.



Castilla y León

Castilla y León es una de las principales regiones vinícolas de nuestro país, si bien los viñedos están muy repartidos. Enclavada en la submeseta septentrional de la Península Ibérica, con una enorme llanura de llanos plomizos, lomas plateadas, como dijo el poeta, con sus 94.193 km² es la región más extensa de España y de Europa. La superficie total de su viñedos es superior a las 56.000 hectáreas de las cuales el 60% pertenecen a las DO y el 40% restante se distribuye en otras zonas vitícolas de la comunidad.

En esta región se prevé una cosecha similar a la de 2018, con 370,6 millones de kilos de uva. El año pasado aunque la estimación fue de 377,5 finalmente se recogió la cifra récord de 306,5.

En Rueda la vendimia comenzó el 26 de agosto con la variedad Sauvignon Blanc. La uva recogida

hasta el cierre de la edición no ha registrado problemas salud, ni fitosanitarios en el viñedo. Con respecto a la calidad de la uva cabe destacar que es muy buena. La lluvia de finales de agosto fue muy positiva al ayudar a reducir el estrés hídrico que tenía la planta, lo que ha mejorado las condiciones de maduración. Terminada esta variedad se vendimiará la variedad reina de la DO, la Verdejo. Destacar que en 2018 se recolectaron 130 millones de kilos de uva.



Rioja

La vendimia en la Denominación de Origen Calificada (DOCa) Rioja ha comenzado con un estado sanitario bueno y, en comparación con la pasada campaña, con unos días de adelanto respecto campaña pasada. La vendimia, que comenzó de manera testimonial con la cosecha del tempranillo blanco el 24 de agosto, en la zona de Rioja Oriental, ha venido marcada con unas expectativas muy positivas en calidad y con menos producción. Días después comenzó la recolección de las variedades blancas más precoces,

Gama ECO de Hyundai

El salto tecnológico que tu empresa necesita.



IONIQ

- híbrido
- híbrido-enchufable
- eléctrico

KONA

- eléctrico
- híbrido

NEXO

- pila de combustible de hidrógeno

La tecnología, la innovación y la ecología son los pilares sobre los que se basa el presente y el futuro de tu empresa. Y la **Gama ECO de Hyundai** te ofrece toda la innovación y eficiencia que la movilidad de tu empresa necesita.

Si necesitas versatilidad, el **Hyundai IONIQ** cuenta con tres tecnologías: híbrida, híbrida-enchufable y eléctrica, para que elijas cuál es la que mejor se adapta a tu negocio. Si lo que buscas es un coche eléctrico con una gran autonomía, el **Kona EV** te ofrece 449 km para que te muevas sin límites. Pero, si prefieres disfrutar de lo mejor de las tecnologías eléctrica y de combustión, ahora también tienes el **Nuevo Kona Híbrido**. Y si lo que quieres es formar parte de la vanguardia tecnológica, el **Hyundai Nexo**, con su tecnología de pila de hidrógeno, hará que deslumbres y destaque sobre todos los demás. La **Gama ECO de Hyundai** es sin duda la opción más inteligente para que la flota de tu empresa nunca se detenga.

Hyundai Empresas



5 DE GARANTÍA SIN LÍMITE DE KM

8 GARANTÍA DE BATERÍA

Gama Hyundai KONA EV: Emisiones CO₂ combinadas (gr/km): 0 durante el uso. Consumo eléctrico (Wh/km): 150 (batería 39,2 kWh) - 154 (batería 64kWh). Autonomía (km)*: 289 (batería 39,2 kWh) - 449 (batería 64kWh). Gama Hyundai

IONIQ EV: Emisiones CO₂ combinadas (gr/km): 0 durante el uso. Consumo eléctrico (Wh/km): 115. Autonomía: 280 Km*. Hyundai NEXO: Emisiones CO₂ (gr/km): 0 durante el uso. Consumo mixto (kg/100km): 1,0. Autonomía: 666 Km*

Modelos visualizados: KONA EV Style, IONIQ Eléctrico Style y NEXO Style. La garantía comercial de 5 años sin límite de kilometraje y la de 8 años o 200.000 km. (lo que antes suceda) para la batería de alto voltaje, ofrecidas por Hyundai Motor España S.L.U a sus clientes finales, es sólo aplicable a los vehículos Hyundai vendidos originalmente por la red oficial de Hyundai, según los términos y condiciones del pasaporte de servicio. Consulta las condiciones de oferta, mantenimiento y garantía en la red de concesionarios Hyundai o en www.hyundai.es (*Autonomía oficial conforme al Nuevo Ciclo de Conducción WLTP. La autonomía real estará condicionada por el estilo de conducción, las condiciones climáticas, el estado de la carretera y la utilización del aire acondicionado o calefacción)

La fórmula ideal para tus cultivos



Visita nuestro
stand en



PAB 9 **STAND 9E14**

como Tempranillo blanco, Sauvignon Blanc y Chardonnay. Después le llegará el turno a la variedad de variedad Verdejo y a generalizar la vendimia con de las tintas.

En esta zona en 2018 se recolectaron 485,85 millones de kilos de uva, (468,60 millones amparados, 11,05 millones de stock y 6,20 millones de exceso que fueron a vino común).

Las estimaciones de cosecha realizadas por el Consejo Regulador, en base a las normas de campaña aprobadas en Rioja para la vendimia 2019, son que se alcanzará un máximo amparable de 446,65 Mkg (392,36 Mkg de uva tinta y 54,29 Mkg de uva blanca), lo que darían 317 Mlitros al rendimiento de transformación del 71%. Normalmente nunca se alcanzan los rendimientos máximos a nivel de DO, quedando entre un 2-3% sin cubrir y máximo teniendo en cuenta la climatología (sequía) de este año que está mermando las expectativas iniciales en cantidad y elevando aún más las expectativas cualitativas. Por lo tanto, la producción final podrá rondar los 433 Mkg con 307 Mlitros. Se estima una disminución de cosecha de un 30%. La calidad de la uva es excepcional al ser el estado sanitario muy bueno, con racimos con menos bayas respecto vendimia pasada.

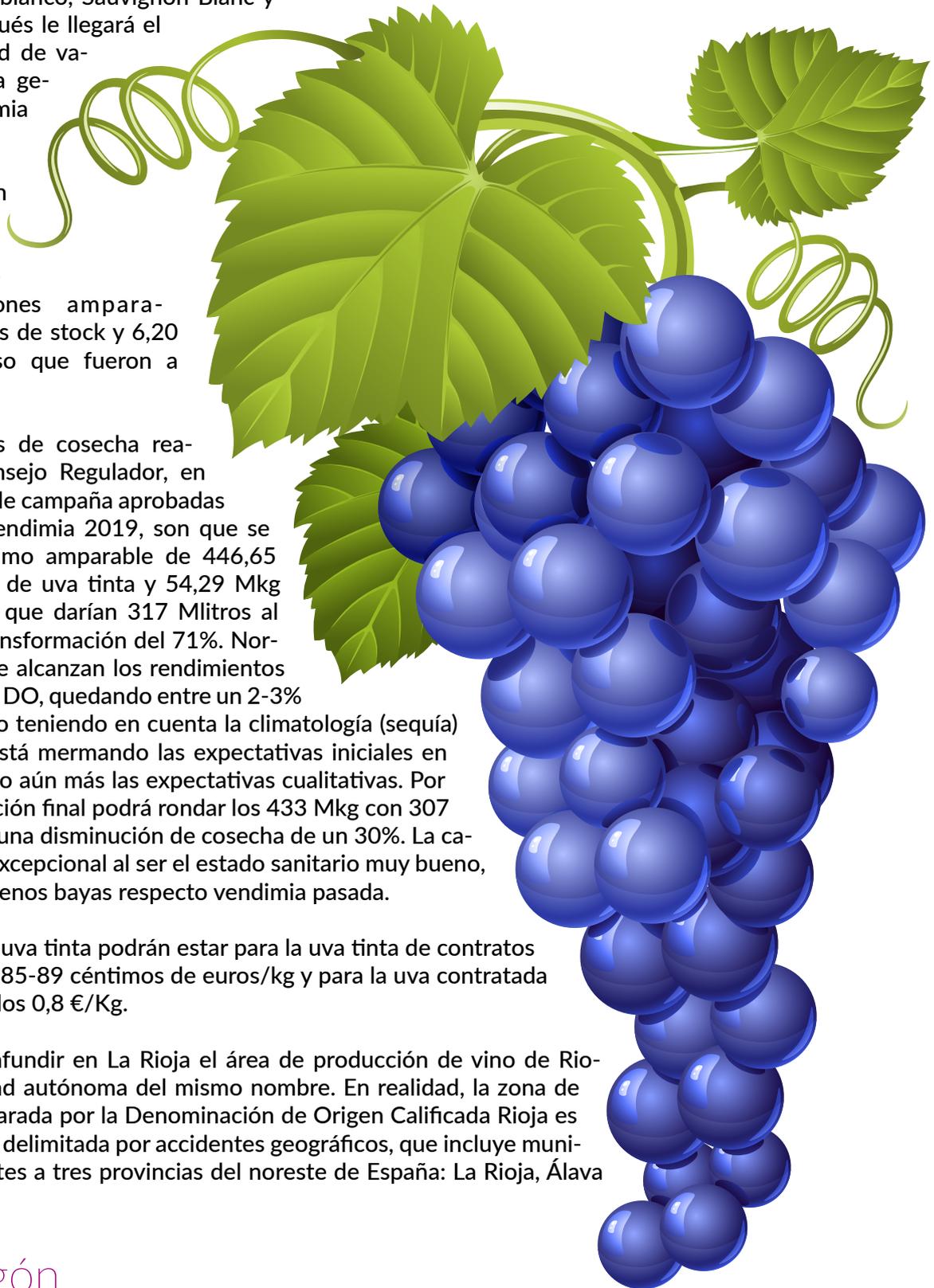
Los precios de la uva tinta podrán estar para la uva tinta de contratos plurianuales sobre 85-89 céntimos de euros/kg y para la uva contratada anualmente sobre los 0,8 €/Kg.

Es frecuente confundir en La Rioja el área de producción de vino de Rioja con la comunidad autónoma del mismo nombre. En realidad, la zona de cultivo de vid amparada por la Denominación de Origen Calificada Rioja es una región natural, delimitada por accidentes geográficos, que incluye municipios pertenecientes a tres provincias del noreste de España: La Rioja, Álava y Navarra.



Aragón

Aragón tiene tres provincias (Zaragoza, Huesca y Teruel) y cuatro denominaciones de origen vinícolas: Cariñena, Calatayud, Somontano y Campo de Borja. La vendimia comenzó en la última semana de agosto en DO Somontano, la más temprana; el resto de las regiones vitivinícolas aragonesas la han





comenzado ya en septiembre, con la Garnacha, principal variedad.

Las previsiones de cosecha en este área oscilan entre las denominaciones que esperan incrementarla, como Calatayud y Somontano, y las que calculan una producción ligeramente inferior a la de los últimos años, como Cariñena, que bajará un 24%, o Campo de Borja, donde se reducirá un sobre un 40% respecto el año pasado.

En el caso de Somontano se espera una cosecha aproximada de 19 millones de kilogramos de uva, ligeramente superior a la anterior campaña.

La DO Cariñena, comenzó la vendimia a principios de septiembre, unos quince días más tarde de lo que es habitual precisamente por la lluvia caída en los últimos días y que ha ralentizado la maduración. Según el responsable de la DO, la estimación de la cosecha es de 66 millones de kilogramos, un 24% menos de la media de los últimos diez años, y muy por debajo de la cosecha de 2018, con 109 millones de kilogramos.

En la DO Calatayud la previsión es comenzar la vendimia a finales de septiembre y se prevé una producción ligeramente superior a los 13 millones de kilogramos que se recolectaron en la campaña pasada. La principal variedad es la Garnacha. Se confía en que la calidad sea excelente debido a que las viñas no han sufrido enfermedades ni hongos.

La DO Campo de Borja comenzó la cosecha de la uva blanca en la primera semana de septiembre; fue en la segunda quincena cuando se comenzó con las tintas. Los cálculos llevan a una

cosecha de unos 24-28 millones de kilogramos, frente a los 44 del pasado año que fue producción record.



Montilla-Moriles

La vendimia en la Denominación de Origen Montilla-Moriles ha sido la que ha dado el pistoletazo de salida en la península 2019 comenzando el 19 de julio.

Las uvas de variedades blancas tempranas destinadas a la elaboración de vinos jóvenes sin crianza, Chardonnay y Merlot, fueron las primeras en ser recogidas. Posteriormente, en la semana del 12 de agosto se inició la corta de la variedad principal "Pedro Ximénez" para elaboración de ese vino dulce; posteriormente se han recolectado las tintas.

El ritmo de la vendimia ha sido alto por lo que a mediados de septiembre finalizó; ecuador para otras zonas vinícolas.

La sequía sufrida en la campaña ha provocado una bajada de producción considerable con respecto a 2018; sin embargo también es destacable el estado sanitario de la uva, muy bueno debido a la ausencia de enfermedades y plagas.

Para esta campaña se vaticina una rebaja en la cosecha respecto a la campaña anterior que oscile entre el 35-40% menos. En 2018 la producción alcanzó los 44 millones de kilos de uva y este año es probable que ronde tan solo los 31 millones de kilos. De la uva tinta se espera una recolección también inferior a la campaña anterior, que podría estar en torno a los 2,6 millones de kilos, frente a 3,5 millones de kilos de uva.

A pesar esta merma en la cosecha, la buena calidad marca el precio de la uva de la variedad Pedro Ximenez que cotiza igual que el año pasado, 0,42 €/kg.

Respecto a los precios, las cooperativas están liquidando la uva de la campaña anterior a un precio medio de 0,6 euros el kilo de uva, algo menor al que dieron las bodegas, que rondó los 0,41 € por kilo.



Jerez

Otra de las zonas tempranas donde la vendimia madura es en esta zona vitícola. Este año ha comenzado a principios de agosto.

Las primeras variedades que se ha recolectado han sido las blancas: Chardonnay, Merlot y Pedro Ximenez. En el marco de Jerez se espera recoger en 2019 alrededor de 50 millones de kilos de uva, aproximadamente un 40% menos que en 2018, cuando se obtuvieron unos 80 millones de kilos de uva. Esta mengua se debe a la escasa pluviometría registrada en el ciclo vegetativo de la uva y también a un verano cálido con escasas mañanas de rocío. Uvas con gran graduación y alta acidez, un parámetro bueno para elaborar vino de guardar y no tan bueno para los vinos de añada.

Referente a las cotizaciones precios similares a los registrados a los del año pasado sobre los 0,36 €/kilos en variedades blancas a pesar de la drástica bajada de producción y de la calidad de las uvas.



Galicia

En el conjunto de las 5 DDOO gallegas se estima una cosecha similar a la del año pasado, que rondará los 50 millones de kilos de uva. La vendimia se generalizó la semana del 10 de septiembre.

Para la DO Rías Baixas, la más grande, la previsión es de una producción de unos 36 millones de kilos de uva; se habla incluso de que los precios en contrato de uva para la variedad blanca Albariño sea similar o ligeramente superior a los del año pasado, rondando los 1,5 euros/kg.

En Ribera Sacra cabe señalar que alguna bodega empezó a finales de agosto, pero la recolección se generalizó en la segunda semana de septiembre. Son destacables las tintas de la variedad Mencía y las blancas de la variedad Godello. Las condiciones climáticas han sido buena y tampoco en esta zona ha habido plagas o enfermedades, lo que ha pro-

picado una buena calidad a la uva. Se espera una cosecha de 7 millones de kilos de uva, superior a la del año pasado que fue de 6 millones.

En la DO Valdeorras la variedad Godello se habla de cotizaciones de 1 a 1,20 €/kg y en la DO Ribeiro la variedad blanca Treixadura sobre los 1,20-1,30 €/kg.



Utiel-Requena

Al cierre de esta edición aún no se había generalizado la vendimia, si bien se han recogido algunas variedades de blancas como la Chardonnay para cava.

La previsión es de recolectar una cosecha un 25% menor que la del año pasado en la que se recogieron 220 millones de kilos de uva.

En esta zona, al igual que en las otras zonas como Extremadura y Cataluña, también se registran problemas con los bajos precios ofertados para las uvas blancas con destino DO Cava. El año pasado se liquidaron las uvas de la variedad macabeo en Utiel-Requena destino cava entre 40-45 céntimos /kilos; mientras que este año se ofertan 24 céntimo/kilos, una reducción de un 45% a pesar de que la uva es de mayor graduación, calidad y ha habido menos producción.

Sobre la variedad tinta principal, Bobal, también hay menos producción que el año pasado y de precios "aún no se habla", aunque se rumorea que puede romper con cotizaciones similares a la vendimia pasada, 3,3 ptas/kgdo.

DANA Vs Vendimia



La "gota fría" ha causado importantes daños en algunas áreas, como por ejemplo en la DOP Jumilla. Este temporal ha pillado a agricultores y bodegas en mitad de la vendimia y previsiblemente lo que hará retrasar en el tiempo que las uvas alcancen el punto óptimo de maduración. Si bien no afectará de forma importante ni a la cantidad a recolectar ni a la calidad (la DANA ha afectado a zonas muy concretas y localizadas) sí ha dañado severamente ciertas parcelas e infraestructuras como caminos, accesos y muros de contención.

Cultura popular

La antesala del otoño trae consigo la oportunidad de disfrutar de la cultura del vino de una forma divertida a través de las numerosas fiestas de la vendimia que en esta época del año se celebran en diversos puntos de nuestro país. La tradicional pisada de la uva, la degustación del primer mosto y otros actos relacionados con la enología como catas, comidas al aire libre o jornadas de puertas abiertas en las bodegas, etc. La vendimia pone el broche de oro a la temporada del cultivo de la vid y en España se ha sabido poner en valor que tras el duro trabajo, y para brindar una buena cosecha, hay que celebrar una buena fiesta.

Sin duda este tipo de festejos son una oportunidad no sólo para disfrutar de los buenos caldos sino también para adentrarse y conocer de cerca algunas de las tareas propias del proceso de elaboración vitivinícola y pasar un rato divertido.



Precios que movilizan

APAG Extremadura Asaja advirtió, en el mes de agosto, de que el inicio de la campaña de vendimia sería “tensa y difícil” para el sector agrícola, dados los bajos precios de la uva y lo complicado que sería encontrar mano de obra para la recogida de la cosecha.

Juan Metidieri, presidente de la asociación, denunció el descenso de un 40% del precio de la uva para cava con respecto a la temporada pasada. Los precios se han situado entre los 0,30 y 0,35 €/k, frente a los 0,55 y 0,60 que se pagaron en la campaña anterior. Todo ello en un año en el que se ha mejorado la calidad del producto. Metidieri mostró también su preocupación ante la posibilidad de que esta situación se pudiera hacer extensiva a toda la vendimia, no solo en la uva para cava, afectando a los precios del resto de variedades.

Pero los precios no son la única preocupación de la campaña 2019/2020. Metidieri ha calificado de “gran problema” la falta de mano de obra en el campo y, concretamente, en la vendimia, “mientras los subsidios y las listas del paro no dejan de crecer”.

Guerra de precios en Valencia

La problemática de los precios no es exclusiva del área extremeña; también ha llegado a la Comunidad Valenciana. AVA-Asaja ha alertado de “las estrategias especulativas que están llevando a cabo los grandes operadores del sector”. Según la organización agraria, “el objetivo de estos es hundir los precios en campo a mínimos históricos”. José Luis Robredo, responsable de la sectorial del vino en AVA-Asaja, ha afirmado que: “los productores y el resto de los operadores comerciales debemos mantenernos unidos y firmes ante este desafío,

aguantando un buen precio al agricultor y apostando por un producto de calidad que goza de excelente demanda a lo largo del año”.

La necesidad de adoptar medidas dirigidas a sacar a los viticultores de una grave, y prolongada en el tiempo, crisis de rentabilidad que está generando una falta de relevo generacional y abandono de campos, ha llevado a los agricultores de algunas regiones productoras vitivinícolas -como Cataluña, Extremadura y Valencia- a movilizarse. Bajo el lema “Por el cava y el sector vitivinícola” salieron a la calle, el 5 de septiembre, agricultores y viticultores en estas regiones.

200 tractores y un millar de personas

200 tractores y cerca de un millar de personas vinculadas con el sector vitivinícola valenciano se dieron cita en Requena para reclamar unos precios dignos de la uva destinada a la elaboración tanto de vinos así como de cavas. En esta manifestación, las principales organizaciones agrarias y cooperativas del colectivo alertaron de que, en caso de confirmarse estos precios a la baja, los productores valencianos sufrirían unas pérdidas superiores a los 28 millones de euros.

En la localidad extremeña de Almendralejo se concentraron 1.200 personas en defensa del sector primario, reivindicando precios justos para las producciones del campo. El presidente de APAG Extremadura Asaja puso sobre la mesa, mediante la lectura de un manifiesto, las grandes preocupaciones del sector, entre las que destacan la bajada injustificada de los precios, la ausencia de una tablilla de precios pública y el reflejo en la lonja de los precios de las distintas uvas. Antes de esta lectura, como acto simbólico, se derramaron dos garrafas de vino para ejemplificar lo que pasa con los precios de la uva: son una ruina y se está tirando por el suelo el trabajo de los agricultores. ●

N actualización de la Norma de potencial de producción

El Gobierno ha modificado la norma de plantaciones de viñedo para dotar de más estabilidad al sector y que las recomendaciones sobre limitaciones y restricciones recibidas de sus representantes sean vinculantes en el caso de las Denominaciones de Origen de carácter supra-autnómica. El RD mejora el procedimiento de concesión de autorizaciones de nuevas plantaciones y de replantaciones de viñedo. En el caso de autorizaciones para nuevas plantaciones y replantaciones en el territorio de una DO de carácter supra-autonómica, cuyo ámbito es de competencia estatal (Cava, Rioja y Jumilla), las recomendaciones sobre limitaciones y restricciones recibidas de los representantes del sector serán vinculantes para la decisión que adopte el propio MAPA en este ámbito de actuación.

Las recomendaciones para autorización de nuevas plantaciones o replantaciones de viñedo en las áreas amparadas por una DOP supra-autonómica se canalizarán a través de los Consejos Reguladores -se tendrá que acreditar lo exigido en la normativa de la UE-. Ahora será el propio sector productor e industrial vitivinícola, a través de sus Consejos Reguladores, quien tome las decisiones sobre la limitación o expansión de las superficies de plantación de viñedo, de acuerdo al marco general establecido por la normativa comunitaria.

EL RD aclarará la aplicación de algunos requisitos del criterio de admisibilidad para autorizaciones de nuevas plantaciones, relativo a la capacidad y competencia profesional.

También se modifica con la revisión normativa el criterio de "joven nuevo viticultor" para garantizar que las explotaciones de titularidad compartida no queden discriminadas a la hora de cumplir este criterio de prioridad en las concesiones. De igual forma, con esta nueva norma se actualizan las variedades de uva de vinificación autorizadas.

APAG Extremadura Asaja ha criticado esta decisión que da más competencias a las DO Cava en detrimento del ministerio de Agricultura. Reclama que estas competencias sigan siendo del Estado y no de la DO para defender los intereses de los productores de "todas" las comunidades autónomas y no solo la de algunas. ●

Anticipa tu cosecha de uva

Toda nuestra experiencia, es tuya

En el Santander llevamos más de 30 años ayudando a que viticultores y explotaciones agrícolas continúen cosechando éxitos. Nuestros especialistas te ayudarán a gestionar de forma fácil y rápida, tu anticipo de uva.

Infórmate en tu oficina más cercana o en bancosantander.es



Operación sujeta al IVA aplicable en el momento de su realización. Se trata de un anticipo para el cultivo de uva. El anticipo se gestiona a través de un procedimiento de gestión de fondos. Se trata de un anticipo para el cultivo de uva. El anticipo se gestiona a través de un procedimiento de gestión de fondos.

 **Santander Agro**

Control de calidad



En el mes de agosto se puso sobre la mesa la necesidad de intensificar los controles sobre la uva en esta campaña de vendimia. Asaja-León solicitó al Consejo Regulador de la Denominación de Origen Bierzo que hiciese públicas las normas de vendimia para esta campaña, con el fin de que los viticultores y bodegueros las conociesen con suficiente antelación, así como le han pedido que la normativa cumpla el pliego de condiciones de la DO en favor de productores, bodegueros y consumidores.

Asaja-León ha reconocido saber, de manera extraoficial, que el Órgano de Control y Certificación de Consejo Regulador quería profundizar en el sistema de autocontrol de los operadores en esta campaña, lo que supondría la eliminación de la figura del veedor. Frente a esta propuesta, la organización agraria reconoce a esta figura como “clave para garantizar la procedencia y la calidad de la uva”, por lo que se debería mantener. Por otro lado, con respecto a la modificación del pliego de condiciones publicada en el bocyl, la asociación no se ha opuesto a cambios en el etiquetado pero sí ha recordado que esta medida beneficia únicamente a los bodegueros propietarios de viñas.

Por su parte, Asaja-Castilla La Mancha, tras analizar la campaña de vendimia actual, constataba una reducción de alrededor del 30% de la producción de vino y mosto en relación con el año pasado. Según esta asociación, la actual cosecha rondaría los 20-21 millones de hectolitros de vino y mosto, lejos de los 29 millones de 2018/2019; por debajo también de la medias de las últimas cinco campañas.

Hablando de malas prácticas, Asaja-Castilla La Mancha ha denunciado ante la Agencia de Información y Control Alimentarios (AICA), en el mes de septiembre, que determinadas bodegas estaban recibiendo uva sin dar a conocer los precios de su producto, infringiendo la Ley. Al mismo tiempo, ha enviado un mensaje de alerta a los viticultores para que no entreguen la uva sin tener un contrato de compra-venta debidamente cumplimentado y firmado por ambas partes, antes de la entrega del producto.

La organización agraria ha pedido máxima atención para evitar que se repitan estas malas prácticas y, como ha reconocido su presidente, Fernando Villena: “la organización agraria va a denunciar a todas y cada una de las bodegas que estén incumpliendo esta norma, pues es inaceptable que la vendimia haya comenzado sometiendo a los agricultores, una vez más, a una incertidumbre que no se da en ningún otro sector”. En esta línea, desde la asociación se ha pedido también que se endurezcan las sanciones para este tipo de actuaciones y se persiga a las empresas que abusan de su posición en las operaciones comerciales por tratarse de productos perecederos.

En base a este análisis, la sectorial vitivinícola de la Comunidad ha pedido a la Consejería de Agricultura, Agua y Desarrollo Rural una intensificación de los controles en las bodegas y cooperativas, comprometiéndose a que el vino que no se ajuste a la reglamentación de calidad comunitaria, no se introduzca en el circuito de comercialización. La organización agraria ha solicitado que se endurezcan las sanciones a estas malas prácticas. ●

Nuevo Ranger

RAPTOR



Hecho para dominar.

El nuevo Ford Ranger Raptor es el pick up definitivo. Solo aquellos que dominan su mente y su espíritu conquistan cualquier terreno, y el nuevo Ford Ranger Raptor, con sus 213cv de potencia y 500 Nm de par, suspensión FOX Racing y cambio de marchas electrónico está hecho para dominar. Desafía los entornos más exigentes del mundo con el nuevo Ranger Raptor.



Go Further

RANGER RAPTOR (SIN OPCIONES): CONSUMO WLTP CICLO MIXTO DE 10,8 L/100 KM. EMISIONES DE CO₂ WLTP DE 281 G/KM (DE 233 G/KM NEDC), MEDIDAS CONFORME A LA NORMATIVA VIGENTE. Los valores de emisiones de CO₂ pueden variar en función del equipamiento seleccionado. Los valores NEDC serán los que se consideren para el cálculo de la fiscalidad asociada con la adquisición del vehículo. ford.es

LA OPINIÓN DEL SECTOR

Eduardo Pérez Hoces,
Presidente de ARAG-ASAJA.



En La Rioja comenzamos la vendimia a finales del mes de agosto y se prolongará hasta finales de octubre, dependiendo de la climatología. Ya desde la última semana de julio se auguró que esta campaña iba a proporcionarnos una uva de excelente calidad en todos los parámetros físico - químicos; si la climatología siguiese siendo favorable, tendríamos una vendimia extraordinaria como no se recuerda desde hace década.

Es cierto que hasta octubre no termina la campaña y que hasta ese momento no sabremos cuanta uva se recoge, pero estimamos que la recolección podría ser en principio un 30% inferior a la campaña de 2018.

El tamaño del racimo, más pequeño, y de la baya, también pequeña, presagian una calidad magnífica; por otro lado, la cantidad es menor, cuestión que incrementa aún más la preocupación en cuanto al bajo precio que pretenden pagar algunos grupos bodegueros, lo que para nada se corresponde con las características cualitativas ni cuantitativas de la uva. A pesar de la excelente calidad y de la menor cantidad de uva, estos grupos bodegueros pretenden pagar por debajo del precio de la campaña 2018.

Desde nuestro punto de vista la solución para hacer frente a la presión sobre los precios pasa por la firma de contratos; es decir un compromiso plurianual entre el bodeguero y el viticultor que deje claro al productor antes de comenzar cuál es el precio de su producto. esto además de dotar de regularidad al aprovisionamiento de las bodegas, otorgaría estabilidad a los precios, lo que es muy positivo de cara a que se traslade al precio del vino, lo cual es muy bueno para el mercado de este producto.

Ivan Sanz Garrido
Productor de la D.O Rueda
(Bodegas y viñedo El Vicaral)



Las previsiones en esta área vitivinícolas son más bajas de lo normal. Hay un poco de todo, los secanos están saliendo unos 5.000 Kg. y en regadío entre 7 y 9.000 kg. El principal problema que estamos padeciendo en esta campaña

es el derivado de la sequía. La falta de agua ha hecho que salga menos rendimiento por hectárea, estimamos que se recoja entre un 20 y un 3% menos. Con respecto a la calidad cabe destacar que es bastante buena porque no ha habido ninguna enfermedad. A diferencia de otras áreas nosotros no tenemos problema de temporeros porque más del 80% de la vendimia es con máquina; en vaso hay poco más del 10%.

Con respecto a los precios, aún no sabemos porque va a depender de los kilos que se recojan, pero la previsión es que se mantengan entre 60 y 70 céntimos.

Fernando Villena
Presidente de Asaja Castilla
La Mancha



El presidente de Asaja Castilla La Mancha hace un llamamiento a todos los eslabones de la cadena alimentaria del vino para que se fomenten “las buenas prácticas en el sector para así asegurar su futuro”. Recomienda a las cooperativas que “se fijen los precios del mosto del vino según la calidad del producto y la realidad actual de la producción y el mercado y nunca por debajo de los precios de las tablillas. De esta forma se protege a los asociados y se contribuye a evitar el hundimiento de los precios”.

La sectorial vitivinícola de Asaja Castilla La Mancha ha pedido a la Consejería del área que intensifique los controles en las bodegas y cooperativas para evitar que se introduzca en el circuito de comercialización, vino que no se ajuste a la reglamentación de calidad comunitaria. Desde esta organización también se ha denunciado ante la Agencia de Información y Control Alimentarios que algunas bodegas están recibiendo uva sin dar a conocer al viticultor los precios de su producto, atentando así contra la propia Ley 12/2013 de 2 de agosto de medidas para mejorar el funcionamiento de la cadena alimentaria. El artículo 8 establece que “los contratos alimentarios deberán formalizarse por escrito. Dicha formalización deberá realizarse antes del inicio de las prestaciones que tengan su origen en los mismos y, según recoge el artículo 9, dichos contratos, deben contemplar los precios, con expresa indicación de todos los pagos, incluidos los descuentos aplicables, que se determinará en cuantía fija o variable.

Con respecto a los precios Villena destaca la “la valentía de algunas industrias por ser las primeras en publicar las conocidas tablillas” y lamenta que “el resto de bodegas van a remolque, esperando a ver cuánto pagan las otras empresas para después publicar sus tablillas”.

La cosecha de 2019/2020 rondará los 20-21 millones de hectolitros de vino y mosto, lejos de los 29 millones de la campaña anterior e incluso por debajo de la media de las últimas 5 campañas en esta región. Villena insiste en que el recorte de producción no puede compensarse con la salida al mercado de vino que no cumpla con los parámetros de calidad que exige la normativa.

Juan Metidieri,
Apag Extremadura Asaja



Es necesario trabajar de manera conjunta para buscar soluciones que “hagan viables y rentables nuestras explotaciones con unos precios dignos que garanticen esta actividad económica en la que se está viendo cada día como los agricultores cobran menos y los consumidores pagan más, algo que es ilógico.

Para el presidente de APAG Extremadura Asaja, Juan Metidieri, es una incongruencia que con una campaña como la de este año en la que se ha registrado un descenso en la cosecha cercano al 40%, pero con una calidad muy buena en los caldos y con una mayor graduación, se quieran reducir los precios que pagan desde la industria.

Como soluciones, Juan Metidieri apunta a que es necesario que las administraciones se involucren en la aplicación y cumplimiento estricto de la “Ley de la Cadena Alimentaria” para lo que la Agencia de Información y Control Alimentario (AICA) debería realizar controles ordinarios y rutinarios que aseguren “unos precios justos” impidiendo “atracos a nuestros bolsillos” como está ocurriendo en la actualidad en los que los precios que paga el consumidor no se ven reflejados en la renta de los agricultores.

Desde APAG Extremadura Asaja también se considera necesaria una “tablilla de precios pública”, que las lonjas recojan los precios de las distintas uvas y que, todas las partes implicadas, trabajen en la creación de un seguro a pérdidas que, al menos, garantice a una explotación cubrir los costes de sacar la cosecha adelante.

Luis Julián
Responsable de la Comarca Utiel - Requena de Asaja



En esta comarca, y a pesar de que la labor cada vez está más mecanizada,

tenemos un problema bastante serio con la mano de obra; cada temporada tenemos más dificultades para contratar gente para trabajar en la vendimia, a pesar de la cantidad de gente que se haya en situación de desempleo. Otro problema que arrastramos es el que va ligado con los costes de producción. El precio que se paga por la uva es bajo en relación a los costes de producción

Desde nuestro punto de vista las instituciones deberían implicarse más para hacer cumplir la Ley de la Cadena Alimentaria; para que se aplique al igual que en otros sectores teniendo en cuenta los costes de producción y aplicar después un beneficio, sin embargo nosotros esto no lo podemos hacer. Estamos sujetos a unos precios que marca el mercado y nos tenemos que conformar. Este asunto de calidad es complicado.

No nos podemos poner de acuerdo, con el precio, por la cantidad de productores, que somos y por qué competencia, iría contra nosotros.

Lo que no puede ser es que un año el precio que se paga por la uva a un precio viable y en otra campaña esté cobrando por debajo de costes. Al final la uva la tienes que vendimiar.

Con respecto a la campaña, la campaña va a ser un poco más corta que en otras temporadas, pero de muy buena calidad. Las lluvias de septiembre no nos han afectado mucho creo que va a ayudar a que madure un poco más la uva.

Estamos empezando ahora y creo que va a ser muy buena calidad la que va a haber.

Ángel Villafranca,
presidente de la Organización Interprofesional del Vino de España



“Se prevé una vendimia de gran calidad pero con la campaña ya avanzada todo indica que la producción descenderá en torno a un 30% con respecto a la cosecha récord de 2018. Hemos sufrido una sequía muy acuciante desde el mes de abril, sobre todo en la mitad sur, lo que ha mermado la vigorosidad de nuestro viñedo. Sin embargo esta circunstancia, por otro lado, ha hecho que contemos con unas uvas sanas y de gran calidad. Se baraja, por tanto, que llegaremos este año a los 35 hl (frente a los 50 hl de la campaña pasada) pero de todas formas, estas estimaciones pueden también variar en función de las lluvias de estos días, sobre todo, en las zonas afectadas por la gota fría”

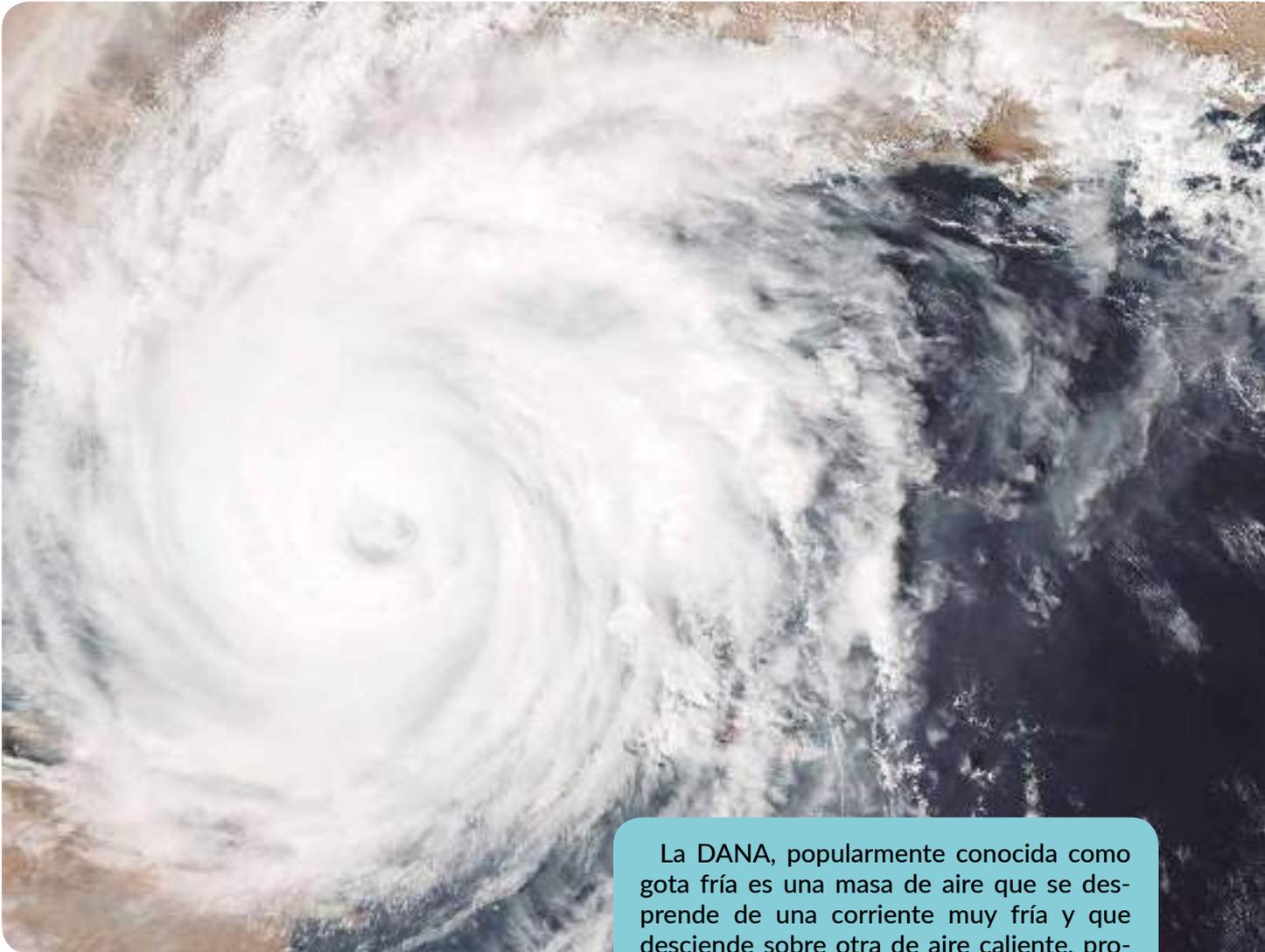
Gota fría

Más de **300.000** Ha de cultivos arrasadas por el temporal

Plan de ayudas para los agricultores afectados

Las hortalizas, el olivar, los cítricos y otros árboles frutales, así como las viñas son los principales cultivos afectados por el temporal registrado en la costa de Levante y Murcia que, posteriormente, se ha extendido a las provincias andaluzas de Almería, Málaga y Granada y también a Albacete y Madrid. En una primera estimación son ya más de 300.000 las hectáreas afectadas, en buena parte con daños irreversibles del 100%. Por ello, Asaja reclama al Gobierno la declaración de zona catastrófica para las provincias siniestradas y un plan urgente de ayudas para los agricultores afectados.

#Dana
(Depresión Aislada de Niveles Altos)



Mientras la alerta por sequía en buena parte de España se agrava (la Confederación Hidrográfica del Ebro mantiene la alerta de las cuencas aragonesas de los ríos Gállego, Cinca y Aragón; en la misma situación se encuentra la cuenca riojana del Iregua), una Depresión Aislada de Niveles Altos (DANA) ha arrasado buen parte del sureste de España. Al menos seis víctimas mortales, dos desaparecidos y cuantiosos destrozos materiales ha ocasionado una gota fría que ha dejado en Levante inundaciones históricas. Las lluvias caídas han acumulado durante seis días más de 100 litros por metro cuadrado en 47 observatorios de la red principal de la Agencia Estatal de Meteorología. Destaca la AEMET que en algunos puntos se ha recogido en un solo día más de lo normal en todo el año. Las lluvias de estos días de septiembre en la Vega Baja, “probable-

La DANA, popularmente conocida como gota fría es una masa de aire que se desprende de una corriente muy fría y que desciende sobre otra de aire caliente, produciendo grandes perturbaciones atmosféricas. En España, este tipo de temporales se suelen producir a finales de septiembre o ya en octubre. Se atribuye al carácter excepcional de este fenómeno que ha azotado al sureste peninsular española su relación con el huracán Dorian que ha devastado a su paso las Bahamas y las costa este de Estados Unidos. Otro rasgo particular ha sido que se ha movido muy lentamente; en otras ocasiones la circulación de la atmósfera se encarga de barrer la DANA hacia el Mediterráneo; pero en esta ocasión ha estado estática o con movimiento muy lento en la misma zona durante varios días.

mente sean las más catastróficas en 140 años en la comarca, cuando se produjo la llamada riada del día de Santa Teresa, del 15 de octubre de 1879”.

Alicante

De las 300.000 hectáreas de cultivo que registran daños como consecuencia del temporal, 150.000 hectáreas se encuentran en la provincia de Alicante, concretamente en la zona de la Vega Baja y el Alto Vinalopó. En estas zonas la situación de los cultivos es desoladora. Se han perdido el 100% de los cultivos hortícolas (alcachofa, patata, batata, boniato, brócoli, coliflor, zanahoria, etc.), precisamente unas producciones que tienen un bajísimo índice de contratación del seguro (entre 5-10%) por lo que las pérdidas para los agricultores van a ser millonarias. Ahora preocupa mucho la evolución de los cítricos en toda la Vega Baja donde hay numerosas parcelas con los árboles anegados. Habrá que esperar para peritar y cuantificar los daños.

Valencia

En Valencia, la gota fría ha dañado más de 4.000 hectáreas de cultivo de uva de vinificación en las comarcas de Vall d'Albaida, La Costera y La Ribera Alta y otras doscientas hectáreas más de cítricos y caquis. También ha resultado dañado el arroz de la variedad bomba que estaba a punto de ser recolectado.

Murcia

La gota fría ha traído también graves daños para los cultivos de Murcia. Hay campos completamente inundados que tenían cultivos de hortalizas, cítricos y uva de mesa. En uva de vinificación, la vendimia se ha paralizado en las comarcas de Jumilla, Yecla y Bullas. Frutas como la granada o el caqui también han registrado daños, aun sin evaluar. Al agua caída hay que sumar la proveniente del desbordamiento del río Segura y de la rotura del canal del Tránsito Tajo-Segura.

Almería

Más de 350 hectáreas de cultivos de invernadero se han visto afectadas por las inundaciones en Almería y cerca de un centenar más con caídas de

las estructuras. Los cultivos más afectados son el tomate y el calabacín. A eso habrá que sumar las hectáreas inundadas en las comarcas del interior.

Málaga

En Málaga los daños registrados han sido por pedrisco en cultivos de alcachofa, lechuga, tomate, cítricos, aguacates, aceituna y frutales en la zona del Guadalhorce. En la comarca de Antequera ha habido tornados y pedrisco que han afectado a cultivos hortícolas como el espárrago. Las rachas de vientos fuertes han provocado la caída de frutos de mango y aguacate en la Axarquía.

Albacete

En Castilla-La Mancha, la provincia con mayores daños es Albacete donde se han anegado explotaciones agrarias de viña en Fuente Álamo, lo que dificulta y retrasa la vendimia; en Almansa, donde entre 7.000-8.000 ha, de viña sufren daños de distinta consideración y otras 700 hectáreas de hortícolas han resultado dañadas y Montealegre, donde los daños se centran en viñas y almendro.

Madrid

Ya en el centro de la península, Madrid, registra daños en los cultivos de huerta (arrasada al 100%), olivar, donde la cosecha será casi nula y viña, lo que quedaba por recoger. La zona suroeste (Arganda, Velilla de San Antonio, Alcalá de Henares, Villar del Olmo, Daganzo, Nuevo Baztany Campo Real) ha resultado la más perjudicada.

Daños en infraestructuras

En todas las provincias siniestradas el desbordamiento de ríos y arroyos y la rotura de diques y muros de contención han hecho que los daños, además de en los cultivos, sean incalculables en infraestructuras como caminos, accesos a fincas, naves, almacenes, vallados, sistemas de regadío, emparrados, etc.



Por todo ello, Asaja ha pedido al Gobierno la Declaración de Zona Catastrófica para todas las provincias siniestradas, así como un Plan urgente de Ayudas para los agricultores afectados que les permitan hacer frente a los daños que han tenido y recuperar sus explotaciones para afrontar una nueva campaña de producción.



“

Asaja reclama al Gobierno la declaración de zona catastrófica para las provincias siniestradas y un plan urgente de ayudas para los agricultores afectados

Papelería

Catálogos

Diseño

Impresión

Packaging

Folletos

Revistas

LUMIMAR

Preimpresión

Crta. Torrejón a Ajalvir, km 5,5 nave 11

Pol Ind Ramarga Ajalvir (Madrid)

Telf.: 91 887 47 76

Medidas urgentes



para paliar los daños causados por los temporales y otras situaciones catastróficas

El Gobierno en funciones ha aprobado la publicación de un Real Decreto-ley para articular la adopción de medidas urgentes, que atañen a los nueve ministerios, para paliar los daños personales y materiales causados por los siniestros producidos desde el 1 de abril. De manera provisional, se estima que el importe de las ayudas rondará los 774 M€.

Además se ha acordado declarar como “zona afectada gravemente por una emergencia de protección civil” no solo las zonas afectadas por las lluvias to-

rrenciales de agosto y septiembre, sino también a aquellas provincias y comunidades autónomas que han sufrido temporales, inundaciones, incendios forestales y otras catástrofes naturales desde el 1 de abril. Las situaciones de emergencia o de naturaleza catastrófica incluidas expresamente en el Decreto-ley son los incendios forestales de Tarragona, Madrid y Toledo del mes de junio, las inundaciones en Navarra y Ourense en julio, los incendios forestales declarados en la isla de Gran Canaria además de las zonas afectadas por DANA en el sureste peninsular.

La Vega Baja volverá a latir

#FuerzaVegaBaja

Con el corazón todavía en un puño, después de unos días de vértigo que quedarán grabados en la memoria de todos los ciudadanos de la Vega Baja del Segura de Alicante, ahora toca reflexionar sobre lo que ha pasado a consecuencia de la peor gota fría que aquí se recuerda. Pero, sobre todo, toca reaccionar rápidamente y tomar medidas.

Si realizamos un ranking de los sectores peor parados por la catástrofe, el primer puesto se lo lleva el agroalimentario, motor económico de la Vega Baja, que presenta pérdidas de 550 millones. Como ha afirmado el presidente de la CEV, Salvador Navarro, el 80% de un total de 21.900 empresas censadas están afectadas. La otra cara de la moneda son los pequeños agricultores, cuyas historias personales sobrecogen. Familias enteras que lo han perdido todo. Que tocan a mi puerta para preguntarme que qué hacen, si ni siquiera pueden entrar a sus bancales ni saben cuándo podrán hacerlo, ya que siete días después del temporal buena parte de la Vega sigue sumergida bajo el agua y el lodo. Efecto derivado no sólo de la propia tromba caída del cielo, sino de la nefasta gestión que la Confederación Hidrográfica del Segura ha llevado a cabo durante más de 20 años en la limpieza del cauce, lo que ha provocado roturas, inundaciones y desbordamientos, haciendo que las dimensiones de esta catástrofe se hayan multiplicado por mil y sacado a relucir que, a pesar de los episodios de gota fría, aquí hay muchas cosas que solucionar. Pero al margen de este tema, que merece artículo aparte, hoy quiero centrarme en las personas, los verdaderos damnificados.

Hablo de unas familias que acaban de ver perder su medio de vida. Y no solo esto. Que llevan sufriendo y luchando mucho tiempo: por la sequía endémica que sufre esta zona, por la inestabilidad del trasvase Tajo-Segura, por la falta de infraestructuras hídricas, por los bajos precios, por la libre entrada de productos de terceros países, por la firma de acuerdos comerciales que les penalizan directamente (Sudáfrica, MERCOSUR...), por la burocracia, por la dejadez y mala gestión política...

Si el sector agrario estaba tocado, ahora podemos decir que está hundido, literalmente. Es responsabilidad de todos reflotarlo y ponerlo a salvo. Y hablo de responsabilidad porque esto no solo afecta y afectará a la Vega Baja. Por un lado, el lucro cesante por las cosechas perdidas tendrá un efecto dominó en otros sectores, en-



Eladio Aniorte Aparicio
Presidente de Jóvenes Agricultores
Asaja-Alicante

frentándonos a pérdidas muy grandes de puestos de trabajo. Por otro, el daño de arbolado tendrá unas dimensiones que se verán en España y Europa cuando la falta de oferta de productos hortícolas o cítricos producidos en esta zona, la huerta de Europa, dispares un precio que tendrá que pagar el consumidor.

Por ello, los primeros que tienen que ponerse las pilas son las Administraciones, tanto las autonómicas como el Gobierno central, porque el desastre viene por varios frentes. Estamos muy pendientes de cómo van a evolucionar los cítricos. De las hortalizas ya conocemos las cifras: el 100% de la cosecha de toda la comarca está perdida. Y es aquí donde viene el verdadero drama. Ya que los productos hortícolas son los que menos contratación del seguro presentan, menos de un 10% lo hacen. Esto es así no por dejadez del empresario, sino porque esta es una línea de seguros desastrosa, poco accesible por su elevado costo y sus pocas coberturas. Toca también reflexionar sobre este tema, ya que el seguro agrario, herramienta indispensable para el agricultor, se está convirtiendo en un artículo de lujo al alcance de pocos por el ánimo de lucro y la actitud mercantilista de Agroseguro, mientras que el Sistema Nacional de Seguros Agrarios se lo permite. Ahora, ¿qué le decimos al agricultor que no pudo contratar su póliza?

Por supuesto, no puedo terminar este artículo sin agradecer la ayuda que hemos recibido de parte de voluntarios de toda la provincia, bomberos, militares de los tres cuerpos y de la UME, policías, Protección Civil, Guardia Civil... Habéis sido nuestros ángeles de la guarda.

No sé cuánto tardaremos en recuperarnos, de lo que estoy seguro es de que antes de lo que pensamos el corazón de la Vega Baja volverá a latir, incluso más fuerte que antes. #FuerzaVegaBaja. ●

NEUMÁTICOS FIABLES PARA UN MUNDO EN CONSTANTE EVOLUCIÓN



Campos húmedos, pastos resbaladizos, terrenos montañosos y largas carreteras. Los neumáticos Mitas trabajan con eficiencia y fiabilidad en todas las condiciones. Equipando varios tipos de maquinaria agrícola y apto para numerosas aplicaciones, los neumáticos Mitas aseguran a los profesionales agrícolas mantener el ritmo del rápido desarrollo de la agricultura. Neumáticos Mitas, trabajando duro desde 1932.



mitas-tyres.com

Mitas

Oficinas de atención a los damnificados en Orihuela y Almoradí



Tras el temporal Dana y la catástrofe agrícola que se ha producido, las oficinas de Asaja de las provincias afectadas no han tardado en ponerse al servicio de los agricultores y ganaderos afectados. Así, en la provincia alicantina, por ejemplo, donde se han visto afectadas más de 150.000 hectáreas de superficie de cultivos, que van desde Elche y hasta Pilar de la Horadada, llegando también Villena-La Encina, Asaja-Alicante convocó con carácter de urgencia a su Junta Directiva para plantear las medidas más urgentes a poner en marcha ante esta dramática situación. De esta forma acordaron la creación de una oficina técnica con doble sede (Orihuela y Almoradí) que atendiera a los afectados y les diera soporte y asesoramiento a través de un equipo técnico agronómico y los especialistas en seguros de la organización.

También acordaron la petición al Ministerio de la declaración de zona gravemente afectada por una emergencia de protección civil (antigua declaración de zona catastrófica); así como una reunión urgente con la Consejería de Agricultura y Subdelegación del Gobierno, para coordinar las ayudas. Se ha solicitado un plan específico orientado al caso concreto que posibilite la recuperación de la zona con ayudas paliativas efectivas que alcance a todos los afectados, así como que las ayudas lleguen directamente al agricultor.

Asaja-Alicante ha insistido en que la publicación de “este Real Decreto ‘Ad hoc’ tiene que ser urgente y, tiene que recoger medidas para paliar los extraordinarios estragos que han provocado estas lluvias”. El presidente de la organización Eladio Aniorte explicó que “no queremos una protección civil de cara a la galería, sino ayudas paliativas efectivas que lleguen a todos los afectados. Por ello, el Real Decreto que se publique para atender los destrozos de esta DANA/Gota fría, no puede basarse en experiencias ni casos de catástrofes anteriores, como el Real Decreto 307/2005, que se empleó para el desbordamiento del Segura en el año 2016, porque sería totalmente insuficiente y no permitiría recuperar nuestra capacidad productiva”.

Plataforma de Afectados

Asaja-Alicante también mantuvo un encuentro con representantes de agricultores de las áreas castigadas y lanzó una iniciativa para impulsar una Plataforma de Afectados que vele por la compensación de las pérdidas, informe, asesore y gestione esta crisis. El propósito es coordinar los intereses de los vecinos, agricultores y ayuntamientos y exigir medidas efectivas al Ministerio de Interior y a la Generalitat Valenciana. ●

¿CUÁL ES LA ENERGÍA QUE MUEVE TU SECTOR?

TODAS LAS COMPAÑÍAS TIENEN POTENCIAL PARA CRECER Y, PARA HACERLO, NECESITAN TODO EL APOYO QUE PUEDAN OBTENER.

Somos mucho más que la compañía que te proporciona energía. Somos tus socios y trabajamos contigo para ofrecerte las soluciones que necesitas y ayudarte a alcanzar tus objetivos. Somos el aliado energético con el que conseguirás una mayor eficiencia y ahorro energético. Sea cual sea tu energía, hay una solución Endesa para ti.

What's your power?

AGRICULTURA ECOLÓGICA

REALIDAD ECONÓMICA CON VOCACIÓN EXPORTADORA



En España hay más de 2 M de hectáreas de superficie de agricultura ecológica; el crecimiento en los últimos 10 años de la extensión dedicada a la producción biológica no ha parado, registrándose entre 2008 y 2018 casi un millón de ha más.

La producción ecológica además ofrece alimentos que contribuyen a la protección del medio ambiente, al bienestar animal y al desarrollo rural.



La superficie de agricultura ecológica en España se ha situado (en 2018) en 2.246.474,5 hectáreas, lo que supone un incremento de un 8% respecto a 2017, según el avance de datos del informe del informe "Agricultura Ecológica. 2018" que anualmente elabora el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación (MAPA). Estas cifras avalan que este sector ha pasado de ser un "nicho de mercado para convertirse en una realidad económica, con clara vocación exportadora", según ha explicado el Ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación en funciones, Luis Planas.

También se ha registrado un importante aumento en el número de operadores biológicos. En este sentido, el crecimiento interanual ha sido del 6% (44.282 operadores: 39.505 eran productores; 4.627, procesadores; y el resto comercializadores, importadores y exportadores).

Con respecto a las explotaciones ganaderas ecológicas se mantiene un crecimiento global discreto, pero continuo. En 2018 se han incrementado un 1,68% respecto al año anterior, destacando el aumento en el ovino de leche (14,94%) y del porcino (11,51%). Estas cifras cobran especial relevancia al tener relación con áreas tan importantes como el lácteo y el porcino. Es reseñable el crecimiento del 15,13% respecto a 2017 en las industrias ecológicas. En este período se han contabilizado 7.670 industrias relacionadas con la producción vegetal y 1.216 (+5,65%) industrias relacionadas con la producción animal.

Tal y como ha destacado Luis Planas la extensión dedicada a la producción biológica no ha parado de crecer y "es una realidad económica que además contribuye a la creación de empleo y a la fijación de población".

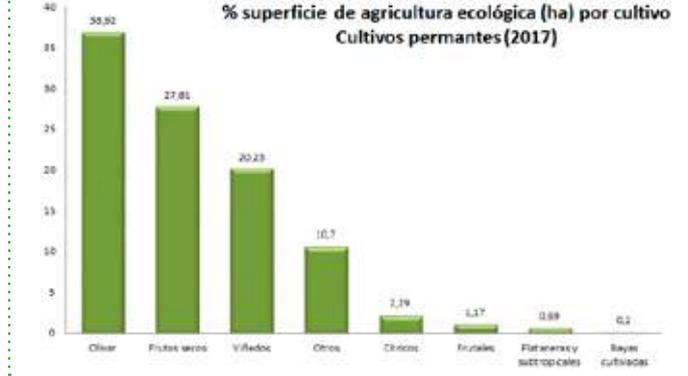
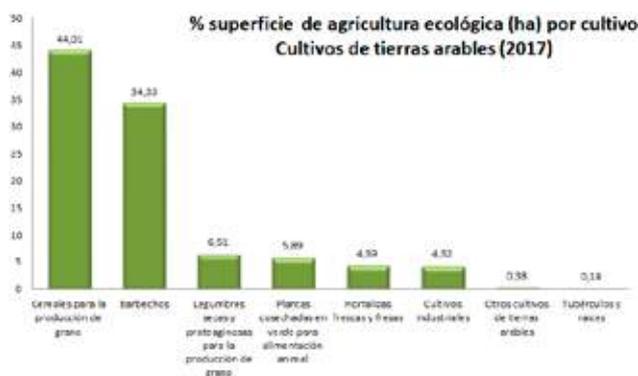
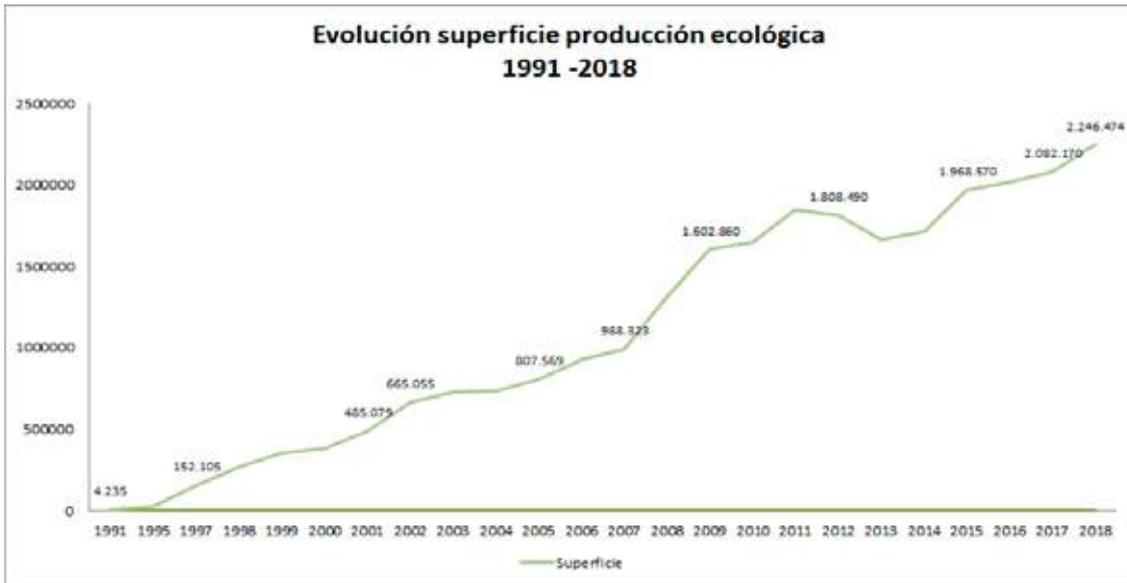
DOBLE PAPEL

La producción ecológica, también denominada biológica u orgánica, conocida además por sus apócopeos bio y eco, es un sistema general de gestión agrícola y producción de alimentos que combina las mejores prácticas en materia de medio ambiente y que debe cumplir con unas exigentes normas específicas de producción, además de la normativa general de alimentos. Este método de producción tiene un papel social doble: por un lado, aprovisiona de alimentos bio a un mercado específico que responde a esta creciente demanda de la población y, por otro, proporciona a la sociedad bienes que contribuyen a la protección



Sabías que,...

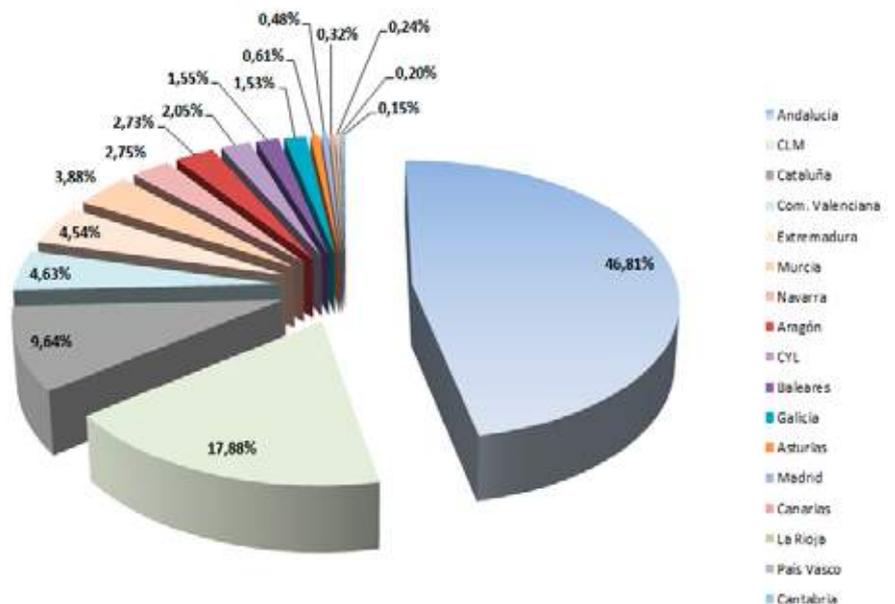
somos desde hace años el país con mayor superficie ecológica de Europa y uno de los mayores del mundo



del medio ambiente, al bienestar animal y al desarrollo rural, en consonancia con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la Agenda 2030.

Cada vez son mayores las demandas de la sociedad que piden modelos de gestión altamente respetuosos con la conservación del medio natural, al tiempo que dan respuesta a las crecientes necesidades de consumidores que demandan productos ecológicos. Los estudios del Ministerio prevén una expansión del consumo y demanda de este tipo de productos, *“por estar en línea con la evolución de la demanda del consumidor, por registrar crecimientos de dos dígitos en los últimos años y por seguir una clara tendencia de convergencia con los países más avanzados de la UE”*. Destacan fuentes ministeriales que aunque *“el gasto per cápita en España aún es bajo, se mantiene la tendencia alcista -que se sitúa en 46.5 €/hab. frente a los 21,85 €/hab. que se gastaban en 2013 en productos eco-”*. ●

Superficie de agricultura ecológica (ha) Año 2017. Por CA





En tierra de todos. Clase X.

El Clase X integra lo mejor de Mercedes-Benz, en un pickup: dinamismo, confort, seguridad, diseño único y múltiples posibilidades de personalización. Todo lo que necesitas para disfrutar al máximo de tu tiempo en el trabajo, con tu familia, o incluso lanzándote a la aventura. Clase X, todo un lujo para cualquier terreno.

Más información en www.mercedes-benz.es

Mercedes-Benz





Descenso en la producción

El 1 de octubre comenzó la campaña oleícola 2019/2020; todo apunta a que la producción española de aceite sea significativamente menor que la cantidad "récord" de 1.787.000 t alcanzada en la campaña 2018/2019. Este comienzo de campaña también está marcado por los precios, un 18% por debajo de los de la campaña anterior.

Récord de producción 18/19

De la campaña 18/19 destaca que consecuencia de ese récord en producción el aceite disponible para abastecer tanto al mercado exterior como al interior ha sido un 34% superior al de la campaña 17/18; y un 39% mayor a la media de los últimos cuatro años. A finales de julio las existencias de aceite en almazaras han estado bastante por encima de las medidas de las últimas cuatro campañas, estando almacenadas 485.900 t.

Analizando los últimos datos disponibles también se observan valores positivos en las ventas al exterior. Las exportaciones se han incrementado en un 16% respecto a la campaña anterior y un 13% respecto a la media de los últimos cuatro años. El mercado interior ha reaccionado de una forma positiva tras años de letargo. El crecimiento en el consumo interno ha sido de un 15% respecto a la campaña 17/18; y de un 12% en la relación con la media de los últimos cuatro años.

Caídas de las importaciones

En lo que se refiere a la importación de aceite, destacar que la cantidad es cada vez menor. Esta tendencia a la baja es normal en un marco donde la producción propia es mayor y las cotizaciones



José Ramón Díaz
Técnico responsable de
Oleícola Asaja Nacional

de las últimas semanas de países competidores y posibles exportadores de aceite a España como son Túnez o Grecia se han situado ligeramente por encima de las de nuestro país. Se estima que

Curso básico de

Agricultura de Precisión

No encontrarás simple teoría, sino todo el 'saber hacer' de la empresa líder en Agricultura de Precisión

» Con este curso confiarás en el uso de las tecnologías para aplicarlas en tus cultivos o en los de tus clientes



Gracias al uso de los drones en agricultura se ha aumentado la precisión abriendo la posibilidad de innovar con los resultados.

¿Cómo? Conociendo más acerca de un cultivo, por ejemplo: el momento óptimo de cosecha, la alerta de anomalías o mediante estimaciones de producción.

Quizás ésto te parezca futurístico: la unión de un sector tan tradicional como el agrario con la tecnología. Pero **en HEMAV hemos volado más de 150.000 hectáreas de cultivo**, y podemos asegurarte que los beneficios son reales.

- » info@hemav.com
- » 722 610 937
- » yopilotodrones.com

cuando termine la presente campaña oleícola la cantidad importada esté entorno a las 127.000 t, un 12% menos que en la campaña anterior.

La actividad de compra-venta durante el mes de agosto tradicionalmente disminuye con respecto a un mes y medio, dado que muchas industrias no están a pleno rendimiento. Por eso las salidas de almazara correspondiente a ese mes han sido bajas. Se espera que el mes de septiembre se recupere el ritmo de las operaciones y por tanto de las salidas.

Exportaciones al alza

Las exportaciones de la campaña 2018/19 se estima terminaran con unas cantidades ligeramente superiores al millón de toneladas. Contando con una recuperación del mercado interior, que se podría incrementar hasta final de campaña, las existencias de enlace de aceite español en poder de almazaras y envasadores y operadores industriales probablemente superen las 700.000 t, una cantidad que, aunque puede parecer elevada, va a ser necesaria y absorbida por el mercado debido a que la estimación de producción para la campaña 2019/20 es baja, por debajo de la media, y colocándose en unas cifras, que pendientes del efecto de las últimas lluvias y tormentas sobre la producción y contenido graso de la aceituna, podrían situarse en torno a 1,1 millones de toneladas, cerca de un descenso de un 39% respecto a la producción de la campaña anterior.

Italia, con gran diferencia sigue siendo el principal destino de nuestras exportaciones intracomunitarias; el crecimiento en este país ha sido del 30,7% respecto a la campaña anterior. Sin embargo, el mayor crecimiento interanual se ha producido en Grecia (+107%). Otros destinos que han incrementado las importaciones de aceite español han sido Portugal (+11,7%) y Francia (+2,6%), mientras se observa descenso en las cantidades exportadas con destino a Reino Unido, Países Bajos y Alemania.

Buen ritmo de las exportaciones a países asiáticos

En el caso de exportaciones puras (extracomunitarias), nuestro principal destino, con cifras

superiores a las 100.000 toneladas, es Estados Unidos, destino para el que observa un crecimiento en los envíos de hasta un 35%. También están experimentando porcentajes importantes de crecimiento las exportaciones a países como Japón (+47%) y China (+32%), constituyendo respectivamente el segundo y tercer destino de las exportaciones de aceite de oliva español. Otros crecimientos destacables son los de los envíos a Corea, Canadá, y Rusia, este último en cantidades mucho más modestas. En cambio, tanto Australia como Brasil en esta campaña han registrado una merma del 12% y 5% respectivamente.

En el caso de Estados Unidos las exportaciones se pueden haber adelantado en fecha por los operadores ante el temor que existe a que finalmente esa administración, dentro de la actual guerra comercial, pudiera imponer aranceles a este producto. Mientras, con el Reino Unido se mantiene la incertidumbre por ver si este mercado, que progresivamente ha ido cobrando importancia, se viera afectado por un Brexit, y una posible aplicación de aranceles para el aceite de oliva y por consiguiente un encarecimiento del mismo para los consumidores.

Mecanismo de regularización

Por otra parte, ante las diferencias observadas entre el comportamiento de los precios a la producción y el equilibrio oferta/demanda durante la campaña 2018/19 la mayoría del sector, y especialmente el cooperativo junto a la administración española trabajan en la articulación de mecanismos de regulación del mercado en base a la legislación existente en la actual PAC, los cuales en esencia consistirían en la retirada de un porcentaje limitado de las existencias en momentos de excedentes en el mercado, con objeto de estabilizar el mercado y evitar grandes oscilaciones en los precios tanto para abajo como para arriba. La Comisión UE estudia esta propuesta para una posible autorización, que en cualquier caso sería en principio voluntaria para aquellas cooperativas que se acogieran a este mecanismo. Esta norma sería independiente de la ya existente en la regulación comunitaria, conocido como almacenamiento privado, el cual sólo ha sido utilizado en momentos muy puntuales en circunstancias excepcionales de precios bajos en origen. ●



MOTOR del desarrollo rural



Pablo Rincón García
Técnico responsable de
Ganadería Asaja Nacional

La ganadería española es uno de los pilares sobre los que se apoya el desarrollo rural, de ahí que en ella se encuentren algunas de las soluciones viables para atajar el problema de la España vaciada.

Hay gran diversidad de producciones ganaderas en España; pero tienen denominadores comunes como la “inestabilidad de los precios”. Los ciclos económicos son bastante cambiantes y hay ocasiones en los que éstos se estancan en “precios de subsistencia que van ahogando poco a poco al ganadero”.

Vacuno de leche

El sector vacuno lechero español está pasando por una situación alarmante que en algunos casos, puede ser irreversible. El precio que se percibe por la leche es similar al de países menos desarrollados, en los que los costes de producción son mucho menores y las exigencias legales casi inexistentes. Hay preocupación en todos los actores implicados en la cadena: distribución, industrias, administraciones públicas, cooperativas, sociedad y sector productor.

La realidad es que los ganaderos españoles perciben menos dinero que la media de nuestros socios europeos por la comercialización de sus productos; dato relevante si además tenemos en cuenta que España es importadora neta de leche y productos lácteos, por no cubrir la producción nacional la demanda de consumo interna. No obstante, aunque el balance comercial sigue siendo negativo, se observa una progresiva merma en la dependencia del exterior en este sector.

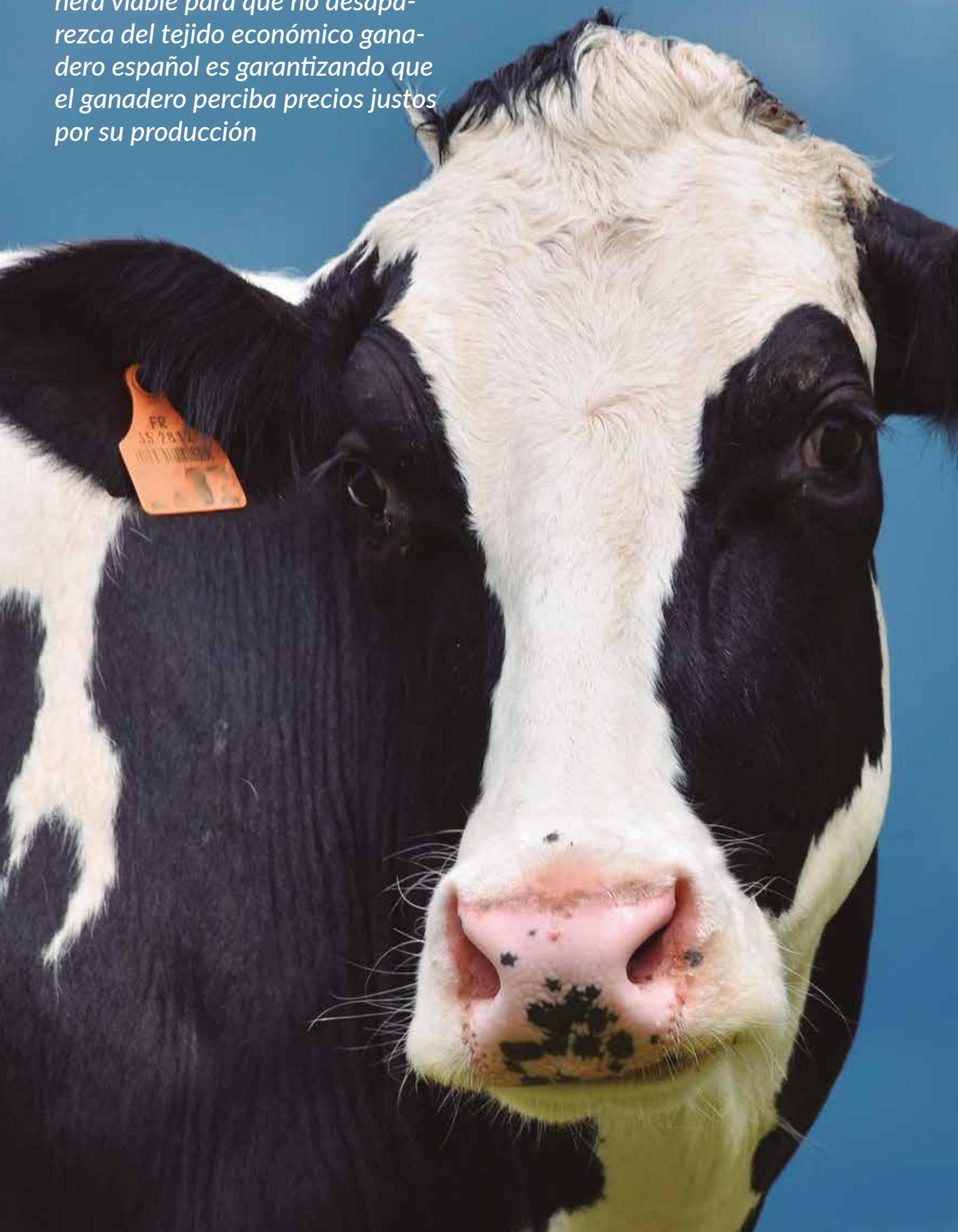
En el último año cerca de 1.000 ganaderos de este sector han cesado su actividad productiva y de no ponerse remedio “la sangría en el sector lácteo -estratégico para España desde el punto de vista económico y social- no va a parar”.

Vacuno de carne

El sector vacuno de carne español está atravesando una importante crisis de precio, con la dificultad añadida de dar salida a animales para sacrificio. Este sector representa en España el 17,5% de la Producción Final Ganadera, y el 6,3 % de la Producción Final Agraria. Tiene un censo vacuno estabilizado en alrededor de los 6 millones de cabezas y un número de explotaciones que ha

Debemos preservarla, y una manera viable para que no desaparezca del tejido económico ganadero español es garantizando que el ganadero perciba precios justos por su producción

GANADERÍA ■



ido decreciendo en los últimos años. España es el quinto país por censo de ganado vacuno dentro de la UE tras Francia, Alemania, Reino Unido e Irlanda (datos 2018).

La mejora del sector pasa por aumentar el consumo nacional, una PAC que afronte los problemas actuales y abrir nuevas vías a la exportación, lo que podría hacer que el sector se encontrara con una situación que favoreciera la actividad ganadera.

Ovino

Si hablamos de precios, el ovino español no está pasando un buen momento, ni en carne, ni en leche. Los precios son tan bajos que, en muchas ocasiones, el precio que percibe el ganadero no cubre ni los costes de producción. La situación se ha agravado debido a la sequía que está sufriendo España y que ha incrementado de forma considerable los costes de producción de las explotaciones ganaderas de ovino. La cabaña ganadera de esta especie va en descenso, siendo el motivo principal que lleva al cierre la pérdida de rentabilidad de las mismas.

¿Cómo frenar el abandono de esta actividad? La respuesta pasa por fomentar el consumo del producto nacional, intentar abrir nuevas líneas de exportación, así como apostar por una PAC fuerte que reconozca la labor del ganadero en el medio rural y sobre el medio ambiente.

España cuenta con un importante tejido ganadero con altos estándares de exigencia en la producción animal, en comparación con terceros países que producen con menores exigencias legales, sanitarias y de bienestar animal, de ahí que buena parte de la producción se vea ahogada por el precio. Cabe tener presente que España presume de producir con altos estándares de bienestar animal, seguridad alimentaria y calidad de los productos, lo que conlleva un aumento de los costes de producción que va en detrimento de la rentabilidad de las explotaciones y beneficio de la sociedad española, que consume productos de origen animal de altísima calidad. ●

“

Los precios son tan bajos que en ocasiones el precio que percibe el ganadero no cubre ni los costes de producción



Solicita tu tarjeta SOLRED
en **repsol.es** y disfruta
de todas sus ventajas



Con **SOLRED** disfrutarás de eficaces soluciones para el **control y gestión** de tus vehículos, **grandes descuentos** y **las mejores condiciones comerciales**. Y muchas más ventajas:

-  **Más de 3.900 Estaciones de Servicio** en España y Portugal.
-  Recibe en tu e-mail las **facturas SOLRED**, para mayor comodidad y seguridad.
-  Paga los **peajes sin necesidad de parar con SOLRED VIA-T**.

Pide ahora tu tarjeta en **repsol.es**
y deja que te asesoremos
con el **recomendador online**



Además, Repsol te ofrece una amplia gama de **soluciones para la movilidad**. Carburantes **Neotech**: Efitec 95, Efitec 95 Premium Fórmula, Efitec 98, Diesel e+, Diesel e+10, Blue+ y **AutoGas**.



Infórmate y solicita tu tarjeta en **repsol.es** o en el **913 387 210**

UNA OPORTUNIDAD EN MANO DE TODOS

DIGITALIZACIÓN

MAPAS DE FERTILIDAD

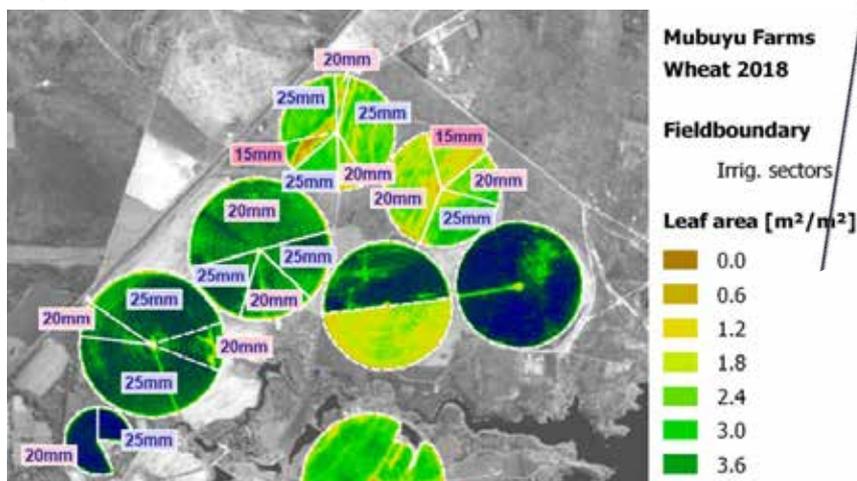


Poco tiene que ver la manera en la que trabajamos el campo con la de nuestros padres o abuelos. Es indudable que en los últimos años estamos viviendo una auténtica revolución tecnológica en el campo.

La manera de sembrar, de recolectar, de cultivar ha cambiado, gracias a la influencia de las tecnologías. De la misma manera que en los años 60 los desarrollos en semillas y fitosanitarios cambiaron la producción agrícola, podemos esperar que en los próximos años la digitalización provoque un cambio similar.

Y lo va a hacer no solo en los procedimientos y en los servicios, sino que el mayor cambio se va a percibir en las personas y el entorno rural.

Por ello, es fundamental preguntarnos qué podemos esperar hoy de las nuevas tecnologías en España, y -sobre todo- cómo va a afectar a los agricultores. Vamos a analizar cuáles son los factores de éxito para que su adopción provoque una mejora en eficiencia, sostenibilidad y calidad de vida de cada agricultor.



NUEVAS TECNOLOGÍAS

La experiencia se gana a base de horas y aprendiendo con humildad de los que se ofrecen a ayudarnos. Nadie nace sabiendo.

De toda la vida, la familia y compañeros se han encargado de ofrecernos recursos y ayuda, hoy contamos también con “la red”. Internet es una mina profunda de conocimiento y es fundamental aprender a desenvolvernos en ella para encontrar lo que necesitamos.

Hoy en día es común que agricultores y ganaderos utilicen las redes sociales, blogs y medios



El agricultor es el verdadero protagonista de la innovación

Santiago Bernal
Director de innovación en Cefetra
Digital - Sembralia



de comunicación para contar sus experiencias agrarias. Esta es una fuente de incalculable valor de su conocimiento, y que se ofrece de manera gratuita al público. Además, normalmente detrás de los vídeos y perfiles nos encontramos a un agricultor con ganas de ayudar al que pregunte.

No hay una solución única y global para todo, las propuestas son casi infinitas, y hay que acertar con la que más se adecua a nuestras necesidades.

En España ya se pueden adquirir servicios digitales novedosos y con impacto sobre cómo trabajar el campo. Soluciones tan variadas como lo son las explotaciones hoy en día. Los mapas de fertilidad relativa son un ejemplo. Estos mapas lo que hacen es proporcionar información al agricultor que le facilitará la planificación de la siembra fertilización o tratamientos en función de cómo de buenas o malas son las distintas zonas de su parcela.

LA IMPORTANCIA DEL DATO

La agricultura genera muchos datos, pero lo realmente importante es su gestión eficiente. La recopilación de información no es algo nuevo. La mayoría de las explotaciones tiene un registro de actividad: tipo de cultivo, semilla utilizada, número de parcela, fechas... el problema viene con el tiempo que el agricultor puede dedicar a la gestión de esos datos. Con la tecnología los tiempos se acortan. El agricultor valora cada minuto de

su día, consciente de que es un bien escaso y difícilmente cuantificable. Este es un ejemplo de cómo la tecnología agraria digital ayuda a las personas. Los sistemas de gestión agrícola, junto con los sensores y maquinaria conectada (el llamado "Internet de las cosas") facilitan la labor de registrar los datos, obteniéndolos directamente de las máquinas y trasladándolos hasta nuestros ordenadores o móviles. Es el caso de buena parte de los tractores actuales, que permiten conectar sus recorridos con sistemas de gestión, y que junto con indicación sobre la labor que realizaban, pueden registrar gran cantidad de datos relevantes de la explotación. También nos permiten recibir información de servicios con valor como - por ejemplo - las recomendaciones de riego o los mapas de aplicación de insumos.

ENTORNO DIGITAL

El entorno digital se caracteriza por la transparencia, facilidad de acceso y rapidez. EL agricultor debe ser protagonista de este cambio, y basta con acercarnos con curiosidad a Internet y pensar en grande para transformar una explotación agrícola. Imagínense poder probar, en la medida de sus posibilidades, nuevas formas de trabajar y después contar la experiencia para que otros la puedan conocer y aprender de ella.

Es fundamental romper la llamada barrera humana de la digitalización: perderle el miedo a las nuevas tecnologías. Si usamos bien las redes sociales, observaremos que generalmente detrás de los vídeos y perfiles nos encontraremos a un agricultor con ganas de ayudar al que pregunte. ●

Mapas de fertilidad

Los mapas de fertilidad relativa se han convertido en una herramienta muy valiosa para el agricultor, dado que dan información precisa de cómo de buena o mala es una zona determinada de la parcela con respecto a las otras, ofreciendo un dato muy concreto con el que tomar decisiones avanzadas en su explotación: qué plantar, qué insumos aplicar, en qué cantidad...

Mediante modelos matemáticos complejos (que analizan imágenes vía satélite nada menos que de los últimos 10 años) se pueden generar mapas detallados de fertilidad relativa de las parcelas, con multitud de aplicaciones:

Pre siembra

- Selección y comparativa de parcelas
- Decisión de densidades de siembra
- Planificación de labors
- Sectorización de zonas de análisis

Durante Cultivo

- Monitorización de zonas específicas
- Selección de áreas de aplicación de tratamientos
- Planificación de aplicación de fertilizantes y fitosanitarios
- Planificación de cosecha por zonas

Post Cosecha

- Segregación por zonas y monitorización de calidades
- Revisión histórica de cambios en la parcela
- Validación de ensayos productivos



BOE

9 de septiembre

“Se amplía el plazo para la obtención de avales de SAECA en determinados cítricos”

Resolución de 6 de septiembre de 2019 de la Subsecretaría por la que se amplía el plazo de presentación de solicitudes establecido en el Real Decreto 411/2019, de 28 de junio,

19 de septiembre

“Seguros agrarios combinados para la uva de vinificación”

Bienes y rendimientos asegurables, las condiciones técnicas mínimas de cultivo, el ámbito de aplicación, los periodos de garantía, las fechas de suscripción y los precios unitarios del seguro base con garantías adicionales para uva de vinificación. Península y Baleares (Orden APA/955/2019, de 5 de septiembre) Baleares. Orden APA/956/2019, de 5 de septiembre, (Canarias)

21 de septiembre

DANA “Medidas urgentes para paliar los daños causados por temporales y situaciones catastróficas”

Real Decreto-ley 11/2019, de 20 de septiembre. El Gobierno de la Nación ha decidido dar una respuesta inmediata a la situación de emergencia creada por DANA mediante este real decreto-ley, que prevé un amplio conjunto de medidas y para cuyo cumplimiento se habilitarán todos los créditos necesarios.

Regulación del sistema de autorizaciones de plantaciones de viñedo, el potencial productivo vitícola y la clasificación de variedades de uva de vinificación autorizadas.

Real Decreto 536/2019, de 20 de septiembre. Con la finalidad de dotar de mayor estabilidad al sector vitivinícola y garantizar mayor seguridad jurídica en algunos aspectos, es necesario realizar algunos ajustes técnicos en el texto del Real Decreto 1338/2018, de 29 de octubre, y que éstos se apliquen lo antes posible, en la campaña inmediatamente siguiente a la que empezó a sujetarse por el actual real decreto

23 de septiembre de 2019

Convenio con la Asociación de Ganaderos de Ovíno de Raza Cartera, razas puras, Raza Maellana, y Raza Roya Bilbilitana para el depósito y custodia de material genético de animales de consignado en el Banco Nacional de Germoplasma Animal.

Resolución de 29 de agosto de 2019

DOUE

6 de septiembre de 2019

Reverdecimiento

Decisión de Ejecución (UE) 2019/1389. L 230. En lo que atañe al cumplimiento de determinadas condiciones relativas al pago de ecologización para el año de solicitud 2019 en Bélgica, España, Francia, Lituania, Polonia y Portugal.

LA ALTERNATIVA QUE BUSCABAS

EL CULTIVO DE CAMELINA:

<ul style="list-style-type: none"> - ASESORAMIENTO PERSONALIZADO - EXCELENTE ROTACIÓN CON CEREAL - TOLERANTE SEQUÍA Y HELADAS 	<ul style="list-style-type: none"> - COMPRA COSECHA - AGROSEGURO LÍNEA 309 - PAC: AYUDA ASOCIADA A PROTEAGINOSAS
--	---



Camelina
Company | España

Tel.: +34 917339053

info@camelinacompany.es

www.camelinacompany.es



TRABAJO INTELIGENTE. MÁS VIDA.

VALTRA

Al adoptar el poder de la agricultura inteligente aumentarás el rendimiento a la vez que reduces costes, riesgos y tiempos muertos. Y lo más importante, ahorrarás tiempo para vivir más.

→ www.valtra.es

Valtra es una marca mundial de AGCO.

**YOUR
WORKING
MACHINE**

“ TECNOLOGÍA CRISPR PARA MEJORAR LA ALIMENTACIÓN Y LA SALUD

TECNOLOGÍA CRISPR

C RISPR - Clustered Regularly Interspaced Short Polindromic Repeats - es una técnica descubierta y desarrollada por un investigador alicantino, Francis Mojica, microbiólogo de la Universidad de Alicante, que consiste en editar o corregir el genoma de cualquier célula de una manera fácil, rápida, barata y, sobre todo, altamente precisa. Como dice el profesor Lluís Montoliu en su libro¹ “recorta, pega y colorea”.

Esta tecnología permite curar enfermedades raras de causa genética que se consideraban incurables, mejorar variedades de plantas y especies animales con características genéticas concretas o modificar bacterias y otros microorganismos de uso industrial y alimentario.

En agricultura la tecnología CRISPR permite el desarrollo de semillas con un rasgo determinado (sea de interés agronómico o del consumidor) en el que las técnicas de mejora genética no eran viables o eran demasiado costosas. Y si comparamos la técnica de CRISPR con los OMG la principal diferencia es que en transgénicos incorporamos un gen de un organismo a otro que queremos mejorar mientras que con la técnica CRISPR se edita el genoma del propio organismo.

Existen varias líneas de investigación utilizando el sistema CRISPR en agricultura tales como desarrollar variedades de trigo resistentes al oídio, aumentar la eficiencia de la fotosíntesis para un crecimiento más rápido de la planta, desactivar unos genes para que no puedan adquirir el HLB (huanglongbing) en cítricos, desactivar el gen receptor del virus de la cuchara transmitido por la mosca blanca en cultivos de to-



mates, o modificar genes de resistencia al déficit hídrico en varios cultivos o zanahorias de color morado, entre otros. En ganadería se investiga para evitar el contagio por el virus del síndrome reproductivo y respiratorio porcino (PRRSV2) o para que las vacas sean resistentes a la tuberculosis.

Las aplicaciones de la herramienta molecular CRISPR son numerosas e irán aumentando en el futuro. Es una técnica ofreciendo grandes posibilidades que, tal y como vino la revolución verde a mitad del siglo XX, cambiará el paradigma de la producción agrícola y ganadera actual.

En julio de 2018 el Tribunal Superior de Justicia de la Unión Europea dictaminó que los organismos obtenidos mediante nuevas técnicas de mutagénesis dirigida (entre las

cuales se encuentra el CRISPR) deben ser considerando organismos modificados genéticamente y, por lo tanto, seguir las disposiciones incluidas en la directiva 2001/18/CE del Parlamento Europeo y del Consejo. Esta decisión, que pone al mismo nivel regulatorio los organismos resultantes de la edición de genes y los obtenidos por técnicas transgénicas, puede tener repercusiones graves en la investigación tanto pública como privada en España y también para todo el sector de la biotecnología española, reduciendo su competitividad o incluso provocando el desplazamiento de algunas empresas fuera de la Unión Europea. Además, esta decisión se basa en una legislación de 2001 que no refleja el conocimiento científico actual.

En julio de 2019, un año después de la sentencia del Tribunal Superior de Justicia, 117 instituciones científicas entre las cuales figuran varias españolas, enviaron una carta abierta a la Comisión Europea, a los miembros del Parlamento Europeo y a los representantes del Consejo Europeo solicitando que se establezca un entorno legal adecuado que permita a los científicos y a los obtentores vegetales y animales utilizar la edición genética para una agricultura y alimentación sostenible siendo crucial la capacidad de usar la edición genética para el bienestar y la seguridad alimentaria de los ciudadanos europeos.

La tecnología CRISPR se está investigando, desarrollando y utilizando en muchos países. Si la Unión Europea no es capaz de legislar correctamente sobre ella Europa va a perder este tren de progreso y quedará fuera de la nueva revolución verde.

Evolución hacia los OMG

El ser humano para vivir necesita alimentar su cuerpo. El hombre prehistórico cazaba, pescaba y recogía frutas silvestres para alimentarse, era una tarea no exenta de dificultades y no tenía garantía de comer todos los días en cantidad suficiente. Para asegurar su alimentación hace unos 12.000 años el ser humano empezó a domesticar animales y cultivar plantas así nacieron la agricultura y la ganadería.

En aquel momento la población mundial estimada era inferior a 10 millones. Esta cifra ha ido aumentando de forma exponencial hasta alcanzar los 6.000 M al inicio del siglo XXI. Hoy somos alrededor de 7.500 millones.

Durante todo este tiempo la agricultura, debido las necesidades crecientes en alimento, ha ido evolucionando de forma constante gracias a las tecnologías y la innovación.

Según la FAO (Organización de las Naciones Unidas para la agricultura y la alimentación) en la actualidad más 800 M de personas pasan hambre, y de acuerdo con las previsiones de crecimiento de la población mundial, en 2050 seremos más de 10.000 millones en este planeta. Considerando

los patrones alimentarios cambiantes (la FAO prevé que en 2050 el consumo de carne en los países en desarrollo sea de 316 millones de toneladas frente a 147 en 2005-07), los factores que dificultan la producción en campo (como el cambio climático) y la necesidad de respetar el medio ambiente y la biodiversidad; para continuar disponiendo de un alimento de calidad, en cantidad suficiente y a precio asequible es imprescindible seguir innovando.

La agricultura y ganadería se enfrentan a un gran desafío: satisfacer la demanda creciente de alimentos y piensos, pero también de fibra textil y biocombustibles. El desarrollo y uso de tecnologías modernas permitirá aumentar de forma significativa nuestra seguridad alimentaria, mejorar la productividad y rentabilidad para los agricultores y mantener unos precios asequibles sin olvidar reducir el impacto ambiental de su producción. Es el concepto de una agricultura sostenible.

El progreso a través de la innovación

La agricultura necesita evolucionar y progresar en múltiples elementos como la fertilización, la protección de suelos y cultivos, respeto de la biodiversidad, uso del agua y también en el uso de semillas más adaptadas a las condiciones climáticas o con características deseadas por los consumidores.

La revolución verde de los años 50 y 60 provocó un aumento importante en la producción agrícola, es decir, en la producción de alimentos. Nuevas variedades de cultivos con mejor potencial de producción, infraestructuras y sistemas de riego, uso de fertilizantes químicos, uso de productos fitosanitarios de síntesis y mecanización del trabajo supusieron un cambio de paradigma en la producción agrícola y permitió alimentar a una población en continuo crecimiento.

La selección de semillas remonta al principio del desarrollo de la agricultura. Mendel con sus leyes de la herencia genética publicadas en 1866 permitió entender mejor la genética y más tarde obtener variedades más adecuadas a las necesidades de producción. A mediados de los años 40 se desarrollaron las variedades híbridas que permiten a través del cruce entre dos variedades diferentes disponer de una semilla con una característica deseada.

Los científicos, buscando mejorar las características de las plantas, desarrollaron varias tecnologías como mutación, cultivos de tejidos vegetales, y también el proceso de modificación genética conocido como OMG (Organismo Modificado Genéticamente).

La mejora genética es necesaria para la agricultura y la ganadería y los científicos siguen desarrollando nuevas técnicas aún más precisas y de proceso más rápido. Entre estas técnicas figura la edición genética y en este campo una técnica avanzada: El CRISPR. ●



Ursula von der Leyen

presenta su nueva Comisión

El nuevo Colegio tendrá 8 vicepresidentes, entre ellos el alto representante de la Unión para asuntos exteriores y política de seguridad, el español Josep Borrell. Los vicepresidentes son responsables de las principales prioridades expresadas en las orientaciones políticas. Dirigirán el trabajo comunitario en las cuestiones generales de mayor relevancia, como el Pacto Verde Europeo (Green Deal), una Europa adaptada a la era digital, una economía que funcione en pro de las personas, la protección de nuestro estilo de vida europeo, una Europa más fuerte en el mundo y un nuevo impulso a la democracia europea.

Los tres vicepresidentes ejecutivos desempeñarán una doble función: serán vicepresidentes encargados de una de las tres áreas fundamentales de la agenda de la presidenta electa a la vez que comisarios.

La presidenta electa también manifestó en su presentación del nuevo Colegio de Comisarios una serie de mandatos generales tales como que cada miembro del Colegio visitará todos los Estados miembros durante la primera mitad de su mandato. No solo deberán entrar en contacto con sus capitales, sino también visitar las regiones en las que los europeos viven y trabajan; las reuniones del Colegio serán sin papel y digitales. Del mismo modo que Europa debe adaptarse a la era digital, también ha de hacerlo la Comisión; y que cuando la Comisión proponga nuevas leyes y reglamentos, aplicará el principio de «una más, una menos» (si se introduce una norma nueva debe derogarse otra) para reducir los trámites burocráticos.

Los candidatos, a examen del Parlamento Europeo.

El Parlamento Europeo tiene que dar su aprobación al Colegio de comisarios al completo, incluido el alto representante de la Unión para Asuntos Exteriores y Política de Seguridad y vicepresidente de la Comisión Europea, Josep Borrell.

Las audiencias de los candidatos a Comisarios en las Comisiones parlamentarias correspondientes a sus carteras, que empezarán la primera semana de octubre, con el fin de que el pleno del Parlamento Europeo de 21 a 24 de octubre vote el conjunto del Colegio de Comisarios.

La presidenta electa de la Comisión Europea, Úrsula von der Leyen, presentó el 10 de septiembre la nueva estructura de la próxima Comisión Europea, que se va a estructurar en torno a los objetivos que sirvieron como fundamento a la elección de von der Leyen por el Parlamento Europeo en julio: acción climática, digitalización y desarrollo económico sostenible.

En su presentación, von der Leyen dijo que su nuevo equipo se mostrará firme en la defensa de nuestros valores y normas de excelencia a nivel mundial. Quiere ofrecer una Comisión liderada con decisión, centrada en las cuestiones candentes y que dé respuestas. Una Comisión equilibrada, ágil, moderna y geopolítica, comprometida con las políticas sostenibles y guardiana del multilateralismo.



Uniendo **Esfuerzos** para una
Alimentación Saludable







Johannes Hahn


Comisario de Presupuesto y Administración



Janez Lenarčič


Comisario de Gestión de Crisis



Sylvie Goulard


Comisaria de Mercado Interior



Jutta Urpilainen


Comisaria de Asociaciones Internacionales



László Trócsányi


Comisario de Vecindad y Ampliación



Kadri Simson


Comisaria de Energía



Helena Dalli


Comisaria de Igualdad



Paolo Gentiloni


Comisario de Economía



Didier Reynders


Comisario de Justicia



Rovana Plumb


Comisaria de Transportes



Ylva Johansson


Comisario de Asuntos de Interior

he
a

Virginijus
Sinkevičius
Comisario de
Ambiente y
Cambio



2018 COMERCIO MUNDIAL DE PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS

Europa líder

La UE confirma, por un año más, su posición como mayor exportador mundial de productos agroalimentarios, pues sus exportaciones ascendieron a 138.000 millones de euros en 2018, según un informe de la Comisión Europea, recientemente publicado.

Los productos agrícolas representan el 7% del valor de los bienes totales de la UE exportados en 2018, ocupando el cuarto lugar tras la maquinaria, otros productos manufacturados y los productos químicos. La agricultura y las industrias y servicios relacionados con los alimentos crean en conjunto casi 44 millones de puestos de trabajo en la UE. La cadena de producción y transformación alimentaria representa el 7,5% del empleo y el 3,7% del valor añadido total en la UE.

La reputación de la UE por unos productos seguros, nutritivos, producidos de forma sostenible y de calidad es una fórmula ganadora en el mercado mundial, ha afirmado el todavía comisario de Agricultura y Desarrollo Rural, Phil Hogan.

Los cinco destinos principales de los productos agroalimentarios de la UE siguen siendo los Estados Unidos, China, Suiza, Japón y Rusia, que representan el 40% de las exportaciones de la UE. Los vinos y el vermú siguen dominando la cesta de los productos exportados, con los licores ocupando el segundo lugar, seguidos de los alimentos para lactantes y de diversas preparaciones alimenticias, el chocolate, la pasta y la pastelería.

En cuanto a las importaciones, el informe indica que la UE se convirtió en el segundo mayor importador de productos agroalimentarios, por un valor de 116.000 millones de euros en importaciones, de manera que la balanza comercial de la UE en este sector arroja un saldo neto positivo de 22.000 millones de euros.

La UE importa principalmente tres tipos de productos: productos que no se producen en la UE, o que solo lo hacen en pequeña medida, como las frutas tropicales, el café y las frutas frescas o secas, que representaron el 23,4% de las importaciones en 2018; productos destinados a la alimentación animal, tales como tortas oleaginosas y soja, que representaron el 10,8% de las importaciones; y productos utilizados como ingredientes en la transformación ulterior, como el aceite de palma.

Las importaciones procedentes de los Estados Unidos registraron el aumento más rápido en 2018, con un incremento del 10%, lo que convierte a este país en el principal proveedor de productos agroalimentarios de la UE.

El informe completo contiene también una síntesis de los resultados comerciales de los principales socios de la UE (Estados Unidos, China, Brasil, Japón y Rusia) y sus flujos comerciales con la UE, así como un capítulo sobre comercio y cooperación con los países menos avanzados (PMA). Puedes acceder al informe en la web de Asaja http://www.asaja.com/internacional/union_europea_1

ENGEA

Máster en Gestión
de Empresas
Agroalimentarias

10ª Edición

¡Benefíciate de
las becas ASAJA!



un máster 10
adaptado a ti
ahora.

masteragroalimentario.es

#AhoraSí



ACUERDO UE-MERCOSUR A DEBATE

UE-MERCOSUR. TRAS CASI 20 AÑOS NEGOCIANDO A TROMPICONES, UN ACUERDO POLITICO DESEQUILIBRADO Y PERJUDICIAL PARA ALGUNAS PRODUCCIONES ESPAÑOLAS



Ignacio López García-Asenjo
Director de Relaciones Internacionales
Asaja Nacional

El pasado 28 de junio, la Comisión Europea (negociadora de la UE-28 en acuerdos comerciales) y el bloque de Mercosur (Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay) alcanzaron un acuerdo político de Asociación Estratégica que se traduce en la liberalización casi completa de los intercambios comerciales entre ambas potencias, que suman cerca de 800 millones de consumidores a ambos lados del Atlántico.

Ambos bloques económicos han acordado que productos como la harina de soja, haba de soja, los aceites para uso industrial, las legumbres, los frutos secos, el cacahuete, las manzanas, peras, melocotones, cerezas, ciruelas, frutos secos, uvas de mesa y uvas pasas, y productos de pesca, así como despojos comestibles de vacuno, porcino u ovino, infusiones y especias y algunas bebidas (agua mineral, cervezas y espirituosas) entrarán al mercado común europeo (UE28) sin arancel a partir de la entrada en vigor del acuerdo.

Otros productos verán reducidos a cero sus aranceles en un periodo de 4 a 10 años a partir de la entrada en vigor. Estos son los Productos de la pesca (por ejemplo langostinos) y conservas de pescado, Hortalizas, plantas y tubérculos alimenticios, frutas cítricas (Limonas, naranjas y mandarinas), frutas finas (arándanos y frutillas), harina de maíz, almidón, arroz partido, aceites vegetales (soja, girasol y maíz), biodiesel, preparaciones alimenticias y pastas, dulces y golosinas, mermeladas, jaleas y otras preparaciones en base a frutas, hortalizas en conserva, helados, alimento para mascotas, mantequilla de cacahuete y demás preparaciones. Para determinados productos sensibles, la UE aplicará un régimen de cuotas o contingentes arancelarios. Hay que señalar que estos contingentes se mantendrán en sus términos independientemente del resultado de las negociaciones de retirada del Reino Unido tras el BREXIT.

Casi la cuarta parte del azúcar que importa la UE anualmente (265.000 Tn) procede países del Mercosur. A partir de la entrada en vigor del Acuerdo, más de la mitad, 190.000 concretamente entrarán en la UE libres de aranceles. Pero es que en la UE entran ya sin aranceles más de 800.000 Toneladas gracias a la iniciativa "Todo Menos Armas" y otros sistemas preferenciales con países menos avanzados y en desarrollo



CUOTAS Y CONTINGENTES

Para el vino embotellado (hasta 5 litros) se prevé desgravación lineal en 8 años. El vino a granel está excluido del Acuerdo. Para los Vinos Espumosos se fija un precio de entrada 8\$/l durante 12 años y se dará liberalización completa a partir del año 12.

En arroz, la Comisión Europea ha ofrecido una cuota de 60.000 toneladas con arancel 0%, que se alcanzará en un plazo de 6 años.

En carne de vacuno la UE ofrece una nueva cuota de 99.000 toneladas (equivalente canal), 55% refrigerada y 45% congelada, con un arancel de 7,5% (desde la entrada en vigor), y de forma gradual, en 5 años (6 etapas). Se mantiene la "Cuota Hilton" de cortes finos de alta calidad de 29.500 toneladas, pero con arancel 0% a la entrada en vigor del acuerdo. En carne de ave, la UE abrirá sus fronteras a 180.000 toneladas con arancel 0% a la entrada en vigor del acuerdo y en seis etapas (5 años), de las cuales el 50% es carne deshuesada y 50% otros cortes.

En miel se liberaliza la entrada para 45.000 toneladas arancel 0% a la entrada en vigor del acuerdo y en un

plazo de 5 años (6 etapas). En cuanto al azúcar el acuerdo alcanza a 180.000 toneladas (dentro de la cuota OMC) con arancel intra-cuota 0% (eliminación de 98 euros/tonelada), al momento de la entrada en vigor del Acuerdo (no se modifica el calendario OMC, sino que se agrega en el Acuerdo Bilateral una explicación). Se añade un nuevo contingente para Paraguay de 10.000 toneladas a arancel 0% al momento de la entrada en vigor del Acuerdo.

En cuanto a otra de las prioridades para Mercosur, se abre una cuota de 650.000 Toneladas de etanol, 450.000 toneladas para usos químicos arancel 0% al momento de entrada del acuerdo y en 5 años (6 etapas) y 200.000 toneladas para todos los usos, también en 5 años (6 etapas).

Siendo unas cantidades importantes, desde la parte exportadora, estas cuotas y contingentes podrían ser consideradas como insuficientes y alegar para las expectativas exportadoras sudamericanas. No es la primera vez que escuchamos desde el otro lado del Atlántico que la cuota ofrecida por la UE en realidad representa unos 200 gramos de carne al año por habitante europeo, una hamburguesa más o menos bien servida, según ellos.

En arroz, la UE supera en su oferta las actuales exportaciones que realiza Mercosury la eleva hasta 60.000 toneladas. Pero la UE importa a través de la iniciativa "Todo Menos Armas" más de 300.000 toneladas de arroz de Camboya y Myanmar, otras tantas de arroz Basmatí de India y Pakistán, otras 70.000 de Vietnam además de 115.000 toneladas procedentes de las antiguas colonias francesas e inglesas de África, Caribe y Pacífico. En total, las importaciones UE a través de estos acuerdos superan el millón trescientas mil toneladas de arroz anuales.



LOS CONTINGENTES DE IMPORTACIÓN DEL ACUERDO MERCOSUR Y EL EFECTO ACUMULADO DE LA POLÍTICA COMERCIAL DE LA UE

Dado que la UE está inmersa en numerosos acuerdos regionales y bilaterales con prácticamente todas las regiones del mundo y es, de lejos, el mayor importador de productos agroalimentarios de todo el mundo es preciso ver las condiciones del acuerdo no de una forma aislada.

De hecho, y por centrarnos en el vacuno, la UE importa a día de hoy muchas más toneladas de carne de vacuno que las que liberaliza el acuerdo Mercosur. Actualmente Europa importa casi 350.000 toneladas de carne de vacuno de las que más de 262.000 provienen de estos países Mercosur. También importamos más de 60.000 toneladas anuales de carne de calidad (cortes finos) de las que casi la mitad son de Mercosur. El acuerdo firmado con Canadá (CETA) viene a

sumar otras 50.000 toneladas libres de aranceles, otro tanto de México (10.000 Toneladas) y las que vendrán, si se materializan las negociaciones con Australia y Nueva Zelanda, o un eventual reedición del TTIP con los USA que incluya un capítulo agrario.

Si a estas cantidades, sensiblemente ya más importantes que las del acuerdo "per se", le sumamos una posible pérdida de un mercado consolidado para las carnes europeas dentro del Mercado Único, como es el Británico tras el BREXIT, que compraba cerca de 250.000 toneladas de carne irlandesa y bretona fundamentalmente, nos encontraremos con un mercado europeo completamente saturado y muchos problemas de viabilidad para explotaciones ganaderas europeas.

En carne de aves se produce otro tanto, ya que actualmente importamos de Mercosur medio millón de toneladas de carne de ave, más de la mitad de todo lo que la UE importa anualmente. A partir de la entrada en vigor y en un plazo transitorio muy breve, casi 200.000 entrarán libres de aranceles. Y se sumaran a las que entran de México (10.000 toneladas) o supuestamente de Ucrania (50.000 toneladas). El Reino Unido podría dejar de comprar las casi 500.000 toneladas que ahora consume de ave procedentes de países de la UE.

Vistas las cosas desde esta perspectiva un poco más amplia, se entiende mejor la preocupación de los agricultores y ganaderos europeos.

perspectiva sudamericana

Por parte de Mercosur, el acuerdo acaba con el 91% de los aranceles que el bloque sudamericano imponía hasta ahora a los productos que llegaban desde Europa, con un ahorro de hasta 4.000 millones de euros anuales para las empresas europeas.

Mercosur eliminarán en un plazo entre 5 y 10 años los aranceles a los autos europeos (35%), a las piezas de autos (de 14% a 18%), a los equipos industriales (de 14% a 20%), a la química (hasta el 18%), a los vestidos y calzado (hasta el 35%) y a los productos farmacéuticos (hasta el 14%). En cuanto a las importaciones agrícolas de MERCOSUR, también se eliminarán progresivamente los aranceles al vino (27%) y otras bebidas espirituosas (del 20% al 35%). También los lácteos (especialmente los quesos) entrarán al Mercosur sin arancel (actualmente 28%), pero habrá cuotas. Mercosur respetará 357 denominaciones de origen europeas, entre ellas algunas españolas. Europa a la vez tendrá que respetar y proteger denominaciones geográficas de Mercosur como los "Vinos de Mendoza" o la "Cachaça" brasileña.

LA UE CONFIRMA QUE HABRÁ GARANTÍAS

Se contempla un mecanismo de salvaguarda bilateral, que permitirá *"imponer medidas temporales a las importaciones reguladas en el mismo en el caso de que se produzcan aumentos inesperados y significativos de las importaciones que provoquen, o puedan provocar, serios daños a sus industrias domésticas"*. Este apartado queda por desarrollar con posterioridad al igual que los compromisos de los firmantes a respetar el Acuerdo de París y otros aspectos sobre desarrollo sostenible y no deforestación.

En materia sanitaria y fitosanitaria, la UE asegura que el acuerdo no modificará la manera en que Europa adopta y aplica sus reglas de seguridad alimentarias. El acuerdo incluye un "principio de precaución" y las autoridades europeas podrían actuar para proteger la salud humana, animal, vegetal o medioambiental frente a riesgos incluso si los análisis científicos no son concluyentes. Esto no es nuevo, ya que según la Comisión, ya se cumple actualmente con todos los intercambios de la UE.

CONCESIONES Y FONDO DE COMPENSACIÓN

Hogan ha reconocido que el acuerdo ha sido posible gracias a concesiones importantes en el sector agrario, y ha anunciado recientemente que, a pesar de las cláusulas

de salvaguardia y las garantías que ofrece el acuerdo, la Comisión está dispuesta a ayudar a los sectores afectados por perturbaciones del mercado como consecuencia del acuerdo, y para ello cuenta con un apoyo financiero de hasta 1.000 millones de euros.

Aún quedan muchas reuniones técnicas por delante para redactar el acuerdo de Asociación Estratégica con todos los detalles y cláusulas pertinentes. Deberá ser aprobado por el Consejo de la UE, el Parlamento Europeo y ratificado por los Parlamentos nacionales (incluso algunos regionales cuando la constitución del Estado Miembro así lo estipule). También debe pasar por los Congresos correspondientes de los Estados de Mercosur.

CRÍTICOS CON EL ACUERDO

El sector agrario europeo ha manifestado su rechazo a los términos del acuerdo y su preocupación por la viabilidad futura de las explotaciones agrarias europeas y ha solicitado a los nuevos europarlamentarios a que no ratifiquen el Acuerdo en estos términos que perjudicarían muy seriamente la viabilidad de muchas explotaciones agrarias europeas, pondría en tela de juicio la garantía y los altísimos estándares de calidad, seguridad y bienestar animal que los consumidores europeos reciben de los productores de la UE y en definitiva, el propio modelo productivo de la UE.

En este sentido también se han manifestado las organizaciones agrarias españolas y las cooperativas que días antes del acuerdo ya se dirigieron al Presidente de Gobierno para expresar sus inquietudes ante las consecuencias de un previsible acuerdo claramente desequilibrado y perjudicial para el sector.

AUSTRIA

Austria ha sido el primer país en manifestarse en contra del Acuerdo de Asociación UE-Mercosur, ya que hace pocas semanas el Parlamento austriaco ha votado por unanimidad de todos los grupos políticos dar mandato a su Gobierno para que vote en contra en el Consejo, que debe ratificarlo por unanimidad al tratarse de un Acuerdo mixto. Es pronto para conocer el alcance final de esta decisión, pero sin duda es un presagio de que el proceso de adopción del Acuerdo por parte del Consejo y del Parlamento Europeo va a ser de todo menos tranquilo y que los Parlamentos nacionales también darán quebraderos de cabeza a los negociadores comunitarios. ■

KÄRCHER

makes a difference



SOLUCIONES DE LIMPIEZA PARA UN MAYOR BENEFICIO EN EL SECTOR AGRARIO

Compra uno de nuestros productos promocionados y te regalamos el accesorio opcional adecuado.

En su deseo de colaborar con el sector agrario y fomentar la defensa de las explotaciones agrícolas, Kärcher lanza su primera campaña de colaboración especial con la Asociación Agraria de Jóvenes Agricultores (ASAJA).

www.karcher.es

CAMPAÑA PROFESIONAL AGRARIA 2019



GRAN PREOCUPACIÓN EN EL SECTOR AGRARIO

EL ACUERDO ENTRE MERCOSUR Y LA UNIÓN EUROPEA SOBRE EL LIBRE COMERCIO ABRE UNA NUEVA ETAPA Y ASESTA UN DURO GOLPE A SECTOR AGROPECUARIOS

El acuerdo al que ha llegado la Comisión Europea con los países de Mercosur (Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay) ha hecho saltar las alarmas en el sector agropecuario español, especialmente en sectores como la ganadería, los cítricos, el arroz y algunas legumbres.

El documento acordado, catalogado como histórico por los dirigentes políticos tras 20 años de negociación, preocupa a los agricultores y ganaderos por considerarle desequilibrado y por no tener en cuenta ciertas producciones agrarias, especialmente algunas mediterráneas.

El sector agro teme que este tratado de libre comercio ponga en peligro las citadas producciones españolas además del tejido económico de las zonas productoras, algunas ya muy castigadas. También puede afectar al modelo productivo europeo más sostenible y respetuoso con el medio ambiente. Países como Francia o Bélgica públicamente han puesto en duda la firma de este acuerdo, y lo evaluarán con gran detalle antes de ratificarlo, precisamente porque el sector agrario es probable que se resienta seriamente por la llegada masiva de productos sudamericanos.

SECTORES AFECTADOS

Estudios recientes demuestran que hay productos y sectores como el ganadero, los cítricos y el arroz que se verían seriamente afectados por la puesta en marcha del acuerdo.

Así, por ejemplo, en virtud de este acuerdo, Mercosur podrá exportar a la UE unas 99.000 toneladas de carne de ternera con un tipo preferencial de 7,5%, lo que debilitará la posición de los ganaderos europeos.

El vacuno de carne, que es un sector con una amplia implantación en zonas de España, con gran valor ambiental, ya soporta importaciones de Mercosur que suponen el 80% de la carne de vacuno que entra en la UE, por tanto, "cualquier concesión adicional como la mencionada introducirá fuertes desequilibrios en este mercado"; y lo hará en un momento en el que también se tiene que hacer frente al Brexit.

En el caso de los cítricos, la ratificación del acuerdo supondría un duro golpe, dado que ya es un sector muy afectado por las concesiones ya acumuladas por otros acuerdos comerciales como el de Sudáfrica.

La situación de este sector empeoraría seriamente por la liberalización de importaciones de zumo de naranja de Brasil que ya ostenta el 90% del mercado de la UE.

Otro producto mediterráneo especialmente sensible es el arroz, que también ha sufrido las concesiones de otros acuerdos comerciales

Es importante tener presente que el arroz se cultiva en España en zonas medioambientales muy sensibles y donde no existen alternativas de cultivo

PELIGRO DEL MODELO PRODUCTIVO

Pero no sólo esto preocupa al sector agropecuario, también las prácticas en la producción, pues las diferencias entre ambos países son considerables. Mientras que en la UE cada vez hay más normas medioambientales, en América aún se permite, por ejemplo, el uso de antibióticos como hormonas del crecimiento y soja modificada genéticamente, lo que se traduce en que las producciones de Mercosur entrarán no sólo con una condiciones competitivas mejores sino también con menos requisitos en el mercado de la UE.

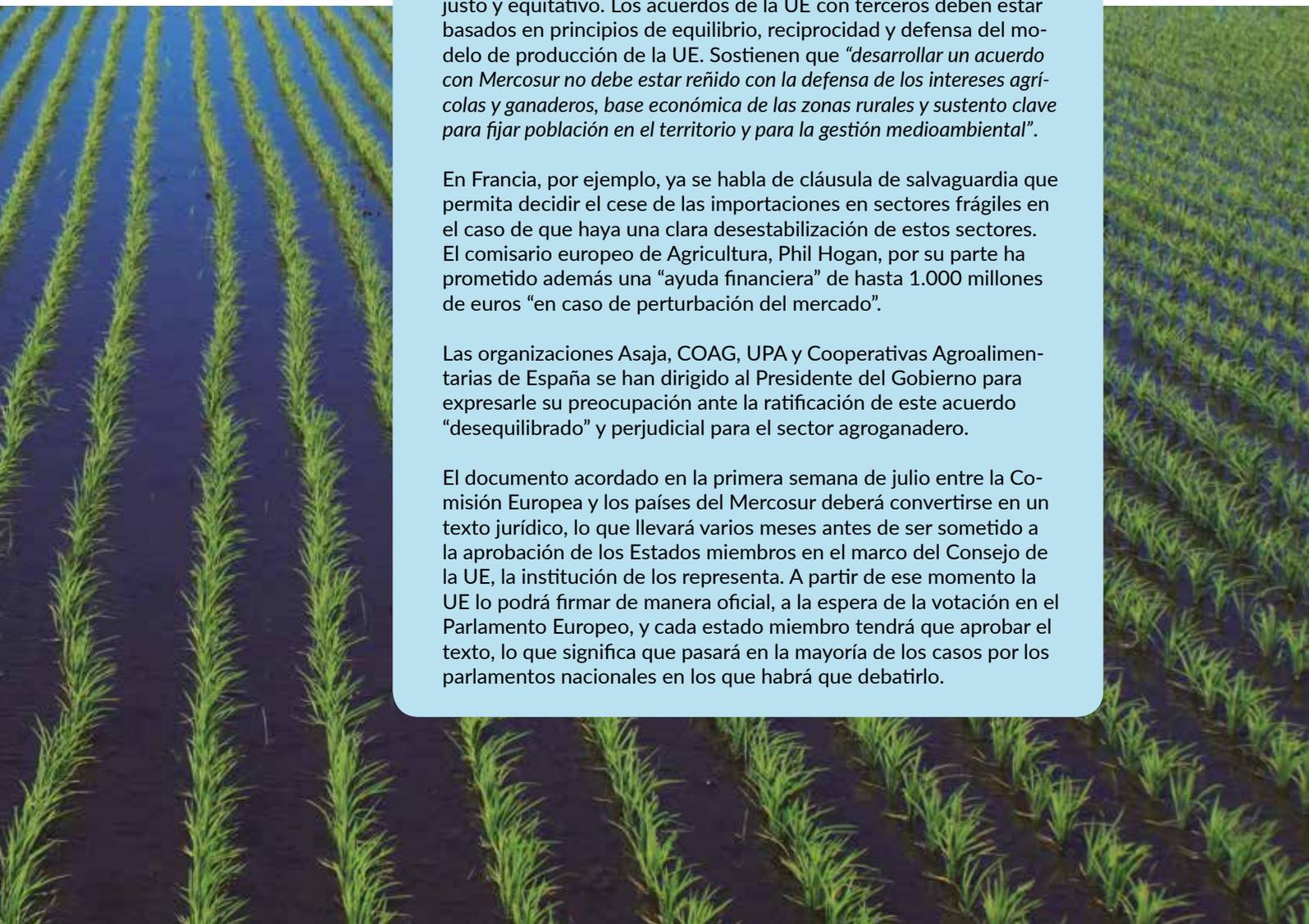
En este sentido, debemos recordar las estrictas normas de obligado cumplimiento para los productores europeos en materia tanto sanitaria, como fitosanitaria, zoonosanitaria y de sanidad animal, además del respeto al medio ambiente y que garantiza a los consumidores europeos que los productos alimenticios que adquiere en el mercado comunitario cumplen con todos los requisitos y estándares europeos. Por todo ello estas concesiones no sólo podrían en peligro el tejido económico en las zonas productoras castigadas, sino también el modelo productivo que defiende la UE, más respetuoso con el medio ambiente.

El sector agrario español, como no podría ser de otra forma, está a favor del comercio internacional, pero de un comercio internacional justo y equitativo. Los acuerdos de la UE con terceros deben estar basados en principios de equilibrio, reciprocidad y defensa del modelo de producción de la UE. Sostienen que *“desarrollar un acuerdo con Mercosur no debe estar reñido con la defensa de los intereses agrícolas y ganaderos, base económica de las zonas rurales y sustento clave para fijar población en el territorio y para la gestión medioambiental”*.

En Francia, por ejemplo, ya se habla de cláusula de salvaguardia que permita decidir el cese de las importaciones en sectores frágiles en el caso de que haya una clara desestabilización de estos sectores. El comisario europeo de Agricultura, Phil Hogan, por su parte ha prometido además una “ayuda financiera” de hasta 1.000 millones de euros “en caso de perturbación del mercado”.

Las organizaciones Asaja, COAG, UPA y Cooperativas Agroalimentarias de España se han dirigido al Presidente del Gobierno para expresarle su preocupación ante la ratificación de este acuerdo “desequilibrado” y perjudicial para el sector agroganadero.

El documento acordado en la primera semana de julio entre la Comisión Europea y los países del Mercosur deberá convertirse en un texto jurídico, lo que llevará varios meses antes de ser sometido a la aprobación de los Estados miembros en el marco del Consejo de la UE, la institución de los representa. A partir de ese momento la UE lo podrá firmar de manera oficial, a la espera de la votación en el Parlamento Europeo, y cada estado miembro tendrá que aprobar el texto, lo que significa que pasará en la mayoría de los casos por los parlamentos nacionales en los que habrá que debatirlo.





UN ACUERDO QUE HIPOTECA EL FUTURO DEL CAMPO VALENCIANO

La eliminación de aranceles para el 81,7% de las importaciones agrarias de Mercosur, señala AVA-Asaja Valencia, hipoteca el futuro del campo valenciano. La asociación valenciana afirma que esta rúbrica asesta un duro golpe a la ya de por sí precaria estabilidad del sector agropecuario de la Comunidad Valenciana, ya que afecta directamente a los cultivos más importantes de esta zona.

El acuerdo liberaliza importaciones agrícolas de Mercosur con destino a Europa en los siguientes términos: para el 81,7% de las mismas eliminará los aranceles de importación, mientras que para el 17,7% restante fijará cuotas o preferencias fijas.

Así, según la información que ha trascendido frutos secos, uva de mesa, cerezas o ciruelas entre otros muchos, no pagarán aranceles desde la entrada en vigor del tratado. En el caso de los frutos cítricos, de las hortalizas, del arroz, de los aceites vegetales o de las mermeladas se llevará a cabo una reducción arancelaria paulatina durante un período de entre 4 y 10 años. En cuanto a las cuotas, se ha acordado que entren en los mercados comunitarios 60.000 toneladas de arroz originario de Mercosur sin arancel y otras 180.000 toneladas de carne de ave y 45.000 de miel en las mismas y ventajosas condiciones. El vino, el azúcar y el vacuno también se ven abocados a situaciones similares.

La preocupación de los agricultores y ganaderos valencianos se acentúa en el ámbito citrícola, tras una campaña de auténtica ruina para los productores. El presidente de AVA-Asaja, Cristóbal Aguado recalcó que *“el tratado no establece mecanismos compensatorios para aquellos sectores que van a verse más afectados ni ningún tipo de garantía. Los países de Mercosur cuentan con grandes explotaciones, con costes de producción sensiblemente inferiores a los nuestros; con otro modelo productivo, en suma, y con esas condiciones tan desiguales es imposible competir”*.

“Ante el impacto tremendamente negativo que la entrada de zumos procedentes de Brasil tendrá sobre el papel regulador del mercado en fresco que tiene la industria de transformación, puesto que esa competencia foránea de los zumos se traducirá en mayores dificultades para los productores europeos a la hora de destinar sus cítricos de menor condición y calibre a las plantas transformadoras a unos precios mínimamente razonables. Asimismo, también se contempla una mayor flexibilidad a la hora de aplicar los controles sobre plagas y enfermedades en los cargamentos procedentes de Mercosur”



Alubias y otras legumbres

Los productores leoneses de sectores como el de las legumbres, que se podrán importar sin cuotas y arancel cero, también muestran su preocupación debido al peso que tiene el sector envasador de las legumbres en la provincia de León -una gran parte de las 155.000 toneladas que cada año se importan de diferentes lugares del mundo recalca aquí-.

España se convirtió en país importador desde la entrada en la entonces Comunidad Económica Europea en 1986, relegando la producción nacional de estos productos a cifras poco relevantes, debido a que las legumbres se importan desde entonces sin cuotas y con aranceles poco disuasorios.

Los bajos precios de países terceros, entre ellos el bloque de Mercosur, son los que han tirado por tierra la producción de legumbres en España, cifrada en unas 80.000 toneladas, de las que 18.000 son alubias, y de estas unas 12.000 se producen en la provincia de León. Este año hay sembradas 4.123 hectáreas en la provincia.

Desde Asaja-León se explica que este acuerdo *“va a poner la puntilla a una producción de alubias y resto de legumbres que sobrevive con dificultad en un mercado prácticamente libre donde no se aplican principios de reciprocidad”*. Asaja,

que apuesta por el libre comercio como política de futuro, y por tanto no se opone a los tratados internacionales en esta materia, pide, para que sean justos, que se rijan por normas comunes en aspectos relacionados con la producción, así como respecto a las cargas impositivas y los aspectos socio laborales. En la situación actual, estos acuerdos son perjudiciales para el sector primario, y un buen ejemplo es lo que ha pasado con el mercado de las alubias en los 33 años de prácticamente libre comercio mundial.

Además de las alubias, hay otros sectores en la provincia de León también sensibles a los acuerdos de este tratado con Mercosur, como son la industria cárnica y quizás de forma particular el sector remolachero azucarero. Por el contrario, el sector ganadero se puede ver beneficiado por las importaciones más ventajosas de un producto tan demandado como la harina de soja, que por cierto es transgénica, una tecnología prohibida en la Unión Europea, y claro ejemplo de esa falta de normas comunes.

Lo cierto con respecto a este acuerdo con Mercosur, es que todavía no está todo dicho y que habrá países de la Unión sensibles con el sector primario que pondrán los debidos reparos. Habrá que desgranar el acuerdo y determinar medidas para los sectores especialmente sensibles.



Los productos agrarios, moneda de cambio en una negociación que beneficia a otros sectores

en detrimento del agrario

ASAJA-MÁLAGA SE HA SUMADO A LA OLEADA DE ASOCIACIONES PROVINCIALES QUE HAN MANIFESTADO SU MALESTAR FRENTE AL ACUERDO ENTRE LA UE Y MERCOSUR, ALCANZADO TRAS 20 AÑOS DE NEGOCIACIÓN

Asaja -Málaga se ha sumado a la oleada de asociaciones provinciales que han manifestado su malestar frente al acuerdo entre la UE y Mercosur, alcanzado tras 20 años de negociación. Desde la organización andaluza precisamente lo que ponen en valor es el papel que han jugado los productos agroalimentarios en un acuerdo que es beneficioso para otros sectores como el de la automoción. *“Los productos agrícolas se han utilizado como moneda de cambio frente a otros bienes, como por ejemplo los coches. Estos productos agrícolas, que se ven mermados, son en su mayoría españoles, mientras que los coches que se exportan a Mercosur no lo son”,* denuncian desde Asaja-Málaga, quienes lamentan los términos en los que se ha cerrado este acuerdo.

Los principales perjudicados de la firma de este acuerdo, que ya está aprobado y en vías de ser ratificado por los países implicados, son la carne de vacuno y pollo, los cítricos y el arroz. Además, también desconocemos los términos relativos al control fitosanitario de plagas procedentes de Mercosur.

La preocupación ha aumentado ante el anuncio del comisario europeo, Phill Hogan, quien reconoció que el acuerdo presenta algunos desafíos para los agricultores europeos que tendrán que ser compensados de alguna

forma pero sin especificar cómo. El propio comisario europeo ha prometido que la UE abrirá cuotas cuidadosamente administradas de productos agrícolas, que garanticen que no haya riesgos de que ningún producto inunde el mercado de la UE y, por tanto, amenacen el sustento de nuestros agricultores.

LOS DATOS

El acuerdo si proporcionará acceso libre de aranceles para los productos lácteos de la UE (actualmente del 28%), especialmente para los quesos.

Por su parte, los países de Mercosur se comprometen a garantías legales para proteger contra la imitación los 357 productos europeos de alta calidad de alimentos y bebidas reconocidos como indicaciones geográficas (IG), como Jabugo o Rioja.

Los productos que salen desde Mercosur a Europa son, prácticamente, al 50 % de agricultura y ganadería con una facturación que asciende a 42.600 millones de euros, es decir unos 20.000 millones de euros, mientras que, desde Europa a Mercosur la facturación que es de 45.000 millones de euros, un 68% son productos manufacturados, y sólo el 5% son productos agrícolas y ganaderos, alcanzando sólo unos 2.250 millones de euros.

**LA PREOCUPACION
AUMENTA ANTE EL
RECONOCIMIENTO
DE PHILL HOGAN
DE QUE EL ACUERDO
PRESENTA ALGUNOS
DESAFIOS PARA
LOS AGRICULTORES
EUROPEOS**

L200

MARCA EL CAMINO



Descubre la quinta generación del pickup de Mitsubishi. Un coche aún más robusto, resistente y fiable. Con motores altamente eficientes de hasta 181 CV. Un auténtico todoterreno ágil y espacioso, con un gran equipamiento de confort y seguridad, con el que llevar cualquier carga hasta donde tú quieras.

Nuevo Mitsubishi L200. El pickup que marca el camino.



Drive@earth

CO₂: 169 - 189 g/km · Consumo: 6,4 - 7,2 l/100km

Modelo fotografiado: L200 D/C 300 DI-D 5AT Kaiteki. Asistencia 24h en Europa. Mitsubishi recomienda lubricantes **REPSOL**



PRODUCTOS AFECTADOS DEL ACUERDO ENTRE LA UE Y MERCOSUR

REDUCEN EL ARANCEL ENTRE 4 A 10 AÑOS

- Harina de soja y poroto de soja.
- Aceites para uso industrial (soja, girasol, maíz).
- Despojos comestibles de especie bovina, porcina y ovina.
- Otros productos de origen animal (menudencias, grasas, semen bovino).
- Manzanas, peras, duraznos, cerezas y ciruelas.
- Legumbres.
- Frutos secos y pasas de uvas.
- Uvas de mesa.
- Maní.
- Infusiones (café, mate y té).
- Especias.
- Bebidas (agua mineral, cervezas y espirituosas).
- Productos de la pesca: merluza, vieiras y calamares.

ARANCEL 0% A LA ENTRADA EN VIGOR DEL ACUERDO

- Productos de la pesca (ej. langostinos) y conservas de pescado.
- Hortalizas, plantas y tubérculos alimenticios.
- Cítricos (limones, naranjas y mandarinas).
- Frutas finas (arándanos y frutillas).
- Harina de maíz.
- Almidón.
- Arroz partido.
- Aceites vegetales (soja, girasol y maíz).
- Biodiesel.
- Preparaciones alimenticias y pastas.
- Golosinas.
- Mermeladas, jaleas y otras preparaciones en base a frutas.
- Hortalizas en conserva.
- Helados.
- Alimento para mascotas.
- Manteca y demás preparaciones de maní.

MIEL

Se podrán introducir 45.000 T libres de impuestos con una entrada gradual en 6 etapas (5 años)

MOZ

de 60.000 toneladas con un arancel del 0% con liberalización en 5 años

CARNE AVIAR

Se podrán introducir 100.000 T libres de impuestos (50% deshuesada y 50% con huesos). Introducción gradual en seis etapas anuales iguales

AZÚCAR

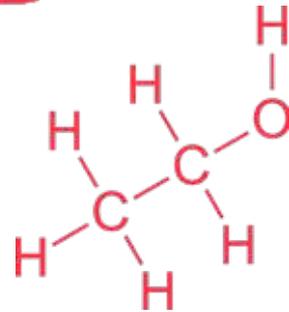
Podrán entrar en la UE sin cuota alguna desde el primer día de aplicación del acuerdo hasta 180.000 T de azúcar de los países de Mercosur. Así se eliminan los 98 euros/T que se pagan actualmente. Para Paraguay la cuota es de 10.000 T libres de impuestos

CARNE DE VACUNO

Además de la cuota Hilton (29.500 toneladas) con un arancel 0% a la entrada en vigor del acuerdo; los países de Mercosur pueden importar en la UE 99.000 T de carne de vacuno (55% fresco + 45% congelado) con un tasa del 7,5%. El volumen se introducirá gradualmente en 6 etapas durante 5 años

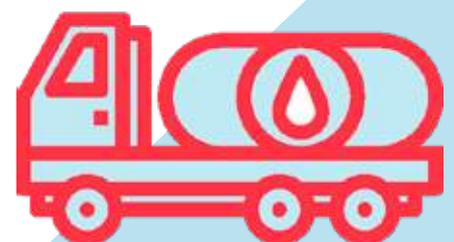
VINO

El proceso de adaptación para este producto de hasta 5 litros es de hasta 8 años. Para los espumosos se pagará durante 12 años un mínimo, después se liberalizará. Se excluye de manera recíproca el vino a granel



ETANOL

Se importarán hasta 450.000 T para usos químicos y otros 200.000 T para otros usos con arancel 0% al momento de entrada del acuerdo.



CUOTAS

ACUERDO
UE-MERCOSUR

LA OPINIÓN DEL SECTOR



*Eduardo
Pérez*

Un dudoso acuerdo

Mercosur llega con muchas dudas bajo el brazo. Para las producciones riojanas puede suponer más de cal que de arena. Como parte positiva, podemos entender que según las bases del acuerdo contamos con la protección de las Indicaciones Geográficas Protegidas (IGP) y Denominaciones de Origen Protegidas (DOP) dentro de las que se encuentra el vino de Rioja, aunque tenemos que andar con cautela puesto que habrá que estudiar el nivel de protección y blindaje que se va a dar a nuestros vinos respecto a otras indicaciones como Rioja en Argentina. Y en la parte más negativa está la competencia desleal que puede darse para nuestra ganadería extensiva, frutas y hortalizas y remolacha, que se producen con unas normas en materia fitosanitaria, de bienestar y sanidad animal y respeto medioambiental y social muy estrictas a diferencia de terceros países, con una legislación más laxa, lo que propicia unas reglas de juego distintas para nuestros agricultores y ganaderos provocando una competencia desleal que perjudica la competitividad y rentabilidad de nuestro sector agrario.



*J. Antonio
Pino*

Preocupación

Como presidente provincial de Asaja-Ávila, no puedo otra cosa que mostrar preocupación porque una ballena se coma al pez pequeño. Una provincia como Ávila, si en muchos aspectos está abandonada, es por la poca preocupación de administraciones en diversos aspectos. Un mundo agrario globalizado, que con acuerdos como este, podría empequeñecer aún más a una provincia como esta.

Tal es así que me sumo a la gran preocupación que hay en la comunidad de Castilla y León y en el sector agrario español ante el acuerdo de la Unión Europea con Mercosur, donde parece que el agrario será nuevamente la moneda de cambio y el perjudicado.

Aplaudo el habernos puesto en contacto desde las organizaciones agrarias con el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, porque se ha de luchar por la agricultura y ganadería desde los altos estamentos. Porque cabe recordar que penden de un hilo algunas producciones y economía de algunas zonas rurales.

Un sector vital en la provincia de Ávila que se podría ver afectado es el del vacuno de carne. Si nuestros ganaderos ya tienen que hacer frente a materias rigurosas como la sanidad animal, normas fitosanitarias y zoonosológicas, a la vez que un respeto medioambiental, no estaría de más que se garantice una igualdad en dicho mercado comunitario ya que en la actualidad no siguen esos estándares todos los países pertenecientes a Mercosur, con recientes escándalos protagonizados por Brasil.

Desde el sector agrario español, tal y como informaba en días pasados Asaja nivel nacional, somos partidarios de un comercio internacional justo y equitativo pero sostenemos que este acuerdo con Mercosur tiene que tener presente los intereses de nuestros agricultores y ganaderos y mucho nos tememos que no es así.



*Cristóbal
Aguado*

Comercio libre pero justo

En un mundo globalizado como el actual no podemos ir en contra del libre comercio ni de los acuerdos internacionales que este conlleva. Ahora bien, cada vez que se produce un acuerdo es necesario analizar previamente qué sectores económicos pueden experimentar problemas y realizar siempre una evaluación exhaustiva de las consecuencias negativas que estos tratados pueden acarrear para así llevar a cabo las medidas paliativas pertinentes y poder evitar los daños que puedan producirse en los sectores más sensibles. En otras palabras, es fundamental lograr el equilibrio y que ningún sector salga perjudicado de esos acuerdos comerciales.

Sin embargo, en los últimos años, se han producido muchos acuerdos entre la UE y países terceros, que no solo son grandes productores agrícolas, sino también grandes compradores de productos industriales, que han derivado en el uso de la agricultura como la moneda de cambio para ejecutar pactos en pro de la industria. Por todo ello, no se trata de estar a favor del libre comercio o no, puesto que una cosa es el libre comercio y otra muy diferente es jugar las cartas de forma tramposa para satisfacer los intereses de unos en perjuicio de otros.

Algunos de los acuerdos comerciales firmados en los últimos tiempos lamentablemente han sido lesivos para los sectores agrícolas del mediterráneo y desgraciadamente el de Mercosur lleva el mismo camino. Cítricos, zumo de cítricos, arroz y miel no han sido considerados como productos sensibles, y tampoco se ha evaluado el impacto que este tratado pueda tener sobre estos, mientras que sí se está reconsiderando la aplicación en el sector del vacuno, que curiosamente es un producto prioritario de los países del norte de Europa. Claro está que esto es debido a la doble moral que impera en las instituciones europeas y en el gobierno español, que pese a reconocer la crisis que viven estos sectores, no dejan de firmar acuerdos que agravan la ruina de los productores mediterráneos.

Ante estas prácticas irrazonables es importante recalcar que nosotros no estamos en contra del libre comercio, sino a favor de un comercio libre pero justo que tenga en cuenta que las condiciones de producción de estos países no tienen nada que ver con las europeas, ni en rigor, ni en costes y que, por ello, es necesario tomar las medidas oportunas para evitar nuevas crisis.



*Eladio
Anioarte*

Cómo afecta a los cítricos

La agricultura mediterránea viene de unas campañas negativas, lastradas por los bajos precios, consecuencia directa de la política que se ha instaurado en el seno de la CE, que ha adquirido por sistema, utilizarnos como moneda de cambio en todos los tratados que firma con terceros países. Acuerdos como éste favorecen la entrada de productos europeos sin aranceles o reducidos, procedentes de sectores como la industria del automóvil, textil, maquinaria, productos de laboratorio... hacia el mercado latinoamericano, a cambio de que éste pueda exportar sus frutas y hortalizas a la UE con aranceles irrisorios. Un intercambio favorable para algunos, pero que vamos a pagar, y muy caro, los de siempre, el sector productor español, ya que estas frutas y hortalizas que entrarán libremente a Europa y se mezclarán con las nuestras en el mercado, no cumplen con los estrictos protocolos fitosanitarios y laborales que nos exigen a nosotros, hecho que esconde una competencia desleal sin precedentes y que desembocará en un perjuicio económico millonario para los agricultores mediterráneos, porque hundirán nuestros precios.

No sólo este Acuerdo va en nuestra contra, sino todos los acuerdos comerciales que Europa está firmando con otros países, como Sudáfrica, Egipto o Marruecos, que están dejando a los agricultores del sureste español totalmente fuera de juego, lastrando la rentabilidad de nuestros cultivos estrella y poniendo en serio peligro los mercados a los que abastecemos y que tantos años nos ha costado conseguir. El caso más gravoso y cercano está en los cítricos. Este año hemos tenido una campaña históricamente desastrosa, con pérdidas que superan los 800 M€ en naranjas y mandarinas y los 250 M en limón, a nivel nacional, según los datos que manejamos desde Asaja Alicante, como consecuencia directa por los acuerdos comerciales firmados con Sudáfrica y Egipto. Si el acuerdo con Mercosur se materializa en los términos estipulados, no podremos competir con ellos. Por eso pedimos que se revise y se analice el impacto económico que tendrá en nuestro sector primario; también pedimos competir en las mismas condiciones y que Europa aplique el principio de reciprocidad laboral, medioambiental y fitosanitario, con el objetivo de que se estipulen los mismos requisitos tanto para producciones europeas como para producciones de terceros países que se consumen en nuestro continente. Creemos necesario solicitar que la UE tenga en cuenta el principio de preferencia comunitaria, por el que las producciones importantes de los países miembro tengan una preferencia en el consumo de los 28 países.

Que quede claro, no tenemos miedo a competir porque nuestra naranja y limón tienen una calidad diferenciada. Competencia sí, pero con las mismas reglas del juego para todos.

Nuestra

gente

Esperanza
Rodríguez
Carrera

Cádiz



En esta ocasión hablamos con la gaditana Esperanza Rodríguez Carrera, licenciada en ciencias empresariales en la Universidad de Cádiz. A sus 38 años, reconoce haber abandonado el sector servicios por la agricultura, volviendo al mundo rural, al campo. Desde hace 5 años, se dedica profesionalmente a la agricultura extensiva, fundamentalmente enfocada en cereal y algodón. Además, en la actualidad ejerce como presidenta en Amfar Cádiz.

Pregunta: ¿Qué le llevó a ser agricultor/ganadero?

Respuesta: Trabajaba en el sector servicios en Cádiz capital como contable, aunque siempre ha-

bía estado vinculada al campo, ya que mis padres vivían en Bornos, un pequeño pueblo de la Sierra de Cádiz y ambos eran agricultores profesionales.

Mi marido y yo queríamos tener hijos y la conciliación laboral era imposible en la ciudad. En una comida familiar, mi padre me ofreció la posibilidad de tomar su testigo, ya que se jubilaba en dos años. Tras mucha reflexión personal, tanto mía como de mi pareja, llegamos a la conclusión que la vida rural nos daría la posibilidad de formar una familia y así lo hicimos. Llegamos a un acuerdo en nuestras empresas y dejamos nuestros trabajos en Cádiz y nuestra casa para vivir de alquiler en Bornos y comenzar una nueva etapa tanto personal como profesional.

P: En caso de que tenga familia, ¿le gustaría que siguieran sus pasos?

R: Tengo una niña de 3 años, demasiado pequeña para plantearme qué será en un futuro; pero no me importaría en absoluto, aunque habrá que ver cómo evolucionan los mercados y la política agraria, para saber si es un negocio rentable o no en un futuro a largo plazo.

P: Desde que está usted desarrollando esta actividad, ¿cuáles han sido los principales retos a los que ha tenido que hacer frente?

R: Retos, muchísimos. De estar ocho, diez, doce horas sentada en una oficina a pasar al campo, cuyas labores desconocía, fue complicado. Nun-

En breve:

- **Hobbies:** Senderismo y animales
- **Último libro que ha leído:** Patria, de Fernando Aramburu
- **Música favorita:** Sabina y Alejandro Sanz
- **Última película que ha visto:** Aladdin
- **Con qué personalidad se tomaría un café:** el Rey Felipe VI
- **Un destino para perderse:** Sudamérica

ca me había montado en un tractor ni sabía qué trabajos había que realizar en cada momento; pero poco a poco, con mi padre siempre apoyándome y enseñándome a su forma. He ido aprendiendo día a día, teniendo siempre en cuenta que en el campo influyen muchos factores, por lo que es difícil formar un guión de cada cultivo, por ejemplo, es imposible. Año tras año varía la forma de preparar la tierra, sembrar, abonar, no hay una teoría a la que agarrarte.

P: Pero no solo se habrá tenido que enfrentar a situaciones complicadas, ¿podría contarnos alguna de las mejores anécdotas que haya vivido mientras desarrollaba su labor?

R: Uno de los mejores momentos que vivo a diario es estar en contacto con la naturaleza. Me sorprende cuando me encuentro nidos de pájaros, perdigones con sus hijos cruzando las parcelas o ver como los girasoles van cambiando el color del campo. Al principio de llegar, algo simbólico, es que todo el mundo pensaba que venía para estar en la oficina; no se imaginaban que acabaría metiéndome en el barro, hasta tal punto, de caer al suelo al quedarse las botas entre mata y mata de algodón.

P: En los últimos tiempos se habla mucho de despoblación y de fijar población. En su caso, en el entorno en el que usted vive ¿cuántos vecinos hay?

R: Mi pueblo no es tan pequeño, tiene unos 8.000 habitantes aproximadamente, por lo que tenemos colegio o guardería (aunque con pocas plazas). Lo que sí tengo claro que, aunque hay que luchar por los pueblos mucho más pequeños, habría que intentar fijar población en los que todavía queda gente, ya que como siga así el mundo laboral, de la gente joven, no queda nadie y los mayores van falleciendo como es natural. De mi grupo del instituto, que éramos 14 amigas, quedamos 3 en Bornos y en cada generación que pasa es peor.



P: Nos puede indicar, en su opinión, cuáles son los pros y contras del sector agropecuario:

R: Lo más negativo del sector son los precios de los cultivos, que cada año que pasa bajan más y ocurre todo lo contrario en los costes, cada vez son más elevados los fitosanitarios, los arrendamientos, el gasóleo, las semillas, etc. El acceso a la tierra para los jóvenes es muy difícil al ser precios elevados que no podemos asumir y los bancos tampoco se quieren implicar al ser un sector con muchas oscilaciones en los precios y cosechas inestables con los cambios climatológicos.

Eso sí, no cambiaría para nada la decisión que tomé. El ejercer como mi propia jefa, tomar mis decisiones, aunque me equivoque; la libertad horaria, aunque casi siempre sea para robarle horas al día, el aire sin contaminar, la alimentación que te ofrece el mundo rural. El que cada día es distinto porque hasta que no amanece, no sabes qué tiempo va a hacer y no puedes planificar las tareas, aunque a veces eso te vuelve loco.

P: Cambiando el tercio, cuéntenos cuál es su relación con la Asociación Agraria-Jóvenes Agricultores (Asaja). ¿Cómo llegó a ella?

R: Mi padre siempre ha sido socio de Asaja y con él, fui a una reunión informativa a la cooperativa. Allí conocí al que era Secretario General, Cristóbal Cantos, y me animó a participar en el Congreso de Jóvenes Agricultores que se celebraba en Ciudad Real. Como me encanta viajar y conocer gente, me apunté sin dudar y me fui sin conocer a nadie al congreso. En el tren, ya habían conseguido mi teléfono y mis compañeros de provincia me llamaron e hicimos un buen viaje en la cafetería.

Uno de los mejores momentos que vivo a diario es estar en contacto con la naturaleza

Tras mucha reflexión personal, tanto mía como de mi pareja, llegamos a la conclusión que la vida rural nos daría la posibilidad de formar una familia y así lo hicimos

P: Si tuviera que explicarle a cualquier agricultor/ganadero cuáles son los beneficios que le ofrece pertenecer a la asociación, ¿qué le diría?

R: Que son muchísimos los beneficios, desde todos los servicios que presta a buen precio, como seguros, gestión de la PAC, seguros sociales, etc. Como la información, que es fundamental. Siempre hay reuniones informativas sobre todos los temas que nos afectan, leyes nuevas, reformas, normativas. Es muy difícil estar trabajando en el campo y estar informado a la vez de todo eso. Gracias a la asociación, estamos al día.

P: Sabe que esta asociación está comprometida con la capacitación de los jóvenes que quieren trabajar en el sector agropecuario. En esta línea, ¿qué le diría usted a todos aquellos jóvenes que dudan si dedicarse o no a la agricultura o la ganadería?

R: Que es un mundo apasionante, que cada día es distinto, que se aprende muchísimo de temas variados, se conoce mucha gente interesante y que no se van a arrepentir.

P: En último lugar, qué cambios considera usted que serían necesarios hacer en el campo para mejorarlo.

R: Hace falta mucha modernización y utilización de tecnología, pero el margen económico que te da el campo año tras año, no te permite hacer una inversión de ese calibre. Sería fundamental el uso de drones, que analicen la tierra y sepamos las carencias en cada momento. Eso ahorraría costes, así como mejorar los cultivos, pero para eso harían falta ayudas económicas, ya que de otra forma, para una agricultora como yo es completamente inviable.

Nuestra

gente

Francisco
Mora
Escudero

Alicante

Hablamos con el alicantino Francisco Mora Escudero, fundador y director de la empresa Agropaco en Guardamar del Segura. Empresa que produce, procesa y comercializa brócoli, boniato, calabaza y melón.

Pregunta: ¿Cómo y cuándo nace la empresa agraria?

Respuesta: Las raíces de nuestra sociedad provienen de sucesivas generaciones de agricultores desde 1916, ampliándose, modernizándose y constituyéndose como tal en el año 1992. Nuestra empresa es eminentemente familiar. En ella también trabajan mi mujer, Rosa Gómez Pizana y mis dos hijos, Rosa y Francisco. Todos tenemos un papel diferente y cada uno aportamos a este rompecabezas nuestro granito de arena y nuestros conocimientos.

Las tareas las distribuimos de la siguiente forma: la división agrícola y comercial la gestiono yo mismo; la división industrial (almacén, gestión de personas, contabilidad, jurídico, etc.) la dirigen mi hija y mi mujer. Por su parte, mi hijo Francisco se ocupa de un nicho primordial en Agropaco, el cuidado del medio ambiente y la implantación de protocolos como Globalgap, BRC y el IFS.

P: ¿Qué medidas concretas para cuidar el Medio Ambiente impulsáis desde Agropaco?

R: En Agropaco nos hemos tomado muy en serio proponer y aplicar medidas que cuiden nuestro entorno. Por ello, somos fundadores de una asociación medioambiental local llamada "HUERGUR", a través de la cuál realizamos acciones muy



concretas, pero que están reportando grandes resultados al paisaje y al bienestar de los ciudadanos de Guardamar.

En temas de medioambiente propiamente dichos, hemos creado junto a Bayer un sistema de degradación natural de residuos de fitosanitarios llamado Fitobac, el primero en la provincia de Alicante y el segundo en la Comunidad Valenciana. Asimismo, hemos impulsado la puesta de papeletras en la zona de la desembocadura del río Segura.

Al margen de las acciones medioambientales, también estamos llevando a cabo iniciativas para que trabajar en la huerta sea más fácil, seguro y atractivo. En este sentido, la seguridad en el campo es un tema que preocupa muchísimo en esta zona. Por ello, hemos instalado dos cámaras de

“

Generar economía en la zona y dar trabajo a casi 100 personas en campaña, genera mucha satisfacción



videovigilancia en los principales accesos rurales de Rojas y Guardamar.

Al mismo tiempo, ya que el campo es el lugar más alejado del centro de salud y que la media de edad de los agricultores supera los 50 años, hemos conseguido que el Ayuntamiento instale un desfibrilador, de forma que la huerta sea un punto cardio protegido.

Más acciones han sido el asfaltado de más de 12 km de caminos rurales, o la instalación de espejos de visión en cruces peligrosos, entre otras.

P: ¿Qué le llevó a ser agricultor/ganadero?

R: Llevo la agricultura en la sangre. La he vivido desde mis bisabuelos. No he conocido otra cosa y

tampoco me veo haciendo algo diferente que no sea cultivar y ver prosperar a mi empresa y mi familia siguiendo la tradición. Para mí, la agricultura es vocación. No me lo tomo como un trabajo. Simplemente es un modo de vivir.

P: ¿Le gusta que su familia haya seguido sus pasos y los de sus antepasados?

R: Como he explicado, mi mujer y mis dos hijos también son Agropaco. Al fin y al cabo, esto es para ellos. Creo que, con mucho esfuerzo e ilusión, hemos conseguido crear una empresa moderna, implicada con la sociedad, que atiende a la diversidad cultural, que da oportunidades a gente de todas las edades, en la que trabajan muchísimas mujeres, y en la que nuestro personal se siente protegido y valorado, ya que tenemos muy

■ NUESTRA GENTE

en cuenta la flexibilidad de horarios y la conciliación con la vida familiar, etc.

P: Desde que está usted desarrollando esta actividad, ¿cuáles han sido los principales retos a los que ha tenido que hacer frente?

R: Los retos de la empresa prácticamente son los retos del sector en esta zona, en el sureste español. El principal problema que tenemos aquí es la falta de agua. No tenemos seguridad, ni en calidad, ni en cantidad. Algo que resulta muy paradójico, si tenemos en cuenta que Guardamar del Segura se encuentra en la desembocadura del río Segura. Aquí es donde llega el agua con peor calidad, con más cargas de nitratos y residuos, porque ésta ya ha pasado por todos los pueblos y muchas veces son aguas que han sido reutilizadas y que nosotros volvemos a reutilizar.



Cuando en su día el PSOE paralizó el trasvase del Ebro se nos presentó el Plan Narbona, por el que la cuenca del Segura podría tener el agua del

La empresa Agropaco cubre todo el ciclo, desde el cultivo de los productos en sus 200 hectáreas en los términos de Guardamar y Rojales, hasta la venta directa a los mercados españoles y europeos, lo que implica no trabajar con intermediarios. Además, el 100% del producto que comercializa es cosecha propia. El término medio de producción anual de Agropaco es de dos millones de kilos de calabazas, un millón de kilos de brócoli y otro millón de kilos de boniatos.

“

La agricultura es vocación. No me lo tomo como un trabajo, simplemente es un modo de vivir

río (que sería el agua del riego tradicional), el agua del trasvase del Tajo-Segura, el agua de las desaladoras y el agua de las depuradoras. La realidad hoy es que no tenemos ninguna de esas cuatro fuentes. El agua del río no llega y la poca que llega es de mala calidad. Las desaladoras no funcionan al 100% y, aunque algún día lleguen a hacerlo, el coste del agua desalinizada es inasumible para un sector como la agricultura, además de ser totalmente antiecológico por el fuerte consumo energético que conlleva. Las depuradoras no están en condiciones y el trasvase tampoco llega. Por tanto, en la cuenca del Segura y en la Vega Baja seguimos teniendo el mismo problema que hace quince años y todavía no ha habido ni un solo político capaz de solucionarlo. Lo que es inaudito es que estemos a cien metros del cauce del río, en una vega fluvial, y no tengamos agua. Que el río muera en Murcia significa que el reparto de agua no está siendo equitativo. En definitiva, este ha sido y es



Asaja te permite no ser gestor y sí ser agricultor



el principal problema al que se enfrenta el sector en la provincia y que, sin duda, frena en seco el desarrollo de la agricultura y la incorporación de jóvenes. Es difícil verse atraído por un sector donde cada cosecha tiene un futuro incierto.

Otro de los grandes retos a los que se ha enfrentado Agropaco es superar la agricultura minifundista que caracteriza la huerta de Guardamar.

P: Pero no solo se habrá tenido que enfrentar a situaciones complicadas, ¿qué beneficios y satisfacciones le aporta su labor como agricultor y empresario agrícola?

R: La agricultura produce unos efectos muy beneficiosos para el medio ambiente. Hace unos meses hicimos un estudio con unos compañeros del colegio de químicos de Murcia en el que se estableció que una tahúlla de brócoli genera aproximadamente un kilo de oxígeno todos los días. Por tanto, la huerta es un sumidero de todo el CO2 que se produce en la ciudad.

Además, el hecho de generar una economía en la zona y dar trabajo a casi 100 personas en campaña, genera mucha satisfacción para alguien que siente y vive la tierra y su pueblo como yo. Además del empleo directo que genera Agropaco, nosotros llevamos arrendando tierras a más doscientas familias de la zona desde hace 25 años.

Por tanto, me satisface decir que, en contra de lo que piensan algunos, la agricultura es un sector que da oportunidades a toda clase de personas, de edades, de género y procedencia. Aquí trabaja gente muy joven que ha abandonado los estudios, trabaja gente mayor que, seguramente, por su edad no encontraría empleo en otro sector, trabaja gente extranjera que encuentra la barrera del idioma, etc. La agricultura profesional es un nicho de oportunidades para todos. Solo hay que saber enfocarla y buscarle la oportunidad.

P: Cambiando el tercio, cuéntenos cuál es su relación con la Asociación Agraria-Jóvenes Agricultores (Asaja). ¿Cómo llegó a ella?

Nosotros llegamos a Asaja-Alicante de la mano de su presidente, Eladio Aniorte. Él es una persona que conoce muy bien los cultivos de la zona y empatiza muy bien con los agricultores porque pone mucha pasión en todo lo que hace. Eso, se contagia.

He de decir que Asaja siempre nos ha ayudado y asesorado. Tienen un equipo técnico altamente cualificado y, lo más importante, especializado en el sector agrario, tanto en seguros, como en temas laborales, fiscales, tributarios, jurídicos, etc.

P: Si tuviera que explicarle a cualquier agricultor/ganadero cuáles son los beneficios que le ofrece pertenecer a la asociación, ¿qué le diría?



R: Pues que estar agrupados en una asociación que te representa ante cualquier problema e imprevisto, unido al asesoramiento técnico, te hace no ir a ciegas. Sabes que siempre tienes una mano que te va a guiar y asesorar no solo ante un problema, si quieres desarrollar un nuevo proyecto, si necesitas asesoramiento ante trabajadores, normativas, si quieres solicitar alguna ayuda, etc.

También el posicionamiento y el prestigio que tiene Asaja, tanto a nivel nacional como provincial, ayuda cuando necesitas mover cualquier trámite en la Administración. Sabemos que la burocracia es enorme y la asociación te facilita mucho esta labor. Asaja te permite no ser gestor y sí ser agricultor. De lo contrario, me pasaría el día en el despacho.

P: En último lugar, ¿qué cambios considera usted que serían necesarios hacer en el campo para mejorarlo?



R: Creo que los Gobiernos deberían tratar a la agricultura como un tema de seguridad nacional, como hacen en Estados Unidos. La seguridad de que tenemos alimentos suficientes para subsistir es un tema que no debería tomarse a la ligera, como ocurre hoy en día en España y Europa.

Actualmente, nuestros Gobiernos están en otras cosas y, por ejemplo, no tienen en cuenta como nos afecta al sector primario los acuerdos que firman con terceros países como, por ejemplo, el de Mercosur. Esto debería ser un reto para Europa porque nos estamos haciendo muy dependientes del resto del mundo y esto entraña peligros.

Considero necesario para el sector tres premisas que son urgentes: inversiones en infraestructuras hídricas que redistribuyan toda el agua de España y la lleve de donde sobra a donde falta; el Corredor Mediterráneo con parada en la Vega Baja. Y digo en la Vega Baja no porque me apetezca, sino porque esta comarca es el 45% de la producción agraria de la provincia de Alicante, es decir, una sola comarca es la mitad de la agricultura de toda la provincia; y protección del sector primario ante los acuerdos que Europa firma con terceros países. No contemplar estas tres acciones para la próxima legislatura es algo que nos retrasa y nos hace competir en desigualdad. ●

SIGFITO es 



Si comercializas envases de
fertilizantes, bioestimulantes y nutricionales,
únete a **SIGFITO** y súmate al **cuidado** del **medio ambiente.**

www.sigfito.es





HECHO EN ESPAÑA: LA VENDIMIA

ES TIEMPO DE VENDIMIA, UN BUEN MOMENTO PARA CONOCER MÁS SOBRE ESTA LABOR Y SU FRUTO. EN LAS SIGUIENTES PÁGINAS DESCUBRIRÁS LA GRAN VARIEDAD DE UVAS QUE SE CULTIVAN EN NUESTRAS TIERRAS, SU PARTICULARIDADES Y LOS CALDOS QUE ORIGINAN. DESCUBRE TODAS LAS D.O DE ESPAÑA. PERO LA UVA ES VINO Y MÁS,...

AIRÉN

Es la uva blanca más extendida y cultivada en nuestro país. Autóctona de la Mancha, Madrid, Córdoba y Murcia, de racimos grandes y apretados, últimamente este tipo de uva esta siendo reconocida gracias a los nuevos avances técnicos. Con ella se producen vinos blancos, pálidos, de aromas afrutados y con buena calidad.

ALBARIÑO

Es la uva de Galicia, de las Rías Baixas responsable de su DOP. Es una uva de racimo y grano pequeño, afrutada, floral y cítrica. Produce vinos refrescantes con alto contenido alcohólico y de gran calidad.

GARNACHA

Es la uva del alto Aragón, aunque también se produce en la Rioja, Navarra y Cataluña. Es una variedad con la que se producen vinos alcohólicos, con acidez media alta y ricos en extracto. Cultivada en zonas frescas mejora la acidez de sus vinos y, poseen aromas de intensidad media, con notas florales, afrutadas y herbáceas.

MOSCATEL

Es una de las variedades mas antigua de uva blanca mediterránea, se cultiva fundamentalmente en Málaga y Valencia. Sus uvas son grandes, jugosas y muy ricas en azuceres. Sus vinos son aromáticos y con ellas se hace mistelas y vinos dulces y secos.

VERDEJO

Es la uva casi exclusiva de la DOP. Rueda en Valladolid, aunque también la podemos encontrar en Ávila y Segovia. De racimo pequeño, uva ovalada, produce unos vinos moderadamente alcohólicos de acidez media alta, afrutados cítricos suaves y sabrosos.

PEDRO JIMÉNEZ

Cultivadas principalmente en las provincias andaluzas y extremeñas, es de racimos muy grandes, de compactidad media y pedúnculo corto. La uva es de tamaño medio, se elaboran vinos muy alcohólicos, dado que sus mostos son muy azucarados y con acidez baja. Tienen aromas a frutas y a flores, poseen un sabor dulce muy agradable.

NEGRAMOLL

Es particularmente abundante en las Islas Canarias y en Palma de Mallorca. Los racimos tienen un tamaño negro y son compactos. Las bayas son de tamaño mediano, forma ovalada y color negro. Sus vinos son ligeros y de calidad cuando son jóvenes. Es una planta de elevada productividad.

TINTA DE TORO

Variedad tinta autóctona de Castilla y León D.O Toro. Sus racimos son concentrados, de tamaño medio, uva de tamaño mediano y forma redonda color negro azulado. Sus vinos son ligeramente ácidos equilibrados y con un suave aroma a frutos y a fresas.

TEMPRANILLO

Uva de La Rioja, Burgos, Cataluña y La Mancha conocida también como Cencibel, tinta del país, Escobera. Es la de mayor extensión de cultivo a nivel nacional, sus racimos son de tamaño grande con hombros marcados, compactos y la uva de tamaño medio grande. Produce vinos muy afrutados con maceración carbónica. Potencia su valor al ser criado en barrica, con unos excelentes resultados. Se trata de tintos equilibrados en cuanto a acidez, color y azúcar, y también muy aromáticos.

CARIÑENA

La variedad autóctona de la Mazuela (Cariñena) se produce fundamentalmente en Cataluña, La Rioja y Navarra. Tiene una alta cantidad de taninos, otorgándole una gran capacidad de envejecimiento y una alta acidez. Es de maduración tardía y da vinos con un sabor consistente aunque con un aroma menos intenso.

BOBAL

Autóctona del Levante español, concretamente de la DO Utiel-Requena. Actualmente se ha extendido de un modo mayoritario hasta La Manchuela y Ribera del Júcar. Los racimos son de tamaño grande, compactos y con hombros irregulares. Las bayas son esféricas, de tamaño mediano y de color azul oscuro. El contenido de azúcar en mosto es elevado y la acidez baja con mucho cuerpo y sabores complejos.

MENCÍA

Variedad de León, Zamora, y en sureste de Galicia considerada variedad principal en la D.O Valedoras y en la D.O. Bierzo. Racimos de escaso tamaño, no muy compactos y grano mediano en forma elipsoidal de color azul grisáceo y piel gruesa, da lugar a vinos de gran calidad, con alto contenido en azúcar y poca acidez, dando unos vinos suaves, ricos en aromas primarios.

PRIETO PICUDO

Son las uvas leonesas por excelencia. Con ella se elaboran muchos de los caldos de la DO. Bierzo, sus racimos es apretado y las bayas tienen forma ovalada y acabada en punta de ahí su nombre apretado y picudo. Sus vinos son muy aromáticos no muy coloridos y con mucho cuerpo e intensos.

SUV PEUGEOT 3008

NUNCA UN SUV HABÍA LLEGADO TAN LEJOS



CONDICIONES ESPECIALES PARA ASOCIADOS ASAJA



PEUGEOT i-Cockpit®
PEUGEOT DIGITAL HEAD UP
NAVEGACIÓN CONECTADA 3D

MOTION & e-MOTION



PEUGEOT

PEUGEOT RECOMIENDA TOTAL PSA FINANCE Atención al cliente: 902 366 247 - 91 347 22 41

Gama SUV Peugeot 3008: Valores WLTP: Consumo de carburante (l/100 km) mínimo y máximo de 5,0 a 7,7 en ciclo combinado - Emisiones de CO₂ (g/km) mínimo y máximo de 127 a 180 en ciclo combinado. Más información en la sección WLTP de la página web de [peugeot.es](http://www.peugeot.es) (www.peugeot.es/marca-y-tecnologia/ciclo-wltp).

EL VINO

Y SUS OTROS USOS

VINOTERAPIA

La vinoterapia como tal nace, en uno de los países con más tradición vinícola del mundo, en Francia. En concreto ve la luz en la región de Graves, muy conocida por albergar algunos de los viñedos y bodegas más antiguas de Europa. Desde allí se ha ido extendiendo a otros países con gran tradición vinícola, entre ellos, España, donde ya hay numerosos centros y spas que usan este tipo de terapias en nuestra piel.

La vinoterapia normalmente consta de varios tratamientos simultáneos.

Exfoliación Corporal: Surge para hidratar reparar y nutrir nuestra piel. La fermentación del vino obtenida de la piel de la uva tinta es rico es resveratrol y polifenoles, compuestos anti oxidantes y anti envejecimiento que ayuda a la formación de colágeno y elastina. Es un tratamiento corporal que se inicia con una exfoliación corporal con semilla de uva, repara nuestra piel y la deja libre de impurezas.

Hidromasaje: Elimina la rigidez de nuestro cuerpo a través de un baño de hidromasaje con extracto de uva.

Masaje con aceite de vino: Aporta a la piel una profunda hidratación, este masaje elimina la tensión de nuestros músculos y relaja nuestro sistema nervioso.

La vinoterapia atenúa las varices y disminuye el riesgo de flebitis y de hemorroides, alivia tensiones y mejora los estados depresivos.

ENOCOSMÉTICA

Son todos aquellos productos de cosmética que han surgido derivados de los beneficios de la uva. Este tipo de productos ayudan a oxigenar y nutrir la piel, de hecho son considerados como cosméticos de alta tecnología.

Todos estos productos a base de uva se utilizan en tratamientos anti envejecimiento, antioxidante y regenerantes, precisamente por su contenido en polifenoles, unas moléculas que poseen hasta 50 veces mayor acción antioxidante que la vitamina E y 30 veces más que la vitamina C, según las fuentes consultadas.

La elaboración de estos tratamientos se hace extrayendo y aprovechando componentes beneficiosos que tienen las uvas:

Del fruto: La piel de la uva es muy hidratante, ya que posee una molécula capaz de retener hasta cien veces su volumen en agua. La pulpa se usa en tratamientos cosméticos nutritivos e hidratantes.

De las pepitas: Pequeñas pero eficaces, son ricas en ácidos grasos que nutren la piel, ayudan a retener el agua en los tejidos y, por último, utilizadas enteras son un exfoliante perfecto.

De la piel: Escudo anti radicales libres. Los kilos y kilos de piel que habitualmente se desechan o se vuelven a filtrar para la fabricación de orujo, son en realidad una fuente de juventud para extraer la mejor arma contra los radicales libres: los polifenoles.

DO VS. DOCA

Para ser considerado Denominación de Origen (DO), el vino debe ser elaborado en la región con uvas autóctonas. Ha de reunir unas determinadas características que solo se consiguen gracias al territorio en el que se ha elaborado. También debe gozar de un notorio prestigio y tienen que trascurrir al menos 5 años desde que se le reconoció como producto de la zona en cuestión. En España hay 68 regiones con DO.

Para ser considerado Denominación de Origen calificada (DOCa), el vino ha de pasar por un concreto sistema de control desde el momento de su producción hasta el de su comercialización. Todo el vino producido debe embotellarse para la venta. Es necesario que hayan pasado al menos 10 años desde su reconocimiento como DO para ser denominado DOCa. También debe haber una delimitación cartográfica de los terrenos considerados aptos para su producción. En España hay 2 regiones con DOCa -Rioja y Priorat-.



EVITA DAÑOS CON ESTAS BUENAS PRÁCTICAS

La vendimia es un trabajo que se realiza a la intemperie sujeta a la climatología del momento con lo cual hay que seguir una serie de medidas para evitar los riesgos de accidente o enfermedad derivado del mismo.

- **Llevar ropa adecuada:** preferiblemente ligera y transpirable que cubra tus extremidades, de color claro para evitar insectos, el empresario debe llevar el botiquín con antiestamínicos en la explotación donde se realice el trabajo.
- **Gorras, sombreros y crema de protección solar:** siempre que sea posible descansar en zona de sombra.
- **Gafas:** al estar tanto tiempo a la exposición solar y si fuera necesario protege tus ojos de la radiación, además de ramas, hojas.
- **Agua o bebidas isotónicas:** disponer siempre de ellas debe ser consumida constantemente durante la jornada para evitar la deshidratación.
- **Guantes:** tendrán protección anti corte y antipunzonamiento, deben ser de talla adecuada, ajustados cuando trabajes con navajas, o tijeras, evita el corte para ello, hacer el corte del racimo siempre cogiéndolo por la base no por el rabo.
- **Herramienta de corte:** para vendimia y corte del racimo la herramienta que se utilice cuchillo, cuchilla, navaja, tijeras, deben tener una empuñadora no deslizante y ergonómica, deben tener protegidas las zonas peligrosas, nunca guardes estas sin enfundar. La herramienta debe estar perfectamente afilada y sin marcas para el uso de corte.

En el caso de tener bajas temperaturas hay que utiliza ropa de abrigo transpirable o cortavientos, gorro y calzado o bota alta con puntera que sujete el tobillo con suela antideslizante en caso de lluvia.

RIESGOS FÍSICOS

Sobrecargas por posturas inadecuadas, mantenidas en el tiempo o movimientos repetidos; se resienten especialmente las muñecas y la espalda provocando trastornos musculo esqueléticos especialmente dorsolumbares por el manejo de cargas y peso excesivo, derivados de la exposición del cuerpo a posturas forzadas durante el trabajo de la vendimia. Para evitar estos trastornos las medidas preventivas a adoptar son:

- Mantener una postura adecuada con la espalda lo mas recta posible.
- Minimizar la inclinación de la espalda flexionando las rodillas o separando ligeramente las piernas adelantando una de otra.
- Cuando se pase mucho tiempo de pie fijo o en cuclillas intentar realizar ejercicios punta talón y rotación externa e interna de los tobillos para relajar musculatura y favorecer riego sanguíneo.
- Si la postura en cuclillas, causa mucho dolor es preferible agacharse apoyando una rodilla en el suelo, recomendando el uso de una rodillera. Para levantarse hay que apoyarse en una mano para evitar sobreesfuerzos.
- Para la manipulación del peso del cesto, hay las siguientes recomendaciones:
- Intentar en lo posible que la carga sea compartida con un compañero para evitar sobreesfuerzos, si esto no es posible sujeta firmemente el cesto con las dos manos y llévalo pegado al cuerpo.
- Asegurar un buen apoyo sobre superficies estables.
- Colocar los pies separados y alineados con los hombros y flexionar las rodillas manteniendo la espalda recta.
- Procurar que el esfuerzo recaiga sobre los músculos de las piernas y no sobre la columna.
- No realizar movimientos bruscos de la espalda, en especial los giros cuando manejes este tipo de cargas.

Si tienes dudas,
consulta gratuitamente a
nuestros técnicos en
prevención de riesgos
laborales:

teo.prevencion@asaja.com
isabel.prevencion@asaja.com

¡Te esperamos!

Julián Terriza, es un viticultor de Almagro, en la provincia de Ciudad Real. En su explotación se cultivan las variedades de Airén y Cencibel (que es como se conoce a la variedad tempranillo en esta zona de La Mancha). Julián vive a caballo entre Almagro y Ciudad Real, intentando “*compaginar sus dos trabajos: la explotación y nuestra tienda de menaje de cocina en la capital*”.

Pregunta: ¿Porqué cultiva una explotación vitivinícola?

Respuesta: Me viene de tradición familiar, desde varias generaciones. La familia de mi mujer siempre ha cultivado la tierra, y yo me he quedado con ese legado. Lo he ampliado y reconvertido. Puede decirse que soy agricultor por accidente.

P: ¿Cuántas hectáreas de terreno tiene?

R: En espaldera tengo 10 ha de Cencibel y he puesto otras 6 de Airén. En en bajo tengo 4 ha en viña de vaso.

P: ¿Cuál es el régimen de su explotación?

R: La viña de vaso esta en secano, la zona donde se encuentra mantiene muy bien la humedad y “tiene riñones” y la de espaldera es de regadío con riego por goteo de litro y medio, con riegos suaves y a menudo, mecanizado y programado con ordenador.

P: ¿Cuál es la uva más común en su zona?

R: En esta zona la mas común es la Airén para vino blanco, para mí la número uno. La llaman la tintura blanca pues tiene mezcla con todo. Es una de las variedades más solicitadas para los vinos espumosos, ya se ha vendido toda la que ha entrado en la cooperativa, es la mas solicitada.

También hay mucha Cencibel (Tempranillo) y ahora han entrado las francesas, variedades como Merlo, Syrac, Cabernet, y por la zona se está poniendo muchísimo la uva de variedad Verdejo.

P: ¿Qué sistema de recolección utiliza?

R: La uva de vaso la recojo con el método tradicional, con cuadrilla, normalmente contrato a 8 o 10 personas pues se tiene que recoger en parejas y el tiempo que tardo depende de la producción vienen cogiendo 1.200 por persona y kg y este año se espera unos 800-850 por persona y kg. La de espaldera lo tengo mecanizada. Hemos comprado una maquina vendimiadora entre cinco agricultores de la zona y recojo aproximadamente una ha/h.

P: ¿Pertenece a una cooperativa o vende su uva a bodegas particulares?

R: Si y un 90% de los productores de mi zona la llevamos a la cooperativa del pueblo.

P: La mecanización, ¿mejora la cosecha?

R: Es cierto que la uva se rompe y se golpea con la máquina. Tengo la cooperativa a un km de mi explotación con lo cual la uva no sufre nada y en media hora ya está prensada, lo que no se puede es dejar mucho tiempo la uva sin llevar a la cooperativa porque ahí es cuando se oxida y pierde sus propiedades.

P: Cree usted que hay cambio climático, ¿cómo afecta a su explotación?

R: Si claro que hay cambio climático. Yo me siento afortunado porque en mi explotación he tenido una merma del 30% en la producción, pero sé que la mayoría de mis vecinos han sufrido 50% menos con respecto al año pa-

sado. Sí indudablemente el 2019 ha sido un año catastrófico en la zona, en almendros, en pistacho, en la huerta, las plantas no pueden soportar desde marzo a septiembre 40 grados.

P: ¿Se le ha adelantado de la cosecha?

R: Claro que sí, he tenido adelanto de la cosecha de Cencibel que la recojo sobre el 15 de septiembre y este año la ha tenido que recoger el 28 de agosto pero no he tenido ni adelanto de la floración ni del cuajo.

P: Desde su punto de vista, ¿cuál es el principal problema del sector?

R: Principalmente encontrar gente para trabajar. La poca que encontramos va rotando entre los productores. Muchos de hecho estamos mecanizando la explotación en espaldera para evitar este problema. Y como no los precios que siguen siendo un desastre. Considero que el vino de La Mancha tiene un gran problema de comercialización, “no sabemos vender nuestro vino”, un vino que es cada vez de mejor calidad. No se puede vender el vino a 16 ctms la blanca y 25 ctm la tinta. Es una ruina para el agricultor.

P: ¿Cómo ve el futuro del sector?

R: Aún con todas las dificultades soy optimista. Creo que las familias siempre han comido y han vivido de la agricultura, estoy viendo como está volviendo la gente al campo, gente joven que viene a podar. En cuanto mi explotación creo que puedo tener relevo generacional con mi hijo que sí que le gusta el campo.





POLLO EN SALSA DE VINO BLANCO

Los ingredientes que usamos en nuestras recetas son fundamentales para el éxito del plato. La calidad es la clave y esto incluye, claro, a las salsas que solemos preparar. Por eso, si nuestra salsa está hecha con vino, debemos procurar usar siempre un vino de calidad, que mejorará indudablemente nuestro plato.

RECETA

Ingredientes para 6 personas:

- Un pollo grande despiezado en trozos grandes que pese 2 kg.
- Una cebolla grande
- Dos ajos
- Orégano
- Tomillo
- Pimienta negra
- Hoja de laurel
- Sal
- Vino blanco
- Medio limón.

ELABORACIÓN

Se salpimenta el pollo y se le añade el orégano y tomillo lo dejamos macerar 30 minutos.

En una cazuela grande un dedo de aceite de oliva virgen extra, se rehogan los trozos de pollo sellándolos en varias tandas.

Una vez sellado se añade todo el pollo en la cazuela.

Aparte picamos la cebolla en rodajas muy finas, y chafamos el ajo (lo golpeamos y lo dejamos un poco aplastado). Añadir a la cazuela con el pollo junto a unas 8 pimientas negras, una hoja de laurel y medio limón.

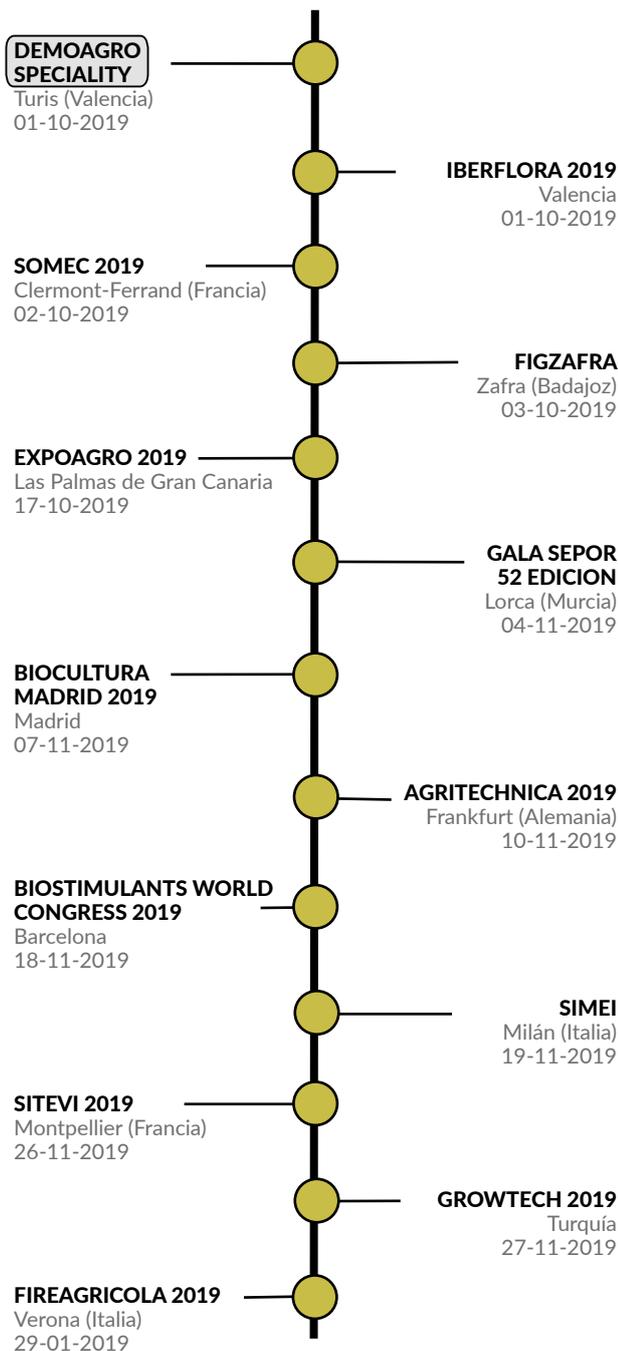
Añadimos el vino, ingrediente principal de este plato. Como referencia la cantidad de vino es la necesaria para no llegar a cubrir el pollo más o menos para un pollo de 2 kg , ¾ litros de vino.

Tapamos la cazuela con papel de aluminio y encima ponemos la tapa. Se pone a fuego fuerte como unos 15 minutos. Quitamos la tapa de aluminio le damos la vuelta y lo volvemos a tapar con el aluminio y volvemos a colocar su tapa.

Lo dejamos 30 minutos más, pero ya a fuego medio. Finalizado este tiempo la receta queda perfecta cuando queda una pequeña salsa de vino.

Es un plato sencillo, económico y la carne queda especialmente jugosa y sabrosa, sorprende. Ideal para estos primeros días de otoño.

FERIAS AGROGANADERAS Y MAQUINARIA CALENDARIO 2019



Abre sus puertas del 1 al 3 de octubre

DEMOAGRO, LA FERIA NACIONAL DE MAQUINARIA



Cartel anunciador de la edición 2019 de la Demostración de Maquinaria Agrícola en Campo, que se celebra del 1 al 3 de octubre en Turis (Valencia) / DEMOAGRO

Treinta expositores se darán cita en la partida El Carrascal. Esta finca de Turis (Valencia) cuenta con 23 hectáreas, divididas en 20 parcelas distribuidas en hileras. De las 20, el hueso ocupará la mayor parte (11 de las 20 parcelas); los cítricos, cuatro, al igual que el viñedo; finalmente, una parcela estará dedicada a la pepita.

Maquinarias que van más allá de la funcionalidad

En pleno auge de las energías limpias y la sostenibilidad, las máquinas presentadas en esta primera edición de Specialty van un paso más allá. «Priorizamos la funcionalidad, como no puede ser de otro modo», asegura Ignacio Ruiz, secretario general de Ansemat, «pero no podemos quedarnos solo en eso. Los participantes en la demostración cuentan con estándares de calidad muy exigentes, incluida una fuerte inversión en I+D, y esto atañe a la mejora de la máquina en muchos sentidos: eficacia, sostenibilidad y durabilidad. Queremos máquinas limpias, pero también seguras y duraderas».

Agrievolution y Demoagro Specialty, juntos el 2 de octubre

El día 2 de octubre, los participantes de la cumbre internacional Agrievolution (que en esta edición también se centra en los cultivos especiales) viajarán de Madrid a Turis para presenciar cómo trabajan estas máquinas. Esta cumbre internacional se celebra por primera vez en España gracias al empeño y el trabajo de Ansemat.

NUEVO 5R. LOS TRACTORES COMPACTOS SON MÁS VERSÁTILES

Este es el nuevo tractor de la Serie 5R. Hasta ahora, este tractor compacto sólo existía en su imaginación. El tractor está equipado con características de alta gama. Fuerte y ágil. El tractor que puede mover montañas, y además es muy ágil. Este es el tractor para todo lo que usted hace, y todo lo que ha deseado hacer. Ahora, es real. Llame al concesionario John Deere más cercano y compruébelo por sí mismo.



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

Eliminar barreras tecnológicas

Big Data & Agricultura

LOONES: la primera cooperativa online B2B especializada en el sector agrícola

La startup española Loones ha desarrollado una herramienta que monitoriza en tiempo real los datos de las transacciones agrícolas a granel en todo el mundo. Con la combinación de esta información y las ventas que se realiza en su marketplace se ofrece el precio de mercado que mejor se ajusta a las variables de oferta y demanda. Una de las ventajas de esta herramienta es que es abierta y que puede ser consultada tanto por los compradores como por los proveedores de productos agrícolas a granel.

En la red social LinkedIn esta Startup ha creado un grupo conocido como *AgroTrade Spain*, que actualiza semanalmente los datos que se van recogiendo y se ofrece un análisis para facilitar cómo está funcionando cada mercado. Uno de los objetivos que han promovido esta iniciativa es ofrecer mayor transparencia tanto en proveedores como compradores.



LOONES

La startup ha creado también la primera plataforma online B2B especializada en el sector agrícola español, un marketplace de venta al por mayor, donde los proveedores de productos pueden ofrecer su stock y decidir el precio de venta.

El proyecto ha nacido con dos objetivos: el de acercar a los productores la venta directa, sin la irrupción de intermediarios en el proceso de la negociación; y la de crear una base de datos actualizada y real sobre los precios de mercado.

Herramientas como el *Big Data* o el *Blockchain* se utilizan en este proyecto para asegurar la trazabilidad de todos los productos, así como para dar a conocer el procedimiento desde que cada artículo es re-

cogido, hasta que se lista para su venta. Al mismo tiempo, también permiten realizar el seguimiento y la monitorización de los precios de venta en tiempo real; esto ofrece una valiosa referencia a los visitantes, la realidad del mercado. Una herramienta que pone en valor el uso de la tecnología y de cómo su uso da mayor transparencia a los procesos.

Hasta noviembre de 2019 se espera que el proyecto desarrolle su fase de implantación. Así, en estos meses, los encargados de la plataforma online están centrados en contactar, de manera personal, con productores independientes, organizaciones agrícolas y cooperativas con el objetivo de constituir una red de proveedores con absoluta garantía.

Uno de los principales sellos de identidad del proyecto puede constatarse en el funcionamiento de la plataforma. Por un lado, los vendedores disponen de un panel de control en el cual pueden subir sus artículos o productos y completar toda la información necesaria requerida para la venta; siempre tratándose de proveedores de productos no perecederos, a granel o envasados.

Por otro, los compradores tienen acceso a un catálogo en base a las preferencias o el tipo de filtro que marquen. A partir de esto, la negociación se realiza en un chat multilinguaje dentro de la propia plataforma hasta que, una vez confirmado el acuerdo, LOONES pone al servicio del comprador un abanico de opciones sobre logística y transporte que permita a este cubrir sus intereses.



ANSEMAT

Príncipe de Vergara 74
28006 Madrid
914 113 368
demoagro@demoagro.es
www.demoagro.es



DEMOAGRO
SPECIALTY

DEMOSTRACIÓN DE MAQUINARIA PARA CULTIVOS ESPECIALES
I EDICIÓN • 01 | 02 | 03 OCTUBRE 2019 • TURÍS [VALENCIA]

Nuevo procedimiento legal para exonerar tus deudas

Ley de Segunda Oportunidad

La Ley 25/2015 abre un marco de soluciones ante las dificultades de pago de hipoteca, créditos, tarjetas, Agencia Tributaria y Seguridad Social, permitiendo además suspender ejecuciones y embargos.



Mariane Moreno / Abogada y socia directora Abogados de tus deudas.com

Es un potente mecanismo de defensa para las personas físicas y las Pymes que no pueden atender sus compromisos económicos.

Hasta su aprobación, en España, las personas físicas respondían de por vida de sus deudas, (Art. 1911 del Código Civil). Con esta modificación se libera al deudor de pagar las deudas tras un Procedimiento de Segunda Oportunidad (Concurso de acreedores), y solo con el inicio del procedimiento ya es posible paralizar embargos y ejecuciones hipotecarias.

Ventajas

Entre las ventajas de acogerse a esta Ley está la posibilidad de ganar tiempo para recomponer la situación económica; paralizar los intereses de las deudas; paralizar embargos y ejecuciones de acreedores, rebajar la deuda mediante quitas, o alargar el plazo para devolución de las deudas mediante esperas de 10 años.

Con la entrada en vigor de esta Ley personas físicas (particulares y autónomos) pueden renegociar las deudas contraídas con sus acreedores y quedar liberados de ellas tras pasar por un proceso concursal aunque no hayan conseguido cubrir las deudas con la totalidad de sus bienes.

Requisitos

Las tres condiciones básicas son: liquidar todos sus bienes previamente para hacer frente a las deudas contraídas, que se declare la conclusión del concurso por insuficiencia de masa y haber actuado de buena fe.

Para beneficiarse de esta ley hay un procedimiento que se inicia con un expediente extrajudicial de pagos, un proceso pre concursal pensado para conseguir una mediación previa entre acreedores y deudor/es (persona natural o autónomo) y no tener que ir a concurso.

Respecto a la parte de la hipoteca que no quede cubierta con la entrega del inmueble podrá quedar exonerada, tratando de potenciar de este modo la dación en pago. Existe otra alternativa al margen de esta ley, que sería acogerse al llamado «código de buenas prácticas bancarias», un procedimiento que también ha rebajado sus requisitos recientemente.



CONSIGUE HASTA **10cts./l** de descuento en carburante CON LA TARJETA **STAR DIRECT DE CEPESA**

Solicita tu tarjeta profesional **Star Direct de Cepsa** y consigue descuentos exclusivos repostando en Cepsa:



8cts./l en carburantes de la **gama Star**

10cts./l en carburantes de alta **gama Óptima**

Y además, esta tarjeta:

- **es gratuita.**
- **no necesita aval bancario:** no es un medio de pago, solo sirve para que puedas beneficiarte del descuento.
- **es compatible con otros descuentos:** este descuento se suma a los que consigas con otras tarjetas, como VISA Cepsa Porque TU Vuelves y la tarjeta El Club Carrefour. Así podrás acumular las ventajas de estos programas.

LOS DESCUENTOS SE INGRESAN EN TU CUENTA

El importe de los descuentos se ingresa, a mes vencido, en la cuenta bancaria que hayas indicado. En esa transferencia se incluyen todos los céntimos acumulados por las diferentes tarjetas.

Los abonos se realizan el día 10 de cada mes, siempre que sean superiores a 5€. En caso de que tus descuentos no alcancen esa cifra, se guardarán para el siguiente ingreso.

RECIBES UNA ÚNICA FACTURA MENSUAL

En la cuenta bancaria que asocies a la tarjeta **Star Direct de Cepsa**, se generará solamente una factura cada mes. En ella, aparecerá desglosado el IVA que podrás desgravar si eres autónomo.



El vacuno sigue siendo la estrella

Salamaq 2019, la exhibición al mundo del músculo ganadero y profesional

1.679 ejemplares de cinco especies, con 42 razas y 537 expositores (326 expositores ganaderos) en más de 43.800 metros cuadrados. La feria Salamaq'19 ha sido en la que todos quieren estar porque es *"el más útil y completo escaparate para los profesionales del campo de nuestro país y del Sur de Europa"*, tal y como apuntó el presidente de la Diputación de Salamanca, Javier Iglesias. Con un presupuesto de 887.000 euros la Feria del Sector Agropecuario y la XXXI Esposición Internacional de Ganado Puro abierto sus puertas del 5 al 9 de septiembre. Este año se ha incorporado la novedad Los Tours Ganaderos, visitas de calidad, una de cara raza (charolesa, limusina y blonda), a demás de incluir nueve ejemplares de la raza Aubrac.

EL CHAROLÉS, UNO DE LOS ESPECTÁCULOS

El vacuno es una de las estrellas que más brillan en esta Feria tanto por la calidad genética como morfológica de los animales, que mejora cada año. Ejemplares que cada año se superan gracias a los profesionales del sector en sus explotaciones con el objetivo de ir mejorando la raza. El charolés llamó la atención, y el ganado limusín no dejó indiferente a nadie. *"Cada año digo que es imposible mejorar la calidad del ganado presente -afirmó el presidente de la Diputación-. En España tenemos grandes profesionales*

ganaderos, que en un momento en el que se cuestiona la alimentación humana ellos producen y nos regalan la mejor calidad a la vez que son un sector imprescindible para luchar contra la despoblación del medio rural y preservar el medio ambiente".

ASAJA SALAMANCA

Asaja-Salamanca además de estar presente en la Feria con un stand, también organizó una jornada informativa. Bajo el título *"MERCOSUR. Una guerra de estándares"* José María Castilla Baró, responsable de la oficina de representación permanente ante la UE, Asaja-Bruselas, expuso los pros y contras de las implicaciones de este acuerdo comercial. Clausuraron la jornada el presidente de Asaja, Pedro Barato y su homónimo en Castilla y León, Donaciano Dujo. ●



Innovation
that excites

No hay carga que se le resista

Un pick-up 4x4 lleno de innovación en su ADN. Cargado de toneladas de razones para elegir Nissan Navara: Gran capacidad de arrastre de 3,5T y capacidad de carga de hasta 1T y garantía de 5 años o 160.000 kilómetros.

Acércate a tu concesionario Nissan Empresas e infórmate.

Llevamos tu negocio
SOBRE RUEDAS



NISSAN NAVARA
POR **125€/MES***

Entrada: 9.240,76 €
Cuota Final: 7.508,94 €
TIN: 4,9% | TAE: 6,14%
Duración: 36 meses

NISSAN EMPRESAS
nissan.es/nissanempresas

Consumo mixto WLTP: 6,3 l/100 km. Emisiones de CO₂ WLTP: 167 g/km.

*Oferta leasing para Península y Baleares para empresas con un parque inferior a 10 vehículos financiando con RCI Banque S.A, Sucursal en España. Ejemplo de financiación para ASAJA NAVARA Doble Cab. 2.3dCi (120KW) 160CV VISIA. Precio Franco Fábrica 19.919,15€ (IVA no incluido. Incluye transporte, Nissan Assistance y descuento promocional de la marca). Precio total a plazos: 21.516,66€. Una entrada de 9.240,76€. Importe Total Adeudado de 12.275,9€. Cantidad financiada 10.678,39€. 36 cuotas de 125€/mes y una última cuota de 7.508,94€. TIN: 4,9%. Comisión de Apertura: 2,5%. TAE: 6,14%. Importe mínimo a financiar 7.000€. Permanencia mínima 36 meses. Oferta válida hasta 30/09/2019. Promociones ofrecidas por Nissan. Incompatible con otras ofertas financieras. Para otros canales de venta o condiciones dirigirse a su concesionario Nissan. 5 años de garantía limitada o 160.000Km, lo que antes suceda. Consumo homologado de acuerdo con la normativa europea. El consumo de combustible y las emisiones de CO₂ no sólo dependen del rendimiento del vehículo; influyen también el comportamiento al volante y otros factores no técnicos.



XIX Fiesta de la ternera XIX Menasalbas

Apoyo al sector ganadero

El presidente de Asaja, Pedro Barato, ha asistido a la XIX edición de la Fiesta de la Ternera de Menasalbas, acompañado por la presidenta de Asaja Toledo, Blanca Corroto. Así participaron en esta fiesta popular arraigada en Menasalbas, una población de Los Montes de Toledo que suma en sus explotaciones el 30% del ganado de cebo de Castilla La Mancha.

Esta localidad tiene una larga tradición ganadera y con sus cifras se convierte en uno de los principales centros productores de carne de la comunidad castellano manchega: agrupa a más de 500 explotaciones ganaderas, cerca de 100.000 cabezas de vacuno, unas 18.000 de cerdo, 5.900 de ovino y unas 1.900 de caprino.

FANS del VACUNO

Un documental que aleja los falsos mitos de la carne y la pone en valor

La Intersectorial de Carne de Vacuno (Provacuno) ha elaborado un documental a base de testimonios reales de personas que viven a día a día de este sector. Fans del vacuno consta de cinco capítulos de unos diez minutos de duración cada uno; una radiografía de unos 9.000 kilómetros cuadrados de geografía española con los que informar, concienciar y sensibilizar de las propiedades y valores nutricionales de los productos cárnicos. Según ha declarado el presidente de Provacuno, Eliseo Isla, va “más allá de un documen-



tal descriptivo, es el mayor trabajo de investigación de este sector”.

Isla critica que se acuse al sector de ser el “principal culpable del cambio climático cuando somos los principales defensores del medio ambiente; se nos acusa de no tratar bien a los animales cuando somos los primeros interesados en el bienestar animal”, y esto queda reflejado en el documental. Cuatro meses de trabajo para poner en valor un sector que está formado por más de 3.000 empresas, que dan empleo a más de 96.000 personas (24% del

sector alimentario) y que tuvo una facturación en 2018 de 26.000 millones (6.000 M fueron exportaciones).

Pero la preocupación va más allá de las cantidades: preocupa la salud. Un reciente estudio de la Universidad de MacMaster de Hamilton (Canadá) ha puesto de relieve que comer carnes rojas no procesadas está asociado a un beneficio para la salud. El informe se ha realizado a partir de experimentos con 218.000 personas de 50 países y está abalado por la Sociedad Europea de Cardiología.

 **Switch[®] One**



 **Switch[®] One**

spgpharma,

© 2011 Spgpharma. Todos los derechos reservados. Switch[®] One es una marca registrada de Spgpharma. Switch[®] One es un producto de Spgpharma para el control de plagas. Para obtener más información, visite el portal www.switchone.com.

www.spgpharma.com

Convenio de colaboración

Un paso más para garantizar productos más seguros y la mejor calidad posible

Asa y Foro Interalimentario creado un marco de colaboración para impulsar acciones que permitan atender las necesidades de los consumidores a través de productos más seguros y con la mejor calidad posible así como difundir la cultura de la seguridad alimentaria, nutrición y calidad entre los consumidores y la sociedad. Para ello han firmado un convenio de colaboración con el que desarrollar acciones encaminadas a mejorar la formación e información en el sector agroali-



mentario español así como lograr una mayor *“implicación de todos los agentes que intervienen en la cadena alimentaria”*. Igualmente se potenciará la labor de información a la sociedad en todos aquellos aspectos relacionados con la agricultura ganadería, alimentación y actividad de los disintntos actores de la cadena alimentaria.

Este acuerdo también contempla *“el impulso de fuertes estructuras organizativas que faciliten la consolidación de mecanismos de gestión en el seno de las explotaciones y empresas, que les capaciten para hacer frente a los profundos cambios y adaptaciones de tejido productivo del sector primario español en un contexto europeo y global”*.

Generación Láctea

Más de 15.000 km para promocionar los lácteos en España

Qince ciudades, repartidas por toda la geografía española, serán las afortunadas de recibir la visita del *“roadshow”*, o autobús lácteo, que informará al público de los beneficios de los productos lácteos. Esta acción se enmarca dentro de la campaña *“Generación Láctea”*, creada por la Organización Interprofesional Láctea (INLAC), cuya finalidad es acercar al público en general y a los escolares en particular, los beneficios de tomar al menos 3 lácteos al día. Este punto de información, que recorrerá más



de 15.000 km por España, ofrecerá atención nutricional personalizada y recomendaciones de actividad física en función de la edad de las personas que se acerquen hasta el mismo.

La presentación de *“Generación Láctea”* tuvo lugar en la sede del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación el pasado 26 de septiembre, con

las intervenciones de Esperanza Orellana, directora general de Producciones y Mercados Agrarios, y de Charo Arredondo, presidenta de INLAC. Allí anunciaron también el patrocinio de la Minicopa Endesa de la ACB, poniendo sobre la mesa el firme objetivo de la interprofesional de llevar el consumo de estos productos saludables a la población más joven.

El contenido de esta campaña de promoción representa únicamente las opiniones del autor y es de su exclusiva responsabilidad. La Comisión Europea y la Agencia Ejecutiva de Consumidores, Salud, Agricultura y Alimentación (CHAFEA) no aceptan ninguna responsabilidad por el uso que pueda hacerse de la información que contiene.



CARNE DE CABRITO, LECHAL Y CORDERO SOSTENIBLE Y NATURAL ELIGE EL ORIGEN EUROPEO



LA UNIÓN EUROPEA RESPALDA LAS CAMPAÑAS QUE PROMUEVEN LA PROTECCIÓN DEL MEDIO AMBIENTE

Interovic, con la ayuda de la Unión Europea, vuelve a apostar por la promoción de la carne de cabrito y cordero. Entre sus objetivos, posicionar la carne de ovino y caprino como una carne sostenible que cuida el entorno medioambiental y reforzar los nuevos cortes como una opción más de consumo diario.

- ✓ Spots en televisión nacional y cines
- ✓ Campaña en más de 21.000 puntos de venta
- ✓ 30 nuevas jornadas de formación a profesionales
- ✓ Campaña de contenido digital: vídeos e infografías
- ✓ Gabinete de prensa y relaciones públicas
- ✓ Ferias profesionales



246.081.000
contactos



4.800.000
espectadores



2.724.999
visualizaciones

ENTRA EN NUESTRAS REDES SOCIALES Y COMPARTE
NUESTRO CONTENIDO DE SOSTENIBILIDAD



ENTRE TODOS LLEGAMOS MÁS LEJOS

www.canalcordero.com



CAMPAÑA FINANCIADA
CON LA AYUDA
DE LA UNIÓN EUROPEA



LA UNIÓN EUROPEA RESPALDA LAS
CAMPAÑAS QUE PROMUEVEN LA
PROTECCIÓN DEL MEDIO AMBIENTE





OPORTUNIDADES

del sector

AGROPECUARIO



Arturo Serrano
Secretario general técnico
Asaja Castilla La Mancha

Nací en Almedina, un pequeño pueblo de Ciudad Real, bisnieto, nieto e hijo de agricultores, desde pequeño sentí la fuerza que tenía el campo en mi hogar. Desde bien joven mi padre me enseñó a labrar, a podar viñedos y olivos y las demás labores del campo. Viví las manifestaciones en contra de los bajos precios del aceite de oliva, el vino y por las restricciones injustificadas del agua y mi padre me llevó a alguna de ellas.

Cuando terminé el bachillerato elegí estudiar Ingeniería Técnica

Agrícola, aunque un poco forzado la verdad, pues en aquel momento quería incorporarme a la agricultura, pero mis padres me convencieron de que primero debía adquirir la formación necesaria para evolucionar en la explotación y hacer cosas distintas a las que mi padre hacía, como así estaba haciendo él respecto a mi abuelo.

Ese consejo cambió mi vida y así realmente lo creo, ya que es uno de los cuales me ha llevado a realizar el Máster en Gestión de Empresas Agroalimentarias (MGEA) de la Fundación LAFER en su 9ª y actual edición.

Al terminar mis estudios de ingeniería técnica agrícola, cursé un máster en control de calidad y seguridad alimentaria impartido por el COLVEMA; después, tras un año trabajando en la explotación familiar, decidí aprender el idioma inglés y me fui a Londres, donde estuve 1 año y medio. Estando allí trabajando en la cocina de un restaurante, cogí las vacaciones para venir a la recolección de la vendimia y fue en ese momento donde recibí una oferta para trabajar en Asaja.

Estuve 2 años trabajando como técnico en la oficina de Villanueva de los Infantes, más tarde ocupe la secretaria técnica de Asaja-Ciudad Real y desde el pasado mes de diciembre desarrollo mi labor en la Secretaría General Técnica de Asaja-Castilla La Mancha.

En todo este tiempo, y al pasar por muchas etapas, he podido comprobar las debilidades y amenazas que tiene el sector agrario y ganadero, también las fortalezas y las oportunidades. Pues, los agricultores y ganaderos españoles tienen explotaciones del s.XXI, con un elevado cumplimiento de la sanidad animal y vegetal, del bienestar animal y cada vez más con un grado de tecnificación mayor.

Pero cuando te toca estar en frente de un agricultor o ganadero para asesorarle ha de conocerse bien el sector, no vale simplemente conocer las variedades de los cultivos, las producciones o el marco de plantación, hay que conocer todo el mecanismo que hace andar una empresa agroalimentaria.

“

Para asesorar hay que conocer todo el mecanismo que hace andar una empresa agroalimentaria

Desde mi punto de vista, son grandes y diversos los retos a tener en cuenta en los próximos años, pero como base, diría que es preciso que se considere a la cadena agroalimentaria como un elemento conjunto que engloba desde el productor hasta el punto de venta del producto. Creo que solo así el productor primario podrá tener el espacio y el respeto que merece en la misma, ya que no es normal que en muchos casos el agricultor tenga que vender su producto a pérdidas. El enfrentamiento entre diferentes agentes de la cadena no beneficia a nadie. Por ello, aplaudo las mejoras en la ley de la cadena agroalimen-

taria y la directiva de prácticas comerciales desleales recientemente aprobada en el parlamento europeo.

En segundo lugar, destacaría la importancia de acceder al mercado. Son muchas las empresas agroalimentarias, sobre todo en el sector primario, que no valoran esa opción porque lo ven como algo lejano y problemático. En mi opinión se debe profesionalizar el sector y buscar la rentabilidad en unos productos que son la base de la vida, pues son consumidos día a día. El fomento de las organizaciones de productores, las integraciones de cooperativas o las propias iniciativas privadas pueden ser una solución para que los productos encuentren un mercado y así poder obtener una rentabilidad mayor.

En tercer lugar, destacaría el necesario avance del I+D+i en nuestro sector. Un sector puntero como es el agroalimentario en nuestro país necesita más consciencia de mejora y progreso, y eso solo se puede conseguir a través de I+D+i. Para ello, tanto las diferentes administraciones como las propias empresas deben apostar por ello como eje del desarrollo y



base de futuro pues, tremendamente necesario se hace para mantener una empresa de forma competitiva.

Por último, la digitalización va a suponer una prueba de fuego para muchas empresas del sector, pero estoy convencido que también va a suponer una tremenda oportunidad que debemos aprovechar. El comercio electrónico, el Bigdata o el blockchain pueden ser herramientas aliadas para intentar seguir creciendo en los mercados internacionales de una manera sostenible y rentable.

No me gustaría terminar este artículo sin destacar pensamientos que he reforzado tras el paso

por el Máster en Gestión de Empresas Agroalimentarias (MGEA) y es que tenemos un sector agroalimentario líder en Europa; en seguridad alimentaria, en calidad de producto, en respeto por el medio ambiente, en bienestar animal, con una distribución increíble y unos productores excelentes y al que solo le hace falta seguir creyendo en sí mismo como primer sector productivo de este país.

Agradecer, a mi organización Asaja, la oportunidad de poder realizar este Máster, a la Fundación LAFER y a todos los actores de MGEA, profesores, secretaría de alumnos y director. Ha sido un verdadero placer y ¡¡¡Viva la Agricultura y la Ganadería!!! ●

MASTER EN GESTIÓN EMPRESARIAL



El sector agroalimentario en España se ha consolidado como motor fundamental para el crecimiento económico. Representa el 9% del PIB y da empleo a más de 2,5 M de personas y gracias al impulso que las exportaciones agroalimentarias han experimentado, en la última década es un sector que registra superávit. Un sector fundamental y en crecimiento pero que dadas su particularidades y peculiaridades requiere de una preparación determinada para los profesionales que gestionan las empresas y organizaciones del ámbito agroalimentario.

El Máster en Gestión de Empresas Agroalimentarias (MGEA) está liderado por Fundación LAFER en colaboración con la Universidad Nebrija. A punto de cumplir su décimo aniversario se ha consolidado como una acción formativa referente nacional, dirigida a futuros directivos y mandos intermedios, interesados en adquirir y perfeccionar conocimientos de gestión, necesarios para desarrollar una exitosa carrera en el sector agroalimentario. El principal objetivo es dotar a los asistentes de los conocimientos técnicos en el área de la gestión agroalimentaria, de tal forma que ese aprendizaje les permita entender la organización en su totalidad y afrontar los nuevos retos que se presentan en el contexto empresarial actual.

Esta acción formativa se incluye en el Programa de Alta Formación para Gestores de Empresas de la Cadena Agroalimentaria del Ministerio de Agricultura y aborda los retos de gestión a los que se enfrenta el sector por medio de un programa académico desarrollado por los propios directivos y en el cual se analizan las mejores prácticas empresariales a lo largo de la cadena de valor y las tendencias emergentes a nivel nacional e internacional.



seat.es/empresas

Atreverse no es opcional.

Nuevo
SEAT Tarraco
por **26.600 €.**

Sujeto a financiación.

Con toda la ciudad por delante tienes dos posibilidades: salir a explorarla o quedarte donde estás. Por formar parte de ASAJA, ahora puedes llevarte el Nuevo SEAT Tarraco 1.5 EcoTSI 110 kW (150 cv) Xcellence a un precio único.

SEAT **FOR BUSINESS.**



Consumo medio combinado de 5,7 a 9,5 l/100 km. Emisiones ponderadas de CO₂ de 148 a 214 g/km. (Valores WLTP). Emisiones ponderadas de CO₂ de 129 a 166 g/km. (Valores NEDC). Imagen acabado SEAT Tarraco Xcellence con opcionales. PVP Recomendado para Península y Baleares para SEAT Tarraco 1.5 EcoTSI 110 kW (150 cv) Xcellence por 26.600 €. IVA, transporte e impuesto de matriculación, aportaciones comerciales de marca, concesionario y Volkswagen Finance incluidos en el precio. Oferta válida hasta el 31/10/2019 para clientes afiliados a ASAJA (Asociación Agraria Jóvenes Agricultores), que financien a través de Volkswagen Bank GmbH S.E según condiciones contractuales un capital mínimo de 12.000 €, con una permanencia mínima de la financiación de 48 meses. Campaña incompatible con otras ofertas financieras. 5 años de mantenimiento (o 80.000 km) incluido en el precio si se financia la compra con Volkswagen Bank GmbH S.E (ver las condiciones contractuales).

Case IH

2020 NOVEDADES EN EL AÑO NUEVO

Case IH, marca líder en el sector de la maquinaria agrícola, ha presentado las novedades que ha introducido en su gama de modelos agrícolas (tractores, cosechadoras, etc.) y que se podrán disfrutar a partir de 2020. Austria ha sido el escenario seleccionado por la marca para la muestra de sus actualizaciones. Cabe destacar el esfuerzo de la compañía por adaptar y ajustar sus modelos a la Fase V de la normativa de emisiones europeas, rasgo común en todas sus nuevas propuestas.



Magnum AFS Connect: un modelo más tecnológico, configurable, refinado y confortable

Case IH ha lanzado la séptima generación de su tractor insignia: el Magnum AFS Connect. Algunas de las mejoras más significativas se encuentran en el interior de la cabina y del propio tractor. El nuevo apellido AFS Connect anticipa la tecnología con la que cuenta este tractor, que ha sido diseñado para ayudar al operador y también al director de la explotación a gestionar las operaciones agrícolas con nuevos niveles de precisión.

En las mejoras destacan la nueva dirección con freno asistido, el reposabrazos Multicontroller que mejora la facilidad de uso o la ampliación de la gama con el nuevo Magnum 400, dotado con una potencia máxima de 435 CV. Este vehículo incluye la misma tecnología que el prototipo de tractor autónomo en iluminación avanzada y cámaras de máxima seguridad. La conectividad inalámbrica permite la comunicación y transferencia bidireccional de datos de manera instantánea entre la máquina y el director de la explotación.

Vestrum CVXDrive: un tractor compacto con características premium

Los nuevos tractores Case IH Vestrum CVXDrive han tenido un buen recibimiento por parte del jurado y también de los clientes; así ha ganado el premio Máquina del Año 2019 en la categoría de trac-

tores de tamaño mediano en SIMA 2019.

Los cuatro modelos abarcan entre 110-140 CV de potencia máxima. Combinan la gran maniobrabilidad y facilidad de uso de un tractor compacto con la tecnología avanzada, especificaciones premium y el confort propio de los modelos de mayor tamaño del fabricante.

La nueva gama incluye el primer tractor Case IH en la clase de 100 CV que incorpora la transmisión continua CVXDrive y el sistema de gestión automática de la productividad (APM), mejorando una operativa eficiente y el ahorro de combustible.

La marca ha avanzado que para el próximo año se espera la inclusión de actualizaciones en sus modelos como un nuevo techo panorámico, sistema de autoguiado y transmisión continua (CVT); además se dotará a estos modelos de un sistema hidráulico de alto rendimiento ideal para trabajar con pala. Todo ello se sumará a un look moderno que continúe con la tendencia de diseño de los nuevos modelos de mayor tamaño de la marca.

Puma de 185-240 CV: intervalos de mantenimiento prolongados y mejoras de funcionamiento

Case IH también renueva sus tractores Puma de 185 CV a 240 CV, conocidos en nuestro mercado como el "Puma Grande", para cumplir las normas europeas sobre emisiones Fase V; equipando los motores con la

tecnología Hi-Escr2. Una actualización que también incorpora ventajas en la programación del servicio y en los costes de mantenimiento. Los tractores Puma Fase V incluyen mejoras en la capacidad de transporte en las versiones Multicontroller y un nuevo menú de salto rápido configurable para el monitor AFS Pro 700 disponible en todos los modelos. A esto se suman también la reducción de los costes y tiempos de inactividad, al ampliar los intervalos de cambio de aceite del motor.

La gama incluye cuatro modelos: el 185, 200 y 220 disponibles en la especificación Multicontroller con todas las velocidades bajo carga PowerDrive o con la transmisión continua CVXDrive; y el cuarto modelo, el Puma 240, que lleva de serie la transmisión CVXDrive.

Cosechadoras

Con la llegada de la nueva normativa europea de emisiones Fase V, Case IH sustituye los modelos Axial-Flow 140 por una nueva línea de cosechadoras con motores mejorados que cumplen la nueva fase y que se lanzarán bajo el nombre de serie 150. La serie Axial-Flow 150, compuesta por tres modelos, tiene nuevo estilo, incorpora motores Fase V y la opción de neumáticos delanteros más anchos. Se dota de un cabezal 8,5 m para Axial-Flow serie 140-150, así como para los usuarios de la 7250, que trabajan con sistemas de tráfico controlado de 8 m. Para los modelos Axial-Flow serie 250, ofrece una mayor capacidad de elevación opcional del alimentador. ●



Serie New Holland CX7 y CX8

Más capacidad y productividad de nivel superior

New Holland Agriculture introduce una serie de mejoras que aumentan la productividad de la serie de cosechadoras CX7 y CX8. El nuevo cilindro progresivo mejora el rendimiento de trilla e incrementa la ya de por sí excelente capacidad de la cosechadora. Los nuevos controles permiten al operador manejar el cóncavo del separador rotativo y la apertura de las cribas desde la cabina, además de poder seleccionar hilerado o picado.

Estas nuevas prestaciones, que se añaden a los exclusivos sacudidores con variación automática de la velocidad Opti-Speed™ y las tecnologías SmartTrax™, Opti-Fan™, Opti-Clean™ y Opti-Spread™, mejoran aún más la productividad de la cosechadora. El color de la tolva ha cambiado a amarillo para mejorar la visibilidad desde la cabina, facilitando la comprobación de la calidad de grano por parte del operador.

La cabina Harvest Suite™ Ultra combina ahora la máxima comodidad y ergonomía durante la recolección con un nuevo interior de inspiración automovilística en moderno diseño de color gris oscuro. Lars Skjoldager Sørensen, responsable de maquinaria de recolección, comentó: “La serie CX7 y CX8 presenta una versatilidad única y es sumamente flexible a la hora de cambiar de un cultivo a otro, ofreciendo una excelente calidad de la paja con total fiabilidad – todo ello con el menor coste total de propiedad de su clase. Las últimas mejoras nos han permitido aumentar aún más su capacidad y su ya de por sí alto rendimiento”.

Mejora el rendimiento

New Holland mejora ahora aún más el rendimiento de trilla de esta serie con el nuevo cilindro progresivo opcional, que incorpora unas barras desbarbadoras desplazadas en el cilindro que

Mejora de los controles en cabina para una mayor productividad



Nuevo cilindro de trilla progresivo que incrementa la capacidad y el ahorro de combustible

son adecuadas para todo tipo de granos pequeños y pueden configurarse para maíz. El diseño garantiza un flujo más uniforme del producto que reduce el ruido en la cabina y los posibles atascos. Utiliza un 16% menos de la potencia total de trilla, con el consiguiente ahorro de combustible. La nueva característica incrementa la capacidad de la cosechadora. Este aumento puede llegar a alcanzar el 10%.

También se ofrece un nuevo kit de cilindro de baja velocidad para aquellas operaciones en las que la calidad del grano sea fundamental. Esta función permite al operador reducir la velocidad del cilindro para conseguir un porcentaje aún menor de rotura de grano.

Controles en la cabina

Los controles en la cabina ofrecen ahora más funciones y mejoran la productividad del operador. La criba y la precriba se ajustan ahora de forma remota, sobre la marcha, desde la cabina. La distancia entre el separador rotativo y el cóncavo del sistema Multi-Thresh se controla ahora remotamente desde la cabina. La boca pivotante del tubo de descarga se controla mediante la palanca multifunción CommandGrip, lo que permite al operador descargar el producto con precisión para mejorar la uniformidad de llenado del remolque.

Entre otras mejoras destinadas a aumentar la productividad se incluyen: el control de altura del cabezal con entrada del sensor de presión en el AutoFloat III para garantizar un mejor seguimiento del suelo en terrenos irregulares, el sensor en el recogedor de piedras que alerta al operador cuando está abierta la compuerta y la apertura automática del cóncavo durante la inversión.

Estos modelos incorporan un nuevo esparcidor de tamo de discos dobles patentado que distribuye la granza en toda la anchura del cabezal. El operador controla la velocidad del esparcidor desde la cabina en respuesta a las condiciones meteorológicas o de cultivo y cambia entre picado e hilerado con solo pulsar un botón.

Cumplimiento de la norma de emisiones Fase V con la acreditada y eficiente tecnología ECOBlue™

New Holland introduce su tecnología ECO-Blue™ HI-eSCR 2 para cumplir la normativa sobre emisiones Fase V. Esta solución permite reducir las emisiones, a la vez que mantiene el excelente ahorro de combustible de los modelos anteriores. El sistema de postratamiento HI-eSCR2 libre de mantenimiento desarrollado por FPT Industrial minimiza los costes de explotación y ofrece las ventajas añadidas de un tamaño compacto, la ausencia de válvula de recirculación EGR y un diseño simple. ●



Control al instante de los depósitos de combustible de tu explotación

Smart Level



La compra de carburantes afecta de manera directa a la cuenta de resultados de los agricultores. Para ayudar rentabilizar las inversiones en este sentido se ha creado un potente dispositivo de medición, bautizado como Smart Level, que monitoriza en directo los depósitos de combustible de las explotaciones agrícolas, conociendo en todo momento litros de gasóleo disponibles, consumo día, posición del depósito y temperatura.

Estos datos son analizados por un software que utiliza modelos de inteligencia artificial para detectar patrones de consumo, alertar por debajo de determinados niveles, salidas indeseadas, realizar pedidos, comparar precio entre todos los distribuidores que actúan en el área geográfica y seleccionar el más barato. El uso de este tipo de tecnología permite al agricultor/ganadero ahorrar en cada litro además de evitar llamadas telefónicas o que se quede sin combustible por un despiste.

El dispositivo se puede configurar en función de las necesidades de cada cliente.

Este sistema creado por Petrol Control, a diferencia de herramientas similares, y en lo que respecta al área de comparación de precio entre distribuidores, funciona aportando al consumidor la información de cotizaciones de la zona, incluso le permite introducir precios de algún distribuidor que no participa en la plataforma. De esta forma, y sin contratos de por medio, es el cliente siempre el que decide a quién quiere comprar.

Petrol Control dispone en la actualidad de más de 400 distribuidores, además de decenas de operadoras petrolíferas de diferentes tamaños. Cada distribuidor, sea cual sea su tamaño, debe superar un control de calidad de más de 100 puntos de control. En base a ese control de calidad, obtiene una puntuación que la plataforma hace pública, buscando la máxima calidad, tanto en

Herramientas para que las explotaciones sean más eficientes y competitivas

combustible, como en procedimientos de descarga, puntualidad, metrología, etc.

Pequeños distribuidores

La experiencia de Petrol Control (con más de 300 millones gestionados al año) les hace concluir que el pequeño distribuidor -el que atiende después de las 18:00 horas, los sábados por la mañana e incluso algún festivo si es necesario-, puede ser tan competitivo en precio como los gigantes sectoriales si se le da la información adecuada sobre los consumidores. Así, si un distribuidor tiene conocimiento de que el próximo jueves, según el sistema SMART LEVEL para distribuidores, hay en su zona 9 clientes susceptibles de pedir gasóleo, debería de ser capaz de obtener mejores condiciones de compra, gestión de su stock y de organizar de forma más eficiente su ruta de reparto. Los pilotos activos en estos momentos es-

tán logrando hacer hasta un 30% más efectiva la flota de reparto de los distribuidores. Logrando, de esta forma, ser más eficientes económicamente y ser más competitivos en precio manteniendo e incluso mejorando la calidad de producto y atención.

Petrol Control considera que la mejor manera de ayudar a los “pequeños y medianos” del sector de la distribución es ofreciéndole herramientas que les hagan más eficientes, eficaces y competitivos frente a los grandes del sector.

Petrol Control se define como una empresa que nace de la “necesidad de miles de clientes de obtener el mejor precio para cada litro de gasóleo y Adblue consumido”. La cercanía con el cliente ha permitido que una empresa tecnológica como Petrol Control entienda al 100% cuales son las necesidades de pequeños y grandes agricultores, dando solución a todos los problemas que les hacían perder tiempo y dinero. ●



ADOP
Patrocinador
del Equipo
Paralímpico
Español

Plan Regantes

**Ahorra con el mejor precio
en tus horas de riego**

5% de descuento

en término de potencia para asociados de ASAJA
en todos tus suministros con Iberdrola*

Contrata tu Plan con Iberdrola y consigue tu
descuento exclusivo en el **900 400 999**.

Es verde. Es digital. Es Iberdrola.

Con el Plan Regantes de Iberdrola disfrutarás de:



8 horas de ahorro:
de 00:00 horas a 8:00 horas.



Energía 100% renovable certificada con Garantía de Origen.



5% de descuento en el término de potencia para asociados de ASAJA*.



Factura Electrónica: inmediata, ecológica y con validez legal.

Además, puedes ahorrar en tu hogar con nuestros Planes Personalizados:

- Plan Elige 8 Horas
- Plan Noche
- Plan Estable

Y si tienes un suministro de electricidad adicional, también tenemos un Plan para ti:

- Plan Fin de Semana
- Plan Verano
- Plan Invierno
- Plan Mi Segunda Vivienda



IBERDROLA

Seguro de explotaciones vitivinícolas

ENESA, subvenciona la contratación del seguro de uva de vinificación con hasta un 75%

Gregorio Juárez
Servicios Técnicos
Asaja Nacional



Desde el día 1 de octubre los productores de uva con destino a vino pueden contratar el seguro para explotaciones vitivinícolas (línea 312) que cubre los daños ocasionados en la producción por los riesgos de helada, marchitez fisiológica de la variedad bobal, pedrisco, riesgos excepcionales y resto de adversidades climáticas. Asimismo podrán asegurarse los plantones durante la fase de desarrollo previa a la entrada en producción.

En plantación esta línea cubre, por los riesgos cubiertos en producción: la muerte de la cepa y la pérdida de la cosecha del año siguiente, excepto para el pedrisco, que se compensará el gasto de la poda.

En el caso de las instalaciones cubre los daños ocasionados por los riesgos cubiertos en producción en cabezal y red de riego y sistema de conducción, siempre que cumpla los requisitos mínimos indicados en la normativa.

Subvenciones a la contratación

El Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, a través de la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (ENESA), concede subvenciones a la suscripción del Seguro Agrario, que se aplica directamente, en

forma de descuento directo sobre el coste de la póliza de seguro, en el momento de la contratación.

Las subvenciones concedidas a través de ENESA se aplicarán exclusivamente a las pólizas contratadas por asegurados que figuren en la Base de Datos para el Control Integral de Acceso a Subvenciones (base de datos CIAS) como subvencionables en el momento de la entrada en vigor de la póliza. En el caso de esta línea los porcentajes de subvención serán los siguientes:

Porcentajes de subvención							
Opción de aseguramiento	Base	Colectivo	Características Asegurado	Continuidad	Reducción riesgo	Fraccionamiento	% Subvención máxima
Módulo 1	75	0	0	0	0	0	75
Módulo 2-A	30	6	11	7	2	1	57
Módulo 2-B	21	6	11	7	2	1	48
Módulo 3	13	6	11	7	2	1	40
Módulo P	7	6	9	5	0	1	28

Fraccionamiento de pago

Con la colaboración de AGROSEGURO y SAECA (Sociedad Anónima Estatal de Caución Agraria), el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, a través de ENESA, pone a disposición de los asegurados una herramienta para el fraccionamiento del pago de las pólizas de Seguro Agrario. Todas las pólizas cuyo pago se fraccione con el aval de SAECA tienen derecho a una subvención adicional de ENESA del 1%.



Puede beneficiarse de esta herramienta cualquier asegurado que suscriba una póliza agrícola cuyo coste, una vez deducidas bonificaciones y subvenciones (coste al tomador) sea igual o superior a 300 €. Esta herramienta permite a los agricultores fraccionar en dos pagos el coste de la prima.

Saeca cubrirá hasta el 90% del coste a cargo del tomador. El importe máximo que podrá ser objeto de fraccionamiento con aval de SAECA será de 250.000 € para personas físicas y 400.000 € para personas jurídicas.

El asegurado abonará el 10% del coste al tomador y los recargos que le correspondan. Al vencimiento del segundo pago, en un plazo de 3, 6, 9 o 11 meses a elección del agricultor, se cargará en la cuenta indicada el 90% restante. El coste se incrementará con los gastos de tramitación y el recargo de fraccionamiento teniendo en cuenta que éstos se calculan sobre el importe aplazado.

PLAZO	Gastos de tramitación de aval de SAECA	Recargo de fraccionamiento de AGROSEGURO
11 meses	1,75% del importe avalado	2,50% del importe avalado
9 meses	1,50% del importe avalado	1,93% del importe avalado
6 meses	1,25% del importe	1,37% del importe avalado
3 meses	1,00% del importe	0,81% del importe avalado

Siniestralidad

En lo que llevamos de campaña, datos al 31 de agosto, los siniestros en uva de vinificación han sido mayoritariamente provocados por heladas y pedriscos, con una superficie afectada de más de 41.000 hectáreas y una previsión de indemnización que supera los 28 millones de euros.

Los daños por heladas se produjeron el 6 de mayo y afectaron fundamentalmente a La Rioja Alavesa y Rioja Alta. Tras realizar las visitas inmediatas Agroseguro estimo un valor de afección media del 31% en 7.163 hectáreas afectadas, con una previsión de indemnizaciones de 6,5 millones de euros.

En cuanto a los pedriscos los más importantes se produjeron el día 7 de julio en Utiel-Requena y el día 8 en La Rioja y Navarra fundamentalmente, y entre los días 26 y 28 de agosto en sobre todo en Castilla-La Mancha. Agroseguro calcula una superficie afectada de 34.604 hectáreas y unas indemnizaciones de 22 millones, de los que 1,3 millones ya se han abonado.

Al cierre de este artículo no se dispone de datos sobre los daños causados por la Depresión Aislada en Niveles Altos (DANA) que afectaron a varias comunidades autónomas -en especial, del sureste peninsular- a finales de agosto y a mediados de septiembre.

SEGURO BASE:					
	Tipo plantación	Garantía	Riesgos cubiertos	Cálculo indemnización	Garantizado
Seguro base	Plantación en producción	Producción	Pedrisco Riesgos excepcionales Helada Marchitez fisiológica Resto adversidades climáticas	Explotación (1) (comarca)	Elegible 50 % 70%
		Plantación	Todos los cubiertos en la garantía a la producción		
	Plantones	Plantación	Todos los cubiertos en la garantía a la producción		
	Todo tipo de plantaciones	Instalaciones	Todos los cubiertos en la garantía a la producción y cualquier otro riesgo climático	Parcela	-

(1) Explotación a efectos de indemnización, según lo especificado en la normativa

GARANTÍAS ADICIONALES:					
	Tipo plantación	Garantía	Riesgos cubiertos	Cálculo indemnización	
Garantía Adicional 1	Plantación en producción	Producción	Pedrisco	Parcela	
Garantía adicional 2			Helada Marchitez fisiológica	Explotación* (1) (comarca)	
			Riesgos excepcionales	Elegible	Explotación* (1) (comarca)
			Parcela		
	Plantones	Plantación	Todos los cubiertos en la garantía a la producción		
Garantía adicional 3	Plantación en producción	Producción	Riesgos Excepcionales	Parcela	
			Helada Marchitez fisiológica		
Garantía adicional 4 (2)	Plantación en producción		Resto de adversidades climáticas garantizado 80%	Explotación (1) (comarca)	

* Mínimos indemnizables y franquicias absolutas específicas en función del tipo de explotación.

(1) Explotación a efectos de indemnización, según lo especificado en la normativa.

(2) Únicamente podrán optar a esta garantía adicional aquellos productores que figuren en la base de datos (ANEXO IV).



Seguro de primavera			
Tipo Plantación	Garantía	Riesgos Cubiertos	Cálculo Indemnización
Plantación en producción	Producción	Pedrisco	Parcela
		Riesgos Excepcionales	Parcela
		<u>Elegible:</u> Helada y Marchitez Fisiológica	Elegible
	Plantación	Parcela	
Plantones	Plantación	Todos los cubiertos en la garantía a la Producción	Parcela
Todo tipo de plantaciones	Instalaciones	Todos los cubiertos en la garantía a la Producción y cualquier otro riesgo climático.	

(1) Explotación a efectos de indemnización, según lo especificado en la normativa

Período de suscripción

Se podrá contratar esta línea de seguros desde el 1 de octubre de 2019 hasta el 20 de diciembre de 2019 en sus opciones de aseguramiento de otoño, módulos 1, 2A, 2B y 3. Y el seguro de primavera, módulo P, en las siguientes fechas:

“
Desde el día 1 de octubre se pueden contratar el seguro para explotaciones vitivinícolas

Aseguramiento	Fecha de suscripción	Almería, Cádiz, Córdoba, Huelva, Málaga y Sevilla	Resto del ámbito de aplicación
Con riesgos de Helada y Marchitez	Inicio	15 de enero 2020	15 de enero de 2020
	Fin	1 de marzo 2020	25 de marzo 2020
Sin riesgos de Helada y Marchitez	Inicio	1 de marzo 2020	25 de marzo 2020
	Fin	15 de abril 2020	30 e abril 2020

El Seguro complementario iniciará su contratación el día 1 de octubre de 2019 y finalizará el 30 de abril de 2020 para el seguro base y el 25 de marzo de 2020 para el resto.

“
El MAPA, a través de ENESA, desarrolla una herramienta para el fraccionamiento del pago de las pólizas de Seguro Agrario



Agroseguro estima en 71,45 m€ de euros las indemnizaciones de los cultivos herbáceos de Castilla y León

La mayor parte, 65 m€, corresponde a cereales de invierno y leguminosas. La sequía es la inclemencia que más daños ha provocado en estas cosechas.

La adversa climatología que se ha registrado a lo largo del año 2019 ha elevado la previsión de indemnizaciones correspondientes a esta cosecha de cultivos herbáceos en Castilla y León a 71,45 millones de euros por una superficie siniestrada de más de 880.500 hectáreas. Esta comunidad autónoma ha resultado ser nuevamente la más afectada de las que componen la geografía española en lo que respecta a estos cultivos. A nivel nacional, la indemnización por los daños en cultivos herbáceos asciende a más de 106 millones de euros, por 1.405.813 hectáreas afectadas.

Como ya ocurrió en las campañas de 2012 y 2017 la sequía es el riesgo que más ha afectado a estos cultivos (que también han sufrido daños por pedrisco) y los cereales de invierno y las leguminosas son las producciones que acumulan la mayor parte de las indemnizaciones. En el caso concreto de Castilla y León, el cereal de invierno y las leguminosas suman una estimación de 65,33 millones de euros, de los cuales el 95% ya se abonó en el pasado mes de julio (antes incluso de terminar la recolección).

La indemnización que resta por pagar corresponde a los cereales de primavera y al girasol, cuya tasación ya ha comenzado.

Por provincias, Valladolid ha sido la más afectada por la climatología adversa de esta campaña, con casi 19 millones de euros de indemnización y cerca de 220.000 hectáreas siniestradas de cultivos herbáceos.

mismo riesgo. Ahora, dos años después, los cultivos herbáceos vuelven a verse muy afectados por la sequía.

Elevado ritmo de tasación y pagos

Consciente de la situación que vive el sector cerealista como consecuencia de la elevada siniestralidad por sequía y pedriscos, Agroseguro ha hecho un esfuerzo para agilizar las tasaciones –realizadas por 350 peritos– y adelantar los pagos para realizarlos antes de 30 días desde que finalizaron aquellas (adelanto de entre 15 y 20 días), respondiendo así a las necesidades de los agricultores.

Estas extremas condiciones climáticas y sus graves efectos en las cosechas demuestran la necesidad de proteger las explotaciones con un seguro agrario. Con 40 años de experiencia, los seguros agrarios se han consolidado como el mejor aliado del agricultor para proteger sus explotaciones de los efectos que provocan los distintos riesgos climáticos. Además, el sistema español de Seguros Agrarios Combinados, auspiciado por la Administración (áreas de Agricultura y de Economía) y coordinado por ENESA (MAPA) –que además subvenciona las primas–, ofrece coberturas para todas las producciones agrícolas frente a la práctica totalidad de los riesgos naturales, desarrolladas en coaseguro por AGROSEGURO, una agrupación que cuenta con la experiencia y la solvencia de las 21 entidades que la forman.

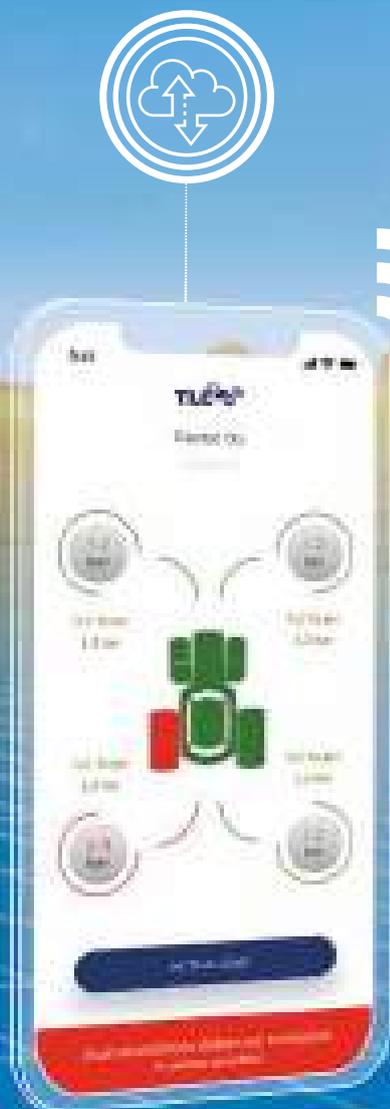
Siniestralidades elevadas

Es importante destacar cómo los fenómenos meteorológicos extremos y cada vez más frecuentes están afectando a los cultivos. Así, en 2012 ya se registraron siniestralidades elevadas en cultivos herbáceos extensivos debido a la sequía sufrida durante aquella campaña. A continuación, en 2017 se superaron los registros del 2012 y se alcanzó un mayor volumen de hectáreas afectadas por este

SUPERFICIE AFECTADA E INDEMNIZACIONES PREVISTAS POR PROVINCIA

Provincia	SUPERFICIE AFECTADA (ha)	TOTAL INDEMNIZACIONES (€)
VALLADOLID	219.860,88	18.763.679,13
PALENCIA	159.691,86	12.006.862,62
BURGOS	108.452,70	6.675.686,51
ZAMORA	84.623,31	7.454.178,05
SEGOVIA	68.098,20	3.748.330,08
SORIA	66.778,74	4.912.308,05
LEÓN	65.970,61	4.713.326,73
SALAMANCA	65.229,32	9.033.654,74
AVILA	41.822,13	4.143.578,31
TOTAL	880.527,75	71.451.604,22

Calculador de carga TLC Plus. Dominio de la productividad agrícola.



Nueva App TLC Plus de Trelleborg.

Adoptando la presión correcta de los neumáticos se pueden reducir los costes variables de la explotación agrícola en más del 20%. La App TLC Plus es un avanzado sistema de control, basado en sensores que miden la diferencia entre el valor ideal y el valor real de la presión de los neumáticos de su tractor. Descubra más en [Trelleborg.com/wheels/TLCPlus](https://www.trelleborg.com/wheels/TLCPlus)



Test ¿Cuánto sabes sobre prevención de riesgos laborales?

1. ¿Qué significan las siglas PAS?
 - a) Proteger, avisar, socorrer
 - b) Prevención, asistencia, socorro
 - c) Proteger, asistir, solucionar
 - d) Prevenir, avisar, socorrer
2. ¿Cuál de las siguientes opciones no es un tipo de protección en caso de vuelco de tractor?
 - a) Cabinas de seguridad
 - b) Bastidores con su respectivo cinturón de seguridad
 - c) Toma de fuerza
 - d) Pórticos o marcos de seguridad
3. ¿Cuál de estas es la medida preventiva para el manejo de animales correcta?
 - a) Usar una luz que proyecte sombras
 - b) Acercarte a los animales de frente
 - c) No tener en cuenta las reacciones de los animales
 - d) Acercarte a los animales sin ponerte en el "punto ciego" de los mismos
4. ¿Qué documentación de la explotación hay que tener controlada? (Señala la respuesta más completa)
 - a) Plan de prevención, planificación de la actividad preventiva y evaluación de riesgos
 - b) Plan de prevención, evaluación de riesgos, medidas de emergencia y planificación de la actividad preventiva
 - c) Medidas de emergencia, evaluación de riesgos y contratos de todos los empleados
 - d) Documentación de la explotación, plan de prevención y evaluación de riesgos
5. ¿Podrías identificar el significado de esta señal?
 
 - a) Riesgo de vibración
 - b) Riesgo de fatiga física
 - c) Riesgo de lastimarse la espalda
 - d) Riesgo de fracturarse la columna vertebral
6. ¿A cuál de los siguientes agentes no queda prohibida la exposición de trabajadoras embarazadas?
 - a) Toxoplasma
 - b) Sustancias etiquetadas H360D, H360F, H360FD, H360Fd y H370(1)
 - c) Sustancias etiquetadas H362(1)
 - d) Sustancias cancerígenas y mutágenas, de categorías 1A y 1B
7. El marcado "CE" de las máquinas, ¿a partir de qué año es obligatorio?
 - a) 1995
 - b) 2000
 - c) 1993
 - d) 1997
8. ¿Cuál de los siguientes no es uno de los datos de seguridad del etiquetado en productos químicos?
 - a) Identificación de los peligros
 - b) Primeros auxilios
 - c) Fecha de caducidad del producto
 - d) Manipulación y almacenamiento
9. ¿Cuál de las siguientes opciones es una lista más completa de EPIs necesarios para trabajar con una motosierra?
 - a) Pantalones de protección, guantes de protección, calzado de seguridad y pantalla facial
 - b) Pantalones de protección, chaqueta protectora, guantes de protección, gafas y casco
 - c) Chaqueta protectora, guantes de protección, calzado de seguridad, pantalla facial, casco y protector auditivo
 - d) Guantes de protección, gafas, casco y protector auditivo
10. Según la normativa, ¿cuál podría ser la penalización por una "infracción grave"?
 - a) Entre 2.000 y 41.000€
 - b) Entre 1.500 y 50.000€
 - c) Entre 2.500 y 35.000€
 - d) Entre 1.000 y 27.000€

SOLUCIONES: 1.a / 2.c / 3.d / 4.b / 5.b / 6.c / 7.a / 8.c / 9.c / 10.a

¿Has acertado todas? Seguro que te surgen dudas, nosotros te las resolvemos. Contáctanos en:

ugarrio.prevencion@asaja.com -- eva.prevencion@asaja.com

Para más información, consultar datos de interés, normativas, noticias de actualidad, además de todo el contenido propio elaborado por Asaja sobre prevención de riesgos laborales, visita esta web:

www.asajaprevencion.com

Financiado por:



valoriza medioambiente

Una Compañía de Sacyr Servicios

Lanza al mercado 3 productos orgánicos con alto contenido en nutrientes, libre de patógenos y semillas de malas hierbas.

Se trata de 3 productos **homogéneos**, estables e higienizados con un alto **contenido orgánico**.

1. Grano Sur:

- > Denominación comercial LG 3-3-0.
- > Es un fertilizante orgánico de tipo "C" elaborado mediante un avanzado proceso de secado térmico.
- > Los biosólidos son deshidratados durante este proceso hasta la obtención de un abono orgánico granulado de excepcional calidad, homogéneo y estable.

Abono Granulado *	Total
Materia Orgánica	55 - 60%
Notrógeneo total	3 - 5%
Fósforo total (P_2O_5)	3 - 5%
Potasio total (K_2O)	0,3 - 0,5%

* Producto registrado como Abono Orgánico en el registro de fertilizante tipo "C".

*No recomendamos su uso en el cultivo del olivo ni oleáceas en general.

2. Grano Loeches:

- > Denominación comercial Gránulo Loeches.
- > Es un lodo seco orgánico elaborado mediante un avanzado proceso de secado térmico.
- > Los biosólidos son deshidratados durante este proceso hasta la obtención de un producto granulado de gran calidad, homogéneo y estable.

Abono Granulado *	Total
Materia Orgánica	55 - 60%
Notrógeneo total	2 - 4%
Fósforo total (P_2O_5)	2 - 5%
Potasio total (K_2O)	0,3 - 0,5%

* Producto registrado como Abono Orgánico en el registro de fertilizante tipo "C".

*No recomendamos su uso en el cultivo del olivo ni oleáceas en general.

3. Compost Loeches:

- > El tercero de ellos, es una enmienda orgánica de Compost.
- > Elaborado por mezcla de lodo de EDAR y fracción vegetal con proporciones 1:1.
- > Sufre un proceso de descomposición en túneles donde se fermenta, posteriormente se madura y, finalmente, es afinado durante un tiempo no inferior a 50 días.

Abono Granulado *	Total
Materia Orgánica	37,6%
Notrógeneo total	2,2%
Fósforo total (P_2O_5)	4,9%
Potasio total (K_2O)	0,6%

* Producto registrado como Enmienda Orgánica de Compost en el registro de fertilizantes tipo "C".

Usos:

- > Proporciona a la planta los macro y micronutrientes esenciales para su desarrollo.
- > Incrementa el contenido en materia orgánica, mejorando la productividad de los suelos.
- > Aumenta la aireación y la capacidad de retención de agua.
- > Mejora la estructura y textura del suelo.
- > Favorece el intercambio catiónico.

Aplicaciones:

Es utilizado con éxito desde hace años en agricultura, en cultivos tales como:

- > Cereales
- > Hortícolas
- > Frutales
- > Viñedos

Destaca su empleo en la implantación y mantenimiento de áreas verdes (jardines), ideal para la elaboración de sustratos para horticultura ornamental y floricultura.

Datos de contacto e Información y pedidos:

Teléfono: 610.440.530

Correo electrónico: fmiro@sacyr.com

sacyrmedioambiente.com



GO-CARBOCERT:

Un proyecto con enfoque
en la PAC post 2020



CARBOCERT es un proyecto que pretende ser una herramienta que sirva al agricultor para poder determinar la retención de carbono en sus cultivos. A través de este grupo operativo, se puede valorar de forma objetiva el beneficio de nuestra agricultura mediterránea sobre el medioambiente. La captación de carbono por parte del sector agrario, gracias al efecto sumidero de suelos agrícolas y cultivos leñosos, es una contribución a la mitigación del cambio climático que debe tenerse en cuenta e impulsar con medidas concretas en la futura Política Agrícola Común (PAC).

El Ministerio de Agricultura español trabaja en la elaboración del Plan Estratégico de la PAC post-2020. Se trata de un documento imprescindible para la puesta en marcha de esta nueva política comunitaria en España. El cuarto objetivo especí-

fico de esta futura política agrícola hace referencia a cómo contribuir, desde el sector agrario, a la atenuación del cambio climático y a la adaptación de sus efectos, así como a la energía sostenible.

En cuanto al cambio climático, el documento habla de las emisiones de gases de efecto invernadero de la agricultura con dos de sus indicadores: emisiones de gases no CO₂ por un lado, así como emisiones y absorciones de CO₂ de suelos agrícolas por otro. También recurre a otros indicadores tales como el índice de resiliencia agrícola, el potencial de adaptación al cambio climático y las pérdidas directas debidas a desastres. Por su parte, respecto a energía el documento reconoce como indicadores de contexto a la producción de energía renovable a partir de la agricultura y la silvicultura, o el uso de energía en la agricultura.



En GO-Carbocert intervienen estas entidades de relevancia a nivel nacional e internacional, con amplia experiencia en el área de la certificación y la agricultura:

UNE: “Asociación Española de Normalización”. El único Organismo de Normalización en España y, como tal, ha sido designado por el Ministerio de Economía, Industria y Competitividad ante la Comisión Europea.

AENOR: “Asociación Española de Normalización y Certificación”. Trabaja en los ámbitos de la evaluación de la conformidad, la formación y las ventas de publicaciones. Su ambición es la de reforzar, a largo plazo, la capacidad de ofrecer servicios a la altura de las necesidades en evolución del tejido económico.

ASAJA: “Asociación Agraria-Jóvenes Agricultores”. Principal Organización Profesional Agraria de España, compuesta por un equipo técnico volcado en el desarrollo del sector agrario español y la defensa de los intereses de los agricultores y ganaderos españoles.

IFAPA: “Instituto Andaluz de Investigación y Formación Agraria, Pesquera, Alimentaria y de la Producción Ecológica”. Creado para dar respuesta a las demandas de los sectores agrario, pesquero, acuícola y alimentario andaluz.

IRTA: “Instituto de Investigación y Tecnología Agroalimentarias”. Empresa pública de la Generalitat Catalana adscrita al Departamento de Agricultura, Ganadería, Pesca, Alimentación y Medio Natural. Su finalidad es contribuir a la modernización, a la mejora e impulso de la competitividad, así como al desarrollo sostenible de los sectores agrario, alimentario, agroforestal, acuícola y pesquero.



El desarrollo de este proyecto de innovación se ha centrado en cultivos típicamente mediterráneos (trigo, olivo, vid, almendra, cítricos y arroz), con una gran importancia económica y territorial en nuestro país. La nueva política comunitaria agraria tiene enfoques medioambientalistas, es ahí donde CARBOCERT encaja de forma directa. A partir de datos y con posteriores conclusiones, se trata de un proyecto que pretende dar solidez y coherencia al binomio “alimentación y lucha contra el cambio climático”. Un proyecto que vuelve a poner en valor el compromiso de Asaja con la agricultura productiva, rentable y sostenible. ●



Acuerdos ASAJA

SI ERES SOCIO DE ASAJA
PUEDES BENEFICIARTE DE
DESCUENTOS Y VENTAJAS
EXCLUSIVAS EN MÁS
DE 40 PRODUCTOS
Y/O SERVICIOS.

ASAJA ha establecido acuerdos con más de 30 empresas que ofrecen importantes ventajas a nuestros asociados.

Entra en nuestra web www.asaja.com en el apartado "Compras en Conjunto", infórmate y aprovéchate de ellas. Para beneficiarte, solo tienes que pedir un certificado de ser socio a la Organización provincial de ASAJA a la que pertenezcas y con él dirigirte al establecimiento para que te realicen el descuento en la compra y/o contratación el producto.

Tenemos acuerdos pertenecientes a los sectores de: automoción, tractores, combustibles, neumáticos, semillas y fitosanitarios, drones, bioestimulantes, limpieza a presión, seguros, reciclaje, entidades financieras .



ACUERDOS
— ASAJA —

Contacto:

www.asaja.com - Tlef.: 91 533 67 64 - Email: acuerdos@asaja.com

A LONG WAY TOGETHER



FL 693M

RIDEMAX

RADIAL TRANSPORT TIRES

- *Principalmente para carretera*
- *Cinturones de acero*
- *Óptimas dotes de auto-limpieza*
- *Ahorro de carburante*
- *Alta velocidad*



GROWING TOGETHER

bkt-tires.com

En este número hablamos de **SEAT**

Asaja, en su compromiso por ayudar a los agricultores y ganaderos a reducir los costes en todos sus inputs, ya sean agrarios o no, realiza acuerdos comerciales con diferentes empresas de ámbito nacional para que proporcionen a nuestros asociados ventajas exclusivas.

Uno de estos acuerdos es con SEAT, compañía que diseña, desarrolla, fabrica y comercia-

liza automóviles en España, y que está integrada en el Grupo Volkswagen. En 2018, la marca vendió 517.600 coches, la mayor cifra en los 68 años de historia de la marca.

La multinacional cuenta con un centro técnico que se configura como un 'Hub' del conocimiento que acoge a 1.000 ingenieros orientados a desarrollar la innovación del primer inversor industrial en I+D de España.

Asaja y SEAT, S.A. mantienen este acuerdo desde el año 2017, y periódicamente se va renovando estando actualmente vigente. Estas son las ventajas que en virtud al mismo se ofrecen a los afiliados a las asociaciones:

Adicionalmente, te llevas hasta 2.000€ extra de descuento y 5 años de mantenimiento gratuito, si se financia la compra con Volkswagen Bank GmbH S.E.** Las condiciones contractua-



les a esta ventaja se pueden consultar en nuestra web en la sección de compras en conjunto.

Por último, es importante recordar que, acreditando que se es socio de Asaja, podrá beneficiarse de estos descuentos y muchos otros que puede consultar en nuestra web: http://www.asaja.com/comprasconjunto/acuerdos/acuerdo_asaja_-_seat_76

Modelo	Descuento a aplicar *
SEAT IBIZA	26 %
SEAT ARONA	23 %
SEAT LEÓN	28 %
SEAT ALHAMBRA	33 %
SEAT ATECA	21 %
SEAT TARRACO	21 %
CUPRA	19 %



* Descuento de hasta un % según acabado, no aplica a nuevos lanzamientos, estos porcentajes se calculan sobre el PFF más opcionales (antes de impuestos, gastos de transporte, matriculación y entrega).

Deutz-Fahr



Deutz-Fahr es uno de los más importantes fabricantes de maquinaria agrícola de Europa y basa su éxito en la fiabilidad de sus productos, los bajos costes operativos, la amplia red de servicio y el gran abanico de soluciones para agricultores o ganaderos.

Además de su amplia gama de tractores (de 35 a 340 CV) Deutz-Fahr cuenta con cosechadoras, implementos y soluciones de gestión agronómica. Desde su moderna fábrica Deutz-Fahr Land, inaugurada en 2016 y situada en la ciudad de Lauingen (en la región de Baviera) pueden salir hasta 40 tractores al día gracias a los más sofisticados sistemas de gestión, fabricación y logística.

Un enorme almacén, situado en la misma ciudad, abastece de piezas todo el globo con el compromiso de entregar, dentro de la unión europea, cualquier pieza urgente en menos de 24 horas. Eso demuestra la apuesta clara del fabricante germano con la posventa,

clave en negocios como la agricultura o la ganadería, donde no se puede parar ni un segundo sin que ello repercuta sobre los beneficios.

En su compromiso con el agro nacional, Deutz-Fahr cuenta con casi cincuenta concesionarios oficiales y más del doble de centros autorizados, lo que otorga una capacidad de servicio excepcional. Además, gracias al acuerdo firmado con Asaja, los socios se beneficiarán de varias interesantes ventajas al comprar su tractor Deutz-Fahr:

1. *Un kit de bienvenida de 300 € en artículos de promoción de la marca*
2. *Un curso específico de manejo del tractor*
3. *Los socios de Asaja que adquieran un tractor participarán en un sorteo para alguno de los viajes que la marca alemana haga a su nueva fábrica dentro de ese año.*





Dame la mano, Vega (2019)



Laura Andreu Noguera
Poema a la gota fría

Manos de barro
y pies de tarquín,
ojos en llanto
de lluvia gris,
y la boca amarga,
amarga de sangre y sudor,
amarga de infierno sin fin.
Fue el agua, que reventó el agua.

Fue el agua,
que partió y arrastró el miedo.
Fueron agua
las lágrimas que masticaban rabia.

Truena el aire y grita,
grita fuerte,
y anticipa la muerte.
El cielo se quiebra
y la tierra es del agua.

Ya no hay camino,
ya no hay destino,
ni principio ni final.
Se miran cielo e infierno
y se encuentran igual.

Recordó la naturaleza sus manos
y su fuerza que palpita,
y se puso a trabajar.

Bajo un manto de agua
estás herida, Vega,
bajo las cañas y las piedras
con los pies hundidos en el limo,
que te asfixia los pulmones,
que te araña y te revienta
y te cubre de dolores.

Eras sed y te has ahogado,
pediste lluvia y te dieron fango.

Esta tierra que no puede morir de exceso
hasta el borde del colapso la lleva el rayo.
Se ha colado el cielo en tu casa,
como una furia ha entrado
y te ha ahogado el alma.

Saca tu vida a la calle
y ponla al sol,
o mírala marchar hacia el mar.

¿Qué más da ya?
Triste memoria que te atormenta.

Eres sangre, sudor y tierra,
eres polvo en el camino,
eres llaga abierta,
eres manos que trabajan
y rodillas que se levantan,
eres hombro que aguanta
la más brutal afrenta.

Eres tierra irredenta
que no ha de caer por esto.

Dame la mano, Vega,
dame la mano y despierta.

Saca la cabeza del agua
y abre los ojos,
sacúdete el barro.

Dame la mano y anda conmigo, a mi lado,
que el agua mata y muere, y cobra caro,
pero lava el alma,
y se lleva el desamparo.



RENAULT
PRO+

Gama Renault Vehículos Comerciales

Todo lo que necesitas con condiciones exclusivas



Llévate un Vehículo Comercial Renault con un descuento especial gracias al proyecto "Compras en conjunto"

Infórmate en tu concesionario Renault o consulta información de nuestra gama en www.renault.es/empresas



Gama Renault Vehículos Comerciales: Emisiones NEDC CO₂ (g/km) desde 112 hasta 247.

Embellecedores completos de rueda no disponibles en España.

Renault recomienda

renault.es

VALDERRAMA MASTERS

Compra-venta

Se vende arrancador de remolacha marca Holguera de 3 surcos y bomba de riego Homet, accionada por toma de fuerza.
Tel. 625 850 853

Se vende esparcidor de batura, 10.000 kg.
Tlf: 638028713.

Se venden 2 bombas eléctricas de 7,5 y 6 cv, respectivamente.
Tel. 687 942 058

Se vende cosechadora de remolacha autopropulsada marca Rossi con motor Fiat 40 CV funcionando y cosechadora de remolacha Madin 3000 funcionando, Valle de Cerrato.
Tel. 650 735 599

Se venden derechos de p.b. (región 1.3) y una parcela de 11'5 Has en el TM de Villa del Rey, lindando con Alcántara.
Tel. 644 222 863 / 610 472 950

Se venden, parcelas, aperos, maquinaria, herramientas, plantaciones de almendros, de olivar, etc.
Tel. 656 698 197

Se vende maquinaria agrícola por cese de explotación.
Tel. 606 843 619

Se vende finca por jubilación, (maquinaria, aperos, parcelas de viña, etc.).
Tel. 620 128 432

Se venden 21,50 hectáreas de olivar de secano de 2.180 olivos (370 centenarios de 1-2 pies/árbol y 1.810 de 35 años de 2-3 pies/árbol), con nave amplia (186 mt²) en Morente (Bujalance). Subvención PAC de 11.000€/

año. Producción media de 96.000 kg. Aceituna/año. Precio total: 608.000 euros.
Tel. 609 284 177

Se vende remolque 8 T tipo bañera basculante, maquina de tirar mineral Vicon de 900 kg, rastra de hierro con cuchillos extraíbles nuevas de 3 m. de larga por 1,40m. de ancho; Cultivador de maíz con cajón de mineral; kusquilder de 3m. En buen estado.
Tel. 620 318 514

Se vende remolque bañera inoxidable.
Tel. 661 425 569

Se vende motor de riego completo, marca Perkin inglés, 80 CV con tejado, bomba Itu de 2 turbinas, cuello cisne, convertidor, manguera de absorber de 5 m, alcachofa y cesta de filtrar agua. Carro de 2 tubos Luis Egüen, seminuevo, con luces y protectores de roces completo, freno manual y freno hidráulico homologado, con medio año de seguro.
Tel. 687 330 653

Se vende sistema de riego. Cobertura con tubos, estabilizadores, soportes, aspersores, llaves, etc. Estado: como nuevo, por estar guardado en nave. Zona: Muñana (Ávila).
Tel. 615 551 311

Se venden coberturas de aluminio de riego por aspersión, para 15 ha, en la provincia de Ciudad Real. Tubos de 2, 3 y 4 pulgadas.
Tel. 625 348 430

Se vende ruedas de tractor estrechas con discos N2 13.6.R.36, tapones de cobertura, chapas de regar,

cultivador con 11 brazos de caracol. Tel. 659 965 065

Se vende maquina de siembra directa de discos de 4 metros John Deere, y grada de discos de 24 discos.
Tel. 626 589 059

Se vende sembradora Sola mod. Neumasem 799, 3 filas, borra huellas, tolva gran capacidad, 5 m seminueva.
Tel. 617 585 016

Se vende tractor New Holland T5. 115 casi nuevo. 1.623 horas de uso. Se vende pluma cargadora GTA300 142 y paraguas PA 7M. Todo en perfecto estado por muy poco uso (2 años).
Tel. 687 264 694

Se vende máquina de vendimiar Gregoire G-152 (con 2.000 horas).
Tel. 617 379 325

Se venden vertederines de 8 brazos, con 40 horas de trabajo. 1.800 €.
Tel. 620 545 118

Se arrienda viña en vaso de secano en la provincia de Ciudad Real. Sin límite de superficie.
Tel. 608 525 424

Se venden 117 hectáreas de viñedo en espaldera en la zona de Alcázar de San Juan (Ciudad Real). Además, se venden 91 hectáreas de regadío en la misma localidad.
Tel. 693 019 422

Se vende dehesa de encinar, 250 ha. Belalcázar (Córdoba). Casa de señores y otra de pastores. Establos y silos de pienso. Agua mediante pozos, charcas y arroyo. Coto, caza abundante. 800.000 euros.
Tel. 695 464 706

Se venden parcelas en La Gineta, de 2 a 12 ha de secano y 1 de 4 ha de regadío.
Tel. 616 525 574

Se vende solar en Santa Ana, 1.000 m², también se vende sinfín con motor Campeón, 6 mts de largo.
Tel. 600 862 520

Se venden 250 cabras, por lotes instalaciones completas.
Tel. 689 401 540

Se venden 60 cabras serranas en Hontanar.
Tel. 686 005 753

Se vende explotación ganadera de caprino en Candeleda (Ávila). Derechos, animales e instalaciones. En conjunto o por separado.
Tel. 670 217 536

Se venden 200 chivas malagueñas del primer parto puras y 300 cabras murcianas granadinas puras en Ciudad Real. Precio a convenir.
Tel. 696 864 653

Se venden 300 ovejas manchegas en Ciudad Real, las cuales incluyen reproducción y denominación de origen. También se venden comederos, arcancillas y pajeras. Precio negociable.
Tel. 651 541 867 o email a zuquecavalval@hotmail.com

Se ofrece trabajador para cuida ganado. Con disponibilidad geográfica total. Ángel.
Tel. 685 981 282

Se necesita personal para trabajar en explotación de vacuno de leche, en tareas de ordeño.
Tel. 609 434 113

Se busca personal para trabajar se incluye vivienda
Tel. 630 487 413

Cosecha **2020**

Seguro de herbáceos extensivos

Contrata ya tu seguro
de herbáceos y llévate
una bonificación del

5^{*}%

Consulta condiciones con **tu mediador** o en **Agroseguro.es**

* Se aplicará una bonificación en la prima del seguro principal a los asegurados que hayan contratado cualquiera de los módulos 1 o 2 de secano en la campaña anterior, y en la presente campaña, realicen la declaración de seguro en módulos 1 o 2 en secano antes de las siguientes fechas:

Cereales de invierno, leguminosas y oleaginosas (cártamo y girasol): Andalucía y Canarias antes del 31 de octubre y resto del ámbito antes del 15 de noviembre.

Resto de oleaginosas (colza, lino y camelina): antes del 30 de septiembre.

Si la explotación asegurable tiene parcelas en diferentes comunidades autónomas, para beneficiarse de la bonificación deberá realizar la declaración de seguro en la fecha más temprana de las indicadas anteriormente.

PARA SUSCRIBIR SU SEGURO DIRÍJASE A: • MAPFRE ESPAÑA CÍA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • AGROPELAYO SOCIEDAD DE SEGUROS S.A. • CAJA DE SEGUROS REUNIDOS (CASER) • SEGUROS GENERALES RURAL • ALLIANZ, COMPAÑÍA DE SEGUROS • PLUS ULTRA SEGUROS • HELVETIA CÍA. SUIZA S.A. DE SEGUROS • MUTUALIDAD ARROCERA DE SEGUROS • CASER MEDITERRÁNEO SEGUROS GENERALES • CAJAMAR SEGUROS GENERALES S.A. • GENERALI DE ESPAÑA, S.A. SEGUROS • FIATC, MUTUA DE SEGUROS Y REASEGUROS • BBVASEGUROS, S.A. DE SEGUROS • AXA SEGUROS GENERALES • SEGUROS CATALANA OCCIDENTE • REALE SEGUROS GENERALES • MGS SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • SANTALUCÍA S.A. CÍA. DE SEGUROS • MUSSAP, MUTUA DE SEGUROS • AGROMUTUA-MAVDA, SDAD. MUTUA DE SEG. • PELAYO, MUTUA DE SEGUROS A PRIMA FIJA

agroseguro 

más que un seguro

[NOMBRE EN CLAVE]

FRUTTETO CVT

[RASGOS CARACTERÍSTICOS]

PRECISIÓN Y MANIOBRABILIDAD



El SAME Frutteto CVT es un tractor especializado que ofrece la precisión y fluidez de maniobra propias de los tractores de alta potencia.

La transmisión CVT de variación continua aumenta y mejora al mismo tiempo la productividad. El motor FARMotion de hasta 4 cilindros cuenta con una de las mayores cilindradas de su categoría. El exclusivo reposabrazos multifunción MaxCom permite gestionar de modo inmediato e intuitivo el vehículo y los aperós. El sistema hidráulico "Load Sensing" de 100 l/min con un esquema de hasta 9 distribuidores, garantiza unas prestaciones excepcionales.

SAME Frutteto CVT | Frutteto CVT S | Frutteto CVT V 90 / 90.4 / 100 / 105 / 115

Descubra más en [same-tractors.com](https://www.same-tractors.com) o visite su concesionario oficial.



SAME es una marca de 



SAME